

### PROJECT PROFILE - SUMMARY SHEET

Project Introduction					
1. Project title:					
Production of car sensors					
2. Sector : Industry Sub sector: Industry and Mining					
3. Products/Services: <b>Production of car sensors</b>					
4. Location: Ardabil province- Germy industrial town Free zone □ Economic special zone □ Industrial Estate ■ Main Land □					
5. Project description:					
The sensors act as spies who constantly monitor the condition of the vehicle and notify the ECU, and the ECU sends instructions to its agents, who are the actors, based on the received status of the engine, so that they can adjust their function according to the received command. Sensor in Persian means a piece of equipment used for discovering the presence of light, heat, etc. To begin, we make a general classification based on how the sensor works: Analog sensors:  Most of these sensors act as a micro-switch and with special design and using factors such as mechanical movements in the desired area or the presence or absence of pressure, significant change of magnetic field or expansion and contraction, they send the necessary instructions to the desired section. One of the simplest of these sensors is the oil pressure sensor, which only has the ability to indicate the presence or absence of oil pressure and does not have the ability to display the amount of pressure(If the lamp is on there is no pressure and if it is off there is pressure).					
6. Annual capacity: 250,000 devices per year					
Project Status					
7. Local / internal raw material access : 100%					
8. Sale :					
- Anticipated export market: Iraq, Turkey, Afghanistan					

No 🗖
No □
No □
No
No
No
No 🗖
No
No

1



### Financial Structure

11. Financial Table: (Currency rate updated in Khordad 99)

11.1 mantal 1 motor (continue) fact of dates in 1 motora (continue)					
	Local Currency Required		Foreign Currency	Total	
Description	Million Rials	Rate	Equivalent in Million Euro	Required Million Euro	Million Euro
Fix Capital	132553	267000		-	
Working Capital	56547	267000		-	
Total Investment	189100	267000		-	

- Value of foreign equipment/machinery ...... million euro
- Value of local equipment/machinery 60000 million Rials
- Value of foreign technical know- how ...... million euro
- Value of local technical knows- how ......million euro

- Net Present Value (NPV): .81 million Euro

Internal Rate of Return (IRR): .47Payback Period (PP): 2.6 Year

General Information		
12. Project Type :	Establishment	Expansion and completion

13. Company Profile:				
-Name (legal /natural persons) : Farid Zolali				
-Company Name: Ardabil Province Industry, Mine, and Trade Organization				
-Address : Motahari street, Ardabil city				
-Tel: 04533233905 Fax: 04533234078				
-E-mail: ardabil1396@iran.ir Web site: www.investinardabil.ir				
-Local entrepreneur : private sector ■ public sector □ other□				

### Please attach follow documents if available

- Pre feasibility study
- Feasibility study □
- Legal permissions (establishment license, foreign currency quota, environment, etc)

Ministry of Economic Affairs and Finance Organization for Investment Economic and Technical Assistance of Iran (OIETAI) Foreign Investment Center Tel: 33967749-33967766-33967762-39902485-39902488-39902486

53907700-33907702-39902463-39902466-3990246 Fax: 33967774

Website: <u>www.investiniran.ir</u>



### PROJECT PROFILE - SUMMARY SHEET

Project Introduction
1. Project title:
Production of malt extract
2. Sector : Industry Sub sector: food industry
3. Products/Services: <b>Production of malt extract</b>
4. Location: Ardabil province- Germy industrial town Free zone □ Economic special zone □ Industrial Estate ■ Main Land □
5. Project description:
Malt extract can be supplied and consumed both as a high viscosity liquid in 220 liter barrels
and as a malt extract powder.
On the other hand, the industrial uses of malt extract include biscuit and cake factories,
chocolate and confectionery factories, which are used as enrichment or supplement or
enhancer along with other raw materials, and the main reason for the use of this substance in
The food industry has enzymes that have the ability to convert starchy foods to maltose and
dextrin, making them easier to digest and absorb.
Malt and Malt Extract Due to its enzymatic properties, its flavoring power, color and
nutritional value are widely used in the world. Malt extract is used in various food industries
such as confectionery, biscuit making, fermented crackers, caramels, sweets and many types
of beverages and also in baby food as nutritional supplements and pills.
In addition, due to the laxative nature of the malt extract, it is very suitable for children with
vulnerable gastrointestinal tract. Consumption of this substance strengthens ossification and
eliminates weakness and anorexia. It is used in cases of carbohydrate indigestion, lack of
salivation, and during the recovery of diseases, and in all stages that require an easy-to-digest
food. It is also used in other industries such as textiles and microbiology.
6. Annual capacity: 8000 per year

#### Project Status 7. Local / internal raw material access : 100% 8. Sale: - Anticipated export market: 0% 9. Construction Period: 18 months 10. Project Status: - Feasibility study available? Yes No □ - Required land provided? No □ Yes - Legal permissions (establishment license, foreign currency quota, environment, etc) taken? No □ Yes - Partnership agreement concluded with local/foreign investor? Yes □ No - Financing agreement concluded? Yes □ No - Agreement with local / foreign contractor(s) concluded? Yes □ No - Infrastructural utilities (electricity, water supply, telecommunication, fuel, road, etc) procured? Yes No □ - List of know-how, machinery, equipment, as well as seller / builder companies defined? Yes □ No - Purchase agreement for machinery, equipments and know- how concluded? Yes □ No



# 1

### Financial Structure

11. Financial Table: (Currency rate updated in Khordad 99)

	Local Currency Required		Local Currency Required		Foreign Currency	Total
Description	Million Rials	Rate	Equivalent in Million Euro	Required Million Euro	Million Euro	
Fix Capital	134995	267000	.5	-	.5	
Working Capital	35070	267000	.13	-	.13	
Total Investment	170065	267000	.63	-	.63	

- Value of foreign equipment/machinery .26 million euro
- Value of local equipment/machinery 50000 million Rials
- Value of foreign technical know- how ...... million euro
- Value of local technical knows- how ......million euro
- Net Present Value (NPV): .79 million Euro
- Internal Rate of Return (IRR): .39
- Payback Period (PP): 3.2 Year

General Information					
12. Project Type :	Establishment	Expansion and completion			
	Province Industry, Mine, and	d Trade Organization			
-Address : Motahari street, Ardabil city  -Tel: 04533233905 Fax: 04533234078  -E-mail: : ardabil1396@iran.ir Web site: www.investinardabil.ir  -Local entrepreneur : private sector □ public sector □ other□					
Please attach follow documents if available					
<ul> <li>Pre feasibility study</li> <li>Feasibility study □</li> <li>Legal permissions (estab</li> </ul>	lishment license, foreign currer	ncy quota, environment, etc)			

Ministry of Economic Affairs and Finance
Organization for Investment Economic and Technical Assistance of Iran (OIETAI)
Foreign Investment Center
Tel: 22067740 22067764 22067762 20002485 20002488 20002486

Tel: 33967749-33967766-33967762-39902485-39902488-39902486 Fax: 33967774

Website: www.investiniran.ir



# PROJECT PROFILE - SUMMARY SHEET

Project Introduction
1. Project title:
Production of easy open cans
2. Sector : Industry Sub sector: Metal industries
3. Products/Services: <b>Production of easy open cans</b>
4. Location: Ardabil province- Germy industrial town Free zone □ Economic special zone □ Industrial Estate Main Land □
5. Project description:
These cans have many uses and their market is always hot. The production of easy-
opening cans is part of the packaging industry, and this industry also has a good profit margin.
The material of the sheets used for easy opening cans, whether fully open or partial open, can
be tin plate or aluminum. In press doors, sealing materials called rubber fluid prevent product
leakage at the joints.
Cans, as part of metal packaging in various forms, are associated with people's daily lives, and
all members of society face one or more different forms of it in most of their daily uses. For
this reason, now in all industrialized countries of the world, not only comprehensive and
diverse standards for metal packages have been developed, but also their manufacturing
technology is evolving day by day. Given the need of our society for the growth of this
industry and the development of exports, the importance of having authorities whose task is to
bring these developments and international standards to the craftsmen and those involved in
the metal packaging industry is quite noticeable. Easy open doors are more expensive, but the

presence of a key	or loop eliminates the need for door opening tools.
6. Annual capacity:	8000 tons per year

#### Project Status 7. Local / internal raw material access : 100% 8. Sale: - Anticipated export market: Iraq, Turkey, Turkmenistan, Armenia 9. Construction Period: 18 months 10. Project Status: - Feasibility study available? No □ Yes - Required land provided? Yes No □ - Legal permissions (establishment license, foreign currency quota, environment, etc) taken? No □ Yes - Partnership agreement concluded with local/foreign investor? Yes □ No - Financing agreement concluded? Yes □ No - Agreement with local / foreign contractor(s) concluded? Yes □ No - Infrastructural utilities (electricity, water supply, telecommunication, fuel, road, etc) procured? Yes No □ Yes □ - List of know-how, machinery, equipment, as well as seller / builder companies defined? No - Purchase agreement for machinery, equipments and know- how concluded? Yes □ No



1

#### Financial Structure

11. Financial Table: (Currency rate updated in Khordad 99)

	Local Currency Required			Foreign Currency	Total
Description	Million Rials	Rate	Equivalent in Million Euro	Required Million Euro	Million Euro
Fix Capital	189584	267000	.71	-	.71
Working Capital	270960	267000	1.01	-	1.01
Total Investment	460544	267000	1.72	-	1.72

- Value of foreign equipment/machinery ...... million euro
- Value of local equipment/machinery 65220 million Rials
- Value of foreign technical know- how ...... million euro
- Value of local technical knows- how ......million euro
- Net Present Value (NPV): 1.09 million Euro
- Internal Rate of Return (IRR): .39
- Payback Period (PP): 3.3 Year

General Information				
12. Project Type :	Establishment	Expansion and completion □		
13. Company Profile: -Name (legal /natural persons): -Company Name: <b>Ardabil Pro</b> -Address: Motahari street, Arda	ovince Industry, Mine, a	nd Trade Organization		
-Tel: 04533233905 Fax: 04533234078 -E-mail: ardabil1396@iran.ir Web site: www.investinardabil.ir -Local entrepreneur: private sector ■ public sector □ other□				
Please attach follow documents if available				
<ul> <li>Pre feasibility study</li> <li>Feasibility study □</li> <li>Legal permissions (establish</li> </ul>	nment license, foreign curr	rency quota, environment, etc)		

Ministry of Economic Affairs and Finance Organization for Investment Economic and Technical Assistance of Iran (OIETAI) **Foreign Investment Center** Tel: 33967749-33967766-33967762-39902485-39902488-39902486

Fax: 33967774 Website: www.investiniran.ir



# ISLAMIC REPUBLIC OF IRAN MINISTRY OF ECONOMIC AFFAIRS AND FINANCE ORGANIZATION OF ECONOMIC AFFAIRS AND FINANCE OF ARDABIL PROVINCE

# **Summary of the Technical-Economic Feasibility Study**

### **Project:**

Production of Authorized Food Color

The proposed project implementation address:

Ardabil province - Razi Industrial Zone

**Preparation Date for P.F.S Summary** 

12..

#### 1. Introduction:

Determining the location of a manufacturing or service company is one of the strategic decisions of an organization. The study and selection of a suitable location should be technically feasible and economically viable. In order to choose the most suitable place, both during the development of the factory and when choosing a new place, items such as raw materials, labor, rules and regulations, fuel and transportation must be considered.

#### 2. Ardabil Province

Ardabil province is located in the north of the Iranian plateau with an area of 179,530 square kilometers, which constitutes 1.09% of the total area of the country. The Aras River forms its northern border with the Republic of Azerbaijan. Four cities of this province are bordered by the Republic of Azerbaijan for 282.5 km, of which 159 km are the Aras and Balha rivers. At present, the connection of the province with the Republic of Azerbaijan along the border is done only from two points: Aslanduz and Bilesvar.

Ardabil Province, with the capital city of the historic city of Ardabil, has 11 cities with an area of 17,953 square kilometers, which accounts for about 1.09% of the country. This province is neighboring with the Republic of Azerbaijan from the north and northeast and has about 2282 km of water and land border with it. It borders Zanjan to the south, Gilan to the east and East Azarbaijan to the west.

According to the Census of 1395, the population of the province was 1270420, out of which 866,000 (68%) lived in urban areas and 404420 (32%) lived in rural areas. The province's share of the country's total population is 1.59% and 22nd in the country. The population density in Ardabil province is 71.4 people per square meter. Ardabil city center has 11 cities, 26 cities and 28 districts. The city centers include Ardabil, Bale Savar, Aslanduz, Pars Abad, Khalkhal, Germy, Moshgin Shahr, Kosar, Namin, Nir and Sarein.

#### **3- Project location:**

We use the Brown-Jason method to select the project location. This method is also used to select the exact area and location of the project and its criterion is desirability based on objective and subjective factors. In this method, a preference criterion is defined for each location that includes both objective and subjective factors. We calculate the weights of k and (k-1) assigned to the objective and subjective factors (K between zero and one) and LPM, respectively. We choose a place with the maximum amount of LPM as a suitable place, which in this study, Razi industrial zone between towns and industrial areas is known as the best place to invest.

#### **4- Product introduction:**

These days, many food colors are offered in most stores to create more choices, beauty, variety and marketability. But sometimes it is used to hide, cover

and make invisible defects and counterfeits of food products. Consumption of any chemical, including colors, has biological effects on the consumer, which may be endangered by repeated use over the years or excessive daily intake of them and cause physical disorders. Colors used in food can be of natural origin and can be extracted from natural sources. In this regard, we can refer to saffron or turmeric. Other natural dyes include chlorophyll, anthocyanin, and tabalin. These dyes are of plant origin, but some natural pigments are of animal or mineral origin. Animal dyes such as red cochineal, which is extracted from an insect. The use or extraction of dyes from natural resources is not always cost-effective or there is no access to raw materials, so the structure of natural pigments is identified and similar is made in industry. One of these dyes is beta-carotene, which has been used in the Iranian pasta industry in recent years.

Natural colors: Those food colors that are obtained from natural sources (plant and animal).

Plant colors: such as beetroot, curcumin, chlorophyll, anato, cartamus, anthocyanins and. . . which are extracted from plants.

Animal colors: such as carmine, which is obtained from an insect.

Features of food colors:

- Natural and safe for the consumer
- No specific odor
- Increase the attractiveness of food products
- Transparency

- Very high coloring power
- Restore the original color to products that have lost their color in the production process
  - Uniformity and uniformity of products in production
  - Proper durability and stability of the product

### **5. Access to Infrastructure:**

Row	Infrastructure required	Distance to project location	Infrastructure supply location
1	water		Yes
2	Electricity	0	Yes
3	Gas	0	Yes
4	telephone	0	Yes
5	Mainline	0	Yes
6	Byway	0	Yes
7	Airport	-	Ardabil airport
8	Port	-	Astara port
9	Railway station	-	Ardabil station

### 6- Equipment and machinery, and manpower:

Row	Type of Machinery	Number	Technical Specifications	Internal	External
1	Sort table or bar	2	Made of stainless steel to separate mud, stone, rotten plants and	*	
2	Dryer	1	In case of high humidity of raw materials	*	
3	Mill	2	With stainless steel blades	*	
4	Containers and storage tanks for dried and ground plants	-		*	
5	Weighing machine	1		*	
6	Extractor (mixer and tanks for soaking plants in water or solvent)	1	Equipped with steam jacket	*	
7	Distillation machine	1	Equipped with vacuum and stirrer	*	
8	Press filter	2		*	
9	Vacuum evaporator	1	(To concentrate the extracted dye)	*	

10	Spray dryer	1	(In case of producing	*	
			powder color)		
11	Mixer for paints and other	1		*	
	formulation components				
12	Automatic filling and capping	1	(Under vacuum or by	*	
	machine		injection of azote gas)		

# Direct manpower services in the project:

	Indirect production manpower in project							
Row	Description	Expertise	needed					
1	Quality control manager	Expert	3					
2	warehouse keeper	Unskilled	1					
Total			4					

Direct production manpower in project						
Row	Description	Expertise	needed			
1	Production manager	Expert	1			
2	Shift supervisor	Expert	3			
3	Technician	Skilled	3			
4	Skilled worker	Skilled	6			
5	Worker	Unskilled	15			
Total		0	28			

	Administrative sta	ff in the project	
Row	Description	Expertise	needed
1	Senior Managers	M.A./PhD	1
2	Administrative &	M.A.	1
	Financial & sale		
	manager		
4	Secretary	-	1
5	Service worker	-	1
6	Guard	_	2
Total		-	6

### 7. Legal licenses:

Considering that no license has been obtained for the implementation of this project so far, the following is a list of permits required for the project.

List of Permits to Obtain and time required

Row	License name	Provider organization	License Specifications
1	Foreign Investment License	Iran Investment and Technical Assistance Organization	According to the investment specifications provided in the project
2	Establishment permit	Ministry of Industry, Mine and Trade	Production of food color
3	Operation license	Ministry of Industry, Mine and Trade	Production of food color
4	Finishing the building license	Ardabil Industrial Towns Company	In accordance with the construction specifications mentioned in the plan

### 8- Project schedule:

Row	Description of main project activities	year																		
W	tion of oject ties	month	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18
1	Project consulting and study		*	*																
2	Project Design			*	*	*														
3	Obtaining the necessary ermissions		*	*	*	*														
	Recruitme at of early personnel			*	*															
5	Excavatio n and leveling				*															
6	Enclosure rall around the yard					*														
7	Providing				*	*	*													

									•			1		
	emporary													
	workshop													
8	Streeting													
	and				*									
	plumbing													
9	sidewalk													
	onstructio				*									
	n													
10	Parking					*								
11	watercour					*								
	se													
12	Yard					*								
	lighting													
13	Landscapi													
	g and tree						*							
	planting													
14	Foundatio													
	n of			*	*									
	roduction													
	hall													
15	Installatio													
	n of													
	roduction				*									
	hall													
	columns													
16	Installatio													
	n of salon				*	*								
	ceiling													
	frames													
	warehouse			*	*									
	oundations													
18	Installing													
	Varehouse				*									
	Columns													
19	Warehous													
	e roof				*	*								
	frames													
20	Roofing													
	of					*	*							
	roduction													
2.1	hall													
21	Warehous					*	*							
	e roof					_ ^	_ ^							
22	covering		-	-										
22	Wall of						*							
	roduction						*							
22	hall		1											
23	Warehous						*	*						
2.4	hall wall	-		1	1			*						
24	Installatio							<u>"</u>						

	n of riser						Į.									
	and		Ī													
	lockage of		ı													
	roduction		Ī													
	hall		Ī													
25	Flooring							*	*							
	Installatio															
	of doors		Ī													
			ı					*	*							
	and		Ī													
	windows		-1-		-1-		-1-									
27	Banking		*	*	*	*	*									
28	Conclusio		i													
	n of		i													
	electricity		i	*	*											
	purchase		i													
l	igreement		·												 	 
29	Conclusio															
	n of water		ı				ļ	*	*							
	se contract		i													
	Installatio															
	n of the		i													
	first post		ı					*	*							
	airfield		i													
31	Installatio				<del>                                     </del>											
31	n of		i				]									
	Airmail		ı				ļ		*	*						
			i							-1-						
	Second		i				]									
22	Step				<del> </del>	<u> </u>										
32	Water		i													
	network		i						*	*						
	ansmissio		i				]									
	n			<u></u>	<u> </u>											
33	Buying		Ī													
	public		Ī						*	*	*	*				
	utilities															
34	Buying															
	Heating		İ										*	*		
	facilities		i				]									
35	Buying															
	cooling		i										*	*		
	estallations		i													
36	Buying															
	Machinery		i				]	*	*							
	Talks		ı				ļ									
37	Preparatio					<del>                                     </del>										
31	Preparado		i													
	n of		i		*	*		*	*							
	domestic		i		ኍ	*		ጥ	ゕ							
	nachinery		i													
	proforma				<u> </u>				ļ.,							
38	Carrying								*	*						

	nachinery												
39	Installatio												
	n of					*	*	*	*	*			
	nachinery												
40	Purchase												
	of raw								*	*			
	materials												
41	Experime												
	ntal									*	*		
	roduction												
42	Final sale										*		

# 9. Project Finance Plan:

Row	Issue	Cost (Million Rials)
1	Fixed investment	38067
2	Working Capital	86832
3	Total capital	249100

# 10- Fixed and working investment of the project:

# **Estimation of fixed investment**

	Project Invest	ment (Numbers i	n Million Rials)	
Row	Description			Total
		<b>Total Cost</b>	(Million Rial)	
		Done	Needed	
1	Land			1450
2	Landscaping		2363	2363
3	Production and office		10600	10600
	building			
4	General installations and		7000	7000
	equipment			
5	Equipment and machinery		27500	27500
6	Office furniture		1164	1164
7	Vehicles		550	550
8	Other fixed sector costs		950	950
9	Unforeseen expenses 5%		2506	2506
	Total fixed assets		52633	54083
	Pre-operation costs		13298	13298
Tota	l fixed investment costs		65930	67380
	Working capital		32868	32868
Sum of t	otal project investment costs		98799	100249

# Working capital::

	Wo	rking capita	l (Numbers in N	Million Rials)	
Row	Description	month	Available	needed	total
1	Raw materials	1	0	5474	5474
1	Inventory of manufactured goods	1	0	8546	8546
2	Demands	1	0	8865	8865
3	Revolving fund	1	0	1438	1438
4	Inventory of under construction goods	1	0	8546	8546
	total		0	32868	32868

# **Production Costs:**

	Productio	n costs (Numbers in	ı Million Rials)	
Row	Description			percent
		Total cost at maximum nominal capacity	Total cost per base year (including practical capacity)	
1	Raw materials	102632	82105	63.9%
2	Salary of direct production personnel	13190	10552	8.2%
3	Salary of indirect production personnel	1894	1515	1.2%
4	Consumer facilities	1076	861	0.7 %
5	Maintenance and repairs	2501	2001	1.6%
6	Depreciation	4492	4492	3.5%
7	Spare parts (1.5% of land-based investment costs)	789	632	0.5%
8	Unforeseen without depreciation 5%	6104	4883	3.8%
T	otal production costs	132678	107041	8303%
1	Salary of administrative personnel	2330	2330	1.8%
2	Advertising and office distribution and sales osts (percentage of sales)  1%	1875	1500	1.2%
]	Total operating costs	4205	3830	3%
1	Cost of depreciation before operating	2394	2394	1.9 %

2	Financial costs	15221	15221	11.8%
3	Rental costs	0	0	0%
4	Insurance costs	0	0	0%
Sum of a	non-operating expenses	17615	17615	13.7%
Sum of	annual operating costs	154498	128485	100%

# 11. Income estimation and project service capacity:

	Project revenues in the first 10 years after operation											
	Operation year	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	Nominal capacity
Number of months of activity	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	
Production rate	900	1050	1200	1350	1425	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500

	Sales of the project (numbers in million Rials)											
Year	Operatio n year	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	Sales price of the product un (Rials)
Sales of products	90000	105000	120000	135000	142500	150000	150000	150000	150000	150000	150000	
Food color	90000	105000	120000	135000	142500	150000	150000	150000	150000	150000	150000	100000000
Total sales (million Rials)	90000	105000	120000	135000	142500	150000	150000	150000	150000	150000	150000	

# **Project service capacity**

Year	Operation year	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	Nomina capacity
Number of months of activity	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	
Percentage of use of nominal capacity	48%	56%	64%	72%	76%	80%	80%	80%	80%	80%	80%	
Percentage of see of practical capacity	60%	70%	80%	90%	95%	100%	100%	100%	100%	100%	100 %	
Production rate	900	1050	1200	1350	1425	1500	1500	1500	1500	1500	150 0	1500

# 12-Economic indicators of the project:

	index	Year of operation	1	2	ω	4	υ	6	7	<b>∞</b>	9	10
1	Percent of Sales at the breakeven point	74%	80%	70%	62%	59%	48%	45%	45%	33%	33%	27%
2	Sales rate at the breakeven point	66215	84323	84323	84323	84323	71526	67350	67350	49242	49242	40366
3	production rate at the breakeven point	662	843	843	843	843	715	674	674	492	492	404
4	The ratio of the total acility to the total investment required	Y7%										
	Internal rate of return on investment	٣4%										

	Т ,	020/	
6	Investor	93%	
	internal		
	return rate		
7	Internal	25%	
	Rate of		
	Return on		
	Investment		
	Including		
	all costs		
7	Return of	3.47	
	capital		
8	Return	.95	
	Period of		
	fund of		
	Investor		
10	investment	4.72	
	eturn period		
	Including		
	all costs		
9	Investment	62084	
	Current Net		
	Value		
10	Present net	57224	
	worth of		
	investment		
	shares		

### 13- There is no physical progress of the project so far.

#### 14- Market studies:

According to import and export statistics in recent years, it is estimated that food coloring is an imported product and the existence of food coloring production units in the country can't meet the demand in the country, so the construction of food coloring production units It can be a good opportunity to invest in the country.

In Iran, a small number of units are active in the production of food coloring, and according to studies, more than  $\vee \cdot \cdot$  tons of food colorings enters the country,

which indicates the status of production of this product in the country and the potential for building a unit in This is the context. Variation in consumer tastes and the development of the food industry have led experts to predict an average increase in the average consumption of natural dyes of 5 to 10 percent in the coming years and 3 to 5 percent increase in the consumption of synthetic dyes. This means that the market for the consumption of this food is growing and long-term investments and, of course, futures in the country can be made on this category.

#### 15- Project operation time:

The average operating time of the project is 15 years.

#### 16- Project features:

Among the features of this project we can mention the following:

- Profitability, and appropriate return on investment.
- The country needs self-sufficiency in product production
- The superiority of natural food color properties over similar synthetic colors
- Possibility of exporting this product if the necessary standards are observed in this product.
- The importance of the natural color industry is clear to everyone. This
  industry has special characteristics that make it attractive in industrial
  affairs.

### 17. Summary of project economic issues:

### Summary of Project Economic issues

Type of Activity	The exact title of activity with code mentioning (ISIC)	Product name	Nominal capacity and unit
Industry	Production of food color	Food color	1500 tons
Duration	Total fixed investment (Million Rial)	Annual working capital (Million Rial)	Employment
18 months	38067	86832	38
IRR internal rate of return	Net present value NPV (million Rial)	Applicant brought (million Rial)	Ratio of benefit to cost B / C
34%	62084	-	2.1

### 17-Specifications of the organization and process owner company:

Name (Real / Legal Persons): Mr. Farid Zolali

Ardabil Province Industry, Mining and Trade Organization

Address: Shahid Motahari street, Ardabil

Postal code: 5613943383

Phone: 04533233905 Fax:04533234078

Knowledgeable expert: Investment Services Center Experts

Call number: 04533741940

Email: ardabil1396@iran.ir



# ISLAMIC REPUBLIC OF IRAN MINISTRY OF ECONOMIC AFFAIRS AND FINANCE ORGANIZATION OF ECONOMIC AFFAIRS AND FINANCE OF ARDABIL PROVINCE

# **Summary of the Technical-Economic Feasibility Study**

### **Project:**

Production of Bitumen from waste

The proposed project implementation address:

Ardabil province - Industrial Town No. 2

**Preparation Date for P.F.S Summary** 

1399

#### 1. Introduction:

Determining the location of a manufacturing or service company is one of the strategic decisions of an organization. The study and selection of a suitable location should be technically feasible and economically viable. In order to choose the most suitable place, both during the development of the factory and when choosing a new place, items such as raw materials, labor, rules and regulations, fuel and transportation must be considered.

#### 2. Ardabil Province

Ardabil province is located in the north of the Iranian plateau with an area of 179,530 square kilometers, which constitutes 1.09% of the total area of the country. The Aras River forms its northern border with the Republic of Azerbaijan. Four cities of this province are bordered by the Republic of Azerbaijan for 282.5 km, of which 159 km are the Aras and Balha rivers. At present, the connection of the province with the Republic of Azerbaijan along the border is done only from two points: Aslanduz and Bilesvar.

Ardabil Province, with the capital city of the historic city of Ardabil, has 11 cities with an area of 17,953 square kilometers, which accounts for about 1.09% of the country. This province is neighboring with the Republic of Azerbaijan from the north and northeast and has about 2282 km of water and land border with it. It borders Zanjan to the south, Gilan to the east and East Azarbaijan to the west.

According to the Census of 1395, the population of the province was 1270420, out of which 866,000 (68%) lived in urban areas and 404420 (32%) lived in rural areas. The province's share of the country's total population is 1.59% and 22nd in the country. The population density in Ardabil province is 71.4 people per square meter. Ardabil city center has 11 cities, 26 cities and 28 districts. The city centers include Ardabil, Bale Savar, Aslanduz, Pars Abad, Khalkhal, Germy, Moshgin Shahr, Kosar, Namin, Nir and Sarein.

#### **3- Project location:**

We use the Brown-Jason method to select the project location. This method is also used to select the exact area and location of the project and its criterion is desirability based on objective and subjective factors. In this method, a preference criterion is defined for each location that includes both objective and subjective factors. We calculate the weights of k and (k-1) assigned to the objective and subjective factors (K between zero and one) and LPM, respectively. We choose a place with the maximum amount of LPM as a suitable place, which in this study, Ardabil industrial town No. 2 between towns and industrial areas is known as the best place to invest.

#### **4- Product introduction:**

Recycled bitumen or waste bitumen has the same properties as natural bitumen, but it is clear that its composition is not exactly the same as natural bitumen.

Bitumen is a hydrocarbon black to dark brown in color that dissolves completely in carbon sulfide and carbon tetrachloride. Bitumen is solid at ambient temperature. But as the temperature rises, it becomes a paste and then liquefies. The important use of bitumen is due to the existence of two important properties of this material; impermeability to water and stickiness. Bitumen is a black and pasty material that is used in moisture insulation and asphalt construction. Bitumen is commonly used in both road construction and insulation. About 90% of the bitumen produced is used in road construction and only 10% of the bitumen consumption is used for insulation.

Crude oil is a complex mixture of hydrocarbons that covers a wide range of boiling points. Hydrocarbons are made up of different molecules, the simplest and lightest of which is methane (as a gas) and the heaviest of which is bitumen. Hydrocarbons often make up 50% to 98% of crude oil.

Recycled bitumen, or bitumen from waste recycling, has similar properties to medical bitumen. But it is clear that its compounds, in order to produce this bitumen, first need an initial recycling so that the recyclable material, improving the properties and remaining non-harmful and other materials are removed from this cycle. Then it is necessary to obtain bituminous material in the predicted machines of recycled materials, under the influence of catalysts and calculated pressure and temperature by breaking some bonds of materials and forming new bonds.

#### 5. Access to Infrastructure:

Row	Infrastructure required	Distance to project location	Infrastructure supply
			location
1	water		industrial town No.2
2	Electricity	0	industrial town No.2
3	Gas	0	industrial town No.2
4	telephone	0	Yes
5	Mainline	0	Yes
6	Byway	0	Yes
7	Airport	14 km	Ardabil airport
8	Port	80 km	Astara port
9	Railway station		Ardabil station

# 6- Equipment and machinery, and manpower:

Row	Type of Machinery	Number	Technical	Internal	External
			Specifications		
1	Mill with shredder for	١	2 tons	*	
	crushing				
2	Mixer	1	2 tons	*	
3	Float separation tank	2	2 tons(water)	*	
4	Equipment for processing	1	1 ton		*
	bitumen waste				
5	Continuous heating system	1	180 degrees Celsius and		*
			a capacity of 2 tons		
6	Liquidators or horizontal	2	-	*	
	condensers				
7	Flame retardant equipment	1		*	
8	Buffer tank	1	2 tons	*	
9	Reverse pressure equipment	1	With a suction control		*
			system		
10	Dust collector system	1	Nomex bag with a		*
			temperature of 340		
			egrees, with plc steering		
			system		
11	Exophone	1			*
12	Jet water pipe	1		*	
13	Automatic feeding system	1	Gutter structure, roller	*	
			with high IP to prevent		
			dust		
14	Bitumen flask	2	50 tons	*	

# Direct manpower services in the project:

Indirect production manpower in project											
Row	Description	Expertise	needed								
1	Quality control manager	Industrial Engineer	1								
2	warehouse keeper	Bachelor of Warehousing	1								
3	Services	_	1								
total		0	3								

Direct production manpower in project										
Row	Description	Expertise	needed							
1	Production manager	Bachelor	2							
2	Production supervisor	Bachelor	2							
3	Technician	Associate Degree	6							
4	skilled worker	Skilled	6							
5	worker	-	14							
Total		0	28							

	Administrative staff in the project										
Row	Description	Expertise	needed								
1	Senior Managers	M.A.	1								
2	Administrative &	Master	1								
	Financial employee										
3	Guard	_	2								
Total		-	4								

### 7. Legal licenses:

### Land ownership

In this project, it is envisaged that the costs of purchasing the land where the project will be implemented will be provided by the applicant.

### Intellectual ownership and Privileges:

Given that the project will be implemented in the industrial town, there will be no problem in providing infrastructure, licenses and royalties for the factory.

### **Legal permits:**

Considering that no license has been obtained for the implementation of this project so far, the following is a list of permits required for the project.

List of Permits to Obtain and time required

Row	License name	Provider organization	License Specifications
1	Foreign Investment License	Iran Investment and Technical Assistance Organization	According to the investment specifications provided in the project
2	Establishment permit	Ministry of Industry, Mine and Trade	
3	Operation license	Ministry of Industry, Mine and Trade	
4	Finishing the building license	Ardabil Industrial Towns Company	In accordance with the construction specifications mentioned in the plan
5	Environmental permit	Provincial Environment Department	Waste recycling

# 8- Project schedule:

Row	Description of main project activities	year																		
W	tion of oject ties	month	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18
	Project consulting and study		*	*																
2	Project Design			*	*	*														
	Obtaining the necessary ermissions		*	*	*	*														
	Recruitme at of early personnel			*	*															
5	Excavatio n and leveling				*															
	Enclosure rall around the yard					*														

7	Providing												
	emporary		*	*	*								
	workshop												
8	Streeting												
_	and				*								
	plumbing												
9	sidewalk												
	onstructio				*								
	n												
10	Parking					*							
11	watercour												
	se					*							
12	Yard												
	lighting					*							
13	Landscapi												
-	g and tree						*						
	planting												
14	Foundatio												
	n of			*	*								
	roduction			_ ^	<u> </u>								
	hall												
15	Installatio												
	n of												
	roduction				*								
	hall												
	columns												
16	Installatio												
	n of salon				*	*							
	ceiling					_							
	frames												
17	warehouse			*	*								
	oundations												
18	Installing												
	Varehouse				*								
	Columns												
19	Warehous												
	e roof				*	*							
	frames												
20	Roofing												
	of					*	*						
	roduction												
	hall												
21	Warehous												
	e roof					*	*						
	covering												
22	Wall of												
	roduction						*						
	hall												
23	Warehous						*	*					
	hall wall												

24	Installatio																
-	n of riser																
	and																
	lockage of									*							
	roduction																
	hall																
25	Flooring								*	*							
	Installatio									·							
26																	
	n of doors								*	*							
	and																
	windows																
27	Banking			*	*	*	*	*									
28																	
	n of																
	electricity				*	*											
	purchase																
	igreement																
29	Conclusio																
	n of water								*	*							
	se contract																
30																	
	n of the																
	first post								*	*							
	airfield																
31	Installatio	<del>                                     </del>				-	-										
31	n of																
										*	*						
	Airmail									"	-1-						
	Second																
	Step																
32	Water																
	network									*	*						
	ransmissio																
	n																
33	Buying		T														
	public									*	*	*	*				
	utilities																
34																	
	Heating													*	*		
	facilities																
35	Buying																
	cooling													*	*		
	estallations																
36		<del>                                     </del>	$\dashv$														
50	Machinery								*	*							
	Talks																
27		$\vdash$															
37																	
	n of					٠	- 14		14	٠,٠							
	domestic					*	*		*	*							
	nachinery																
	proforma								1								

20		l l	1	1 1		1	ı				1					
38	Carrying							*	*							
	nachinery															
39	Installatio															
	n of								*	*	*	*	*			
	nachinery															
40	Purchase															
	of raw											*	*			
	materials															
41	Experime															
	ntal												*	*		
	roduction															
42	Final sale													*		

# 9. Project Finance Plan:

Row	Issue	Cost (Million Rials)
1	Fixed investment	78023
2	Working Capital	13947
3	Total capital	91970

# 10- Fixed and working investment of the project:

### **Estimation of fixed investment**

	Project Invest	tment (Numbers i	n Million Rials)	
Row	Description			Total
		<b>Total Cost</b>	(Million Rial)	
		Done	Needed	
1	Land			2500
2	Landscaping		3163	3163
3	Production and office		16100	16100
	building			
4	General installations and		7000	7000
	equipment			
5	equipment and machinery		28500	28500
6	Office furniture		1164	1164
7	vehicles		2950	2950
8	Other fixed sector costs		1050	1050
9	Unforeseen expenses 5%		2996	2996
	Total fixed assets		62923	62923
	Pre-operation costs		12600	12600
Tota	l fixed investment costs		75523	75523
	Working capital		13947	13947
Sum of t	otal project investment costs		89470	91970

# Working capital::

	Working capital (Numbers in Million Rials)											
Row	Description	month	Available	needed	total							
1	Inventory of manufactured goods	3	0	3393	3393							
2	Demands	3	0	3824	3824							
3	Revolving fund	3	0	3336	3336							
4	Inventory of under construction goods	3	0	3393	3393							
	total		0	13947	13947							

# **Production Costs:**

	Productio	n costs (Numbers in	Million Rials)	
Row	<b>Description</b>			percent
		Total cost at maximum nominal capacity	Total cost per base year (including practical capacity)	
1	Raw materials	850	520	0%
2	Salary of direct production personnel	9587	7669	22.3%
3	Salary of indirect production personnel	1324	1059	3.1%
4	Consumer facilities	1328	1062	3.1 %
5	Maintenance and repairs	2976	2381	6.9%
6	depreciation	5248	5248	15.3%
7	Spare parts (1.5% of land-based investment costs)	944	755	2.2%
8	Unforeseen without depreciation 5%	808	646	1.9%
	Total production costs	22215	18821	54.8%
1	Salary of administrative personnel	1173	1173	3.4%
2	Advertising and office distribution and sales osts (percentage of sales)  1%	688	550	1.6%
	Total operating costs	1861	1723	5%
1	Cost of depreciation before operating	2268	2268	6.6 %
2	Financial costs	11548	11548	33.6%

3	Rental costs	0	0	0%
4	Insurance costs	0	0	0%
Sum of	non-operating expenses	13816	13816	40.2%
Sum of	f annual operating costs	37891	34360	100%

# 11. Income estimation and project service capacity:

		P	roject r	evenues	s in the	first 10	years a	fter ope	ration			
Year	Operation year	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	Nominal capacity
Number of months of activity	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	
Percentage of use of nominal capacity	48%	56%	64%	72%	76%	80%	80%	80%	80%	8%	80%	
Percentage of use of practical capacity	60%	70%	80%	90%	95%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	
Production rate	3300	3850	4400	4950	5225	5500	5500	5500	5500	5500	5500	5500
Bitumen	3300	3850	4400	4950	5225	5500	5500	5500	5500	5500	5500	5500

			Sale	s of the p	roject (	number	s in mil	lion Ri	als)			
Year	Operatio n year	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	Sales pric of the product u (Rials)
Sales of products	33000	38500	44000	49500	52250	55000	55000	55000	55000	55000	55000	
Bitumen	33000	38500	44000	49500	52250	55000	55000	55000	55000	55000	55000	100000001
Total sales (million Rials)	33000	38500	44000	49500	52250	55000	55000	55000	55000	55000	55000	

# **Project service capacity**

Year	Operation year	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	Nominal capacity
Number of months of activity	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	
Percentage of use of nominal capacity	48%	56%	64%	72%	76%	80%	80%	80%	80%	80%	80%	
Percentage of ise of practical capacity	60%	70%	80%	90%	95%	100%	100%	100%	100%	100%	100 %	
Production rate	3300	3850	4400	4950	5225	5500	5500	5500	5500	5500	550 0	5500
Bitumen	3300	3850	4400	4950	5225	5500	5500	5500	5500	5500	550 0	5500

# 12-Economic indicators of the project:

eturn period

Percent of	1		2	3	4	N	6	7	∞	9	10
Sales at the breakeven point	66%	81%	71%	63%	60%	47%	45%	45%	29%	29%	21%
Sales rate at the breakeven point	21944	31092	31092	31092	31092	25725	24943	24943	15795	15795	11469
production rate at the breakeven point	2194	3109	3109	3109	3109	2573	2494	2494	1579	1579	1147
The ratio of the total cility to the total nvestment required	V 7 %										
Internal rate of return on	٣٢%										
Investor internal	7۲%										
Internal Rate of Return on nvestment Including	21%										
Return of	3.40										
Return Period of fund of Investor	1.*•										
	total nvestment required nternal rate f return on nvestment Investor internal return rate Internal Rate of Return on nvestment Including all costs Return of capital Return Period of fund of	total nvestment required nternal rate f return on nvestment Investor internal return rate Internal Rate of Return on nvestment Including all costs Return of capital Return Period of fund of	total nvestment required nternal rate f return on nvestment Investor internal return rate Internal Rate of Return on nvestment Including all costs Return of capital Return Period of fund of	total nvestment required nternal rate f return on nvestment Investor internal return rate Internal Rate of Return on nvestment Including all costs Return of capital Return Period of	total nvestment required nternal rate f return on nvestment Investor internal return rate Internal Rate of Return on nvestment Including all costs Return of capital Return Period of	total nvestment required nternal rate f return on nvestment Investor internal return rate Internal Rate of Return on nvestment Including all costs Return of capital Return Period of	total nvestment required nternal rate f return on nvestment Investor internal return rate Internal Rate of Return on nvestment Including all costs Return of capital Return Period of	total nvestment required nternal rate f return on nvestment  Investor internal return rate  Internal Rate of Return on nvestment Including all costs  Return of capital  Return Period of	total nivestment required nternal rate f return on nivestment  Investor internal return rate  Internal Rate of Return on nivestment Including all costs  Return of capital  Return Period of	total nvestment required nternal rate f return on nvestment  Investor internal return rate  Internal Rate of Return on nvestment Including all costs  Return of capital  Return Period of	total nvestment required nternal rate f return on nvestment Investor internal return rate Internal Rate of Return on nvestment Including all costs Return of capital Return Period of

	Including all costs		
9	Investment Current Net Value	۵۴۷۱۲	
10	Present net worth of investment shares	47497	

13- There is no physical progress of the project so far.

#### 14- Market studies:

Bitumen has many but limited uses. Moisture insulation and insulation against corrosion and use in asphalt are the most important applications.

To replace recycled bitumen, natural bitumen, petroleum bitumen, and polymer bitumen, three main alternative materials are defined. Among the advantages of bitumen to natural bitumen is its very cheap price and also the absence of cracking and crushing in it for a long time.

Exact information on the amount of bitumen production in different countries is not available, but the United States, Germany, India, Indonesia and Malaysia are among the pioneers of this technology, which are pioneers in both production and consumption.

Among the advantages of the product are the reduction of packaging costs, significant reduction of waste due to product heating during transportation, optimal use of transportation space, reduction of transportation costs compared to bitumen transportation, reduction of insurance costs due to lower bitupack packaging risk, elimination of recycling and disposal of barrels and other waste Due to the easy

carrying of the bitumen, the final consumption due to the limited weight of the flexible packaging.

This product is environmentally friendly green that is used in the construction of buildings and the production of various foundations.

Due to the localization of the bitumen industry, the possibility of modernizing the production system of existing units is conceivable. Due to the situation and technical distance of the domestic industry with the industries of countries such as Germany, the distance still remains.

It provides custom technologies for natural raw materials as a product. A very valuable update, which can be used even if it is broken down into smaller polymers. In the technologies discussed, the basis of the raw material is worthless and waste, which is recycled and processed into alternative materials to become valuable oil products for us.

Common technologies besides crude oil refineries are dependent on them, while technical techniques are not related to refineries.

The raw materials of this project are municipal waste, including plastic materials, which are the materials for which municipal waste is collected and disposed of.

In other words, the primary materials are available in all cities and even for that price, a negative number will not be negligible.

According to the Ardabil Municipality, an average of 350 tons of waste is produced, collected, transported and buried in Ardabil daily. This amount is 10,675

tons per month and 128,100 tons per year. The cost of each ton of waste from the source to the landfill is estimated at 508,200 Rials.

With the announcement of Ardabil Municipality, this organization is looking for an investor to use waste for recycling.

Currently, natural bitumen is sold through the stock exchange, but due to the needs of the market, there is not enough supply.

This has led to an increase in the price of natural products due to a shortage of production units due to a lack of satisfaction with the production and production of their products.

Due to the fact that bitumen is the end of the cycle of petroleum products and all extractable materials such as oil, gasoline and diesel have already been separated from it, the base price of 1450 Rials and the market price of 5450 to 6500 Rials, indicates an imbalance between supply and demand and empty supply capacity.

There is currently no plan to produce recycled bitumen. This is a new technology and a unit in Malaysia has been set up through Germany and Korean intermediation.

At present, the declining trend of asphalt and insulation production units is expected to increase with the development and prosperity of the construction industry. This, along with easy and low-cost access to the raw materials of the project, shows an increase in the consumption of bitumen, which reveals the economic justification of the project.

## 15- Project operation time:

The average operating time of the project is 10 years.

## 16. Summary of project economic issues:

## Summary of Project Economic issues

Type of Activity	The exact title of activity with code mentioning (ISIC)	Product name	Nominal capacity and unit
Industry	Production of bitumen from waste	Bitumen	5500 tons
Duration	Total fixed investment (Million Rial)	Annual working capital (Million Rial)	Employment
18 months	78023	13947	35
IRR internal rate of return	Net present value NPV (million Rial)	Applicant brought (million Rial)	Ratio of benefit to cost B / C
32%	54712	-	2.15

## 17-Specifications of the organization and process owner company:

Name (Real / Legal Persons): Mr. Farid Zolali

Ardabil Province Industry, Mining and Trade Organization

Address: Shahid Motahari street, Ardabil

Postal code: 5613943383

Phone: 04533233905 Fax:04533234078

Knowledgeable expert: Investment Services Center Experts

Call number: 04533741940

Email: ardabil1396@iran.ir



# PROJECT PROFILE - SUMMARY SHEET

Project Introduction
1. Project title:
Production of bitumen from waste
2. Sector : Industry Sub sector: Industry and Mining
3. Products/Services: <b>Production of bitumen from waste</b>
4. Location: Ardabil province- Germy industrial town Free zone □ Economic special zone □ Industrial Estate ■ Main Land □ 5. Project description:
Recycled bitumen or waste bitumen has the same properties as natural bitumen, but it is clear
that its composition is not exactly the same as natural bitumen. Bitumen is a hydrocarbon
black to dark brown in color that dissolves completely in carbon sulfide and carbon
tetrachloride. Bitumen is solid at ambient temperature. But as the temperature rises, it
becomes a paste and then liquefies. The important use of bitumen is due to the existence of
two important properties of this material; impermeability to water and stickiness. Bitumen is a
black and pasty material that is used in moisture insulation and asphalt construction. Bitumen
is commonly used in both road construction and insulation. About 90% of the bitumen
produced is used in road construction and only 10% of the bitumen consumption is used for
insulation.
Crude oil is a complex mixture of hydrocarbons that covers a wide range of boiling points.
Hydrocarbons are made up of different molecules, the simplest and lightest of which is
methane (as a gas) and the heaviest of which is bitumen. Hydrocarbons often make up 50% to
98% of crude oil.
6. Annual capacity: 5500 tons per year

#### Project Status 7. Local / internal raw material access : 100% 8. Sale: - Anticipated export market: -9. Construction Period: 18 months 10. Project Status: - Feasibility study available? Yes No □ - Required land provided? No □ Yes - Legal permissions (establishment license, foreign currency quota, environment, etc) taken? No □ Yes - Partnership agreement concluded with local/foreign investor? Yes □ No Yes □ - Financing agreement concluded? No - Agreement with local / foreign contractor(s) concluded? Yes □ No - Infrastructural utilities (electricity, water supply, telecommunication, fuel, road, etc) procured? Yes No □ - List of know-how, machinery, equipment, as well as seller / builder companies defined? Yes No □ - Purchase agreement for machinery, equipments and know- how concluded? Yes □ No



1

## Financial Structure

11. Financial Table: (Currency rate updated in Khordad 99)

	Local C	urrency Re	equired	Foreign Currency	Total	
Description	Million Rials	on Rials Rate Equ		Required Million Euro	Million Euro	
Fix Capital	٧٨٠٢٣	267000	.29	-	.29	
Working Capital	18957	267000	.05	-	.05	
Total Investment	9197.	267000	.34	-	.34	

- Value of foreign equipment/machinery ..... million euro
- Value of local equipment/machinery 28500 million Rials
- Value of foreign technical know- how ...... million euro
- Value of local technical knows- how ......million euro
- Net Present Value (NPV): .38 million Euro
- Internal Rate of Return (IRR): .32
- Payback Period (PP): 3.5 Year

General Information							
12. Project Type :	Establishment	Expansion and completion					
13. Company Profile: -Name (legal /natural persons -Company Name: <b>Ardabil l</b> -Address: Motahari street, Ar	Province Industry, Mine, and	l Trade Organization					
-Address : Motahari street, Ardabii city  -Tel: 09146191300 Fax: 04533234078  -E-mail: ardabil1396@iran.ir Web site: www.investinardabil.ir  -Local entrepreneur: private sector □ public sector □ other□							
Please attach follow d  - Pre feasibility study  - Feasibility study  - Legal permissions (estable)	ocuments if available	ncy quota, environment, etc)					

Ministry of Economic Affairs and Finance
Organization for Investment Economic and Technical Assistance of Iran (OIETAI)
Foreign Investment Center

Tel: 33967749-33967766-33967762-39902485-39902488-39902486 Fax: 33967774

Website: www.investiniran.ir



# ISLAMIC REPUBLIC OF IRAN MINISTRY OF ECONOMIC AFFAIRS AND FINANCE ORGANIZATION OF ECONOMIC AFFAIRS AND FINANCE OF ARDABIL PROVINCE

# **Summary of the Technical-Economic Feasibility Study**

## **Project:**

Production of car sensors

The proposed project implementation address:

Ardabil province - Meshginshahr Industrial Zone

**Preparation Date for P.F.S Summary** 

1399

#### 1. Introduction:

Determining the location of a manufacturing or service company is one of the strategic decisions of an organization. The study and selection of a suitable location should be technically feasible and economically viable. In order to choose the most suitable place, both during the development of the factory and when choosing a new place, items such as raw materials, labor, rules and regulations, fuel and transportation must be considered.

#### 2. Ardabil Province

Ardabil province is located in the north of the Iranian plateau with an area of 179,530 square kilometers, which constitutes 1.09% of the total area of the country. The Aras River forms its northern border with the Republic of Azerbaijan. Four cities of this province are bordered by the Republic of Azerbaijan for 282.5 km, of which 159 km are the Aras and Balha rivers. At present, the connection of the province with the Republic of Azerbaijan along the border is done only from two points: Aslanduz and Bilesvar.

Ardabil Province, with the capital city of the historic city of Ardabil, has 11 cities with an area of 17,953 square kilometers, which accounts for about 1.09% of the country. This province is neighboring with the Republic of Azerbaijan from the north and northeast and has about 2282 km of water and land border with it. It borders Zanjan to the south, Gilan to the east and East Azarbaijan to the west.

According to the Census of 1395, the population of the province was 1270420, out of which 866,000 (68%) lived in urban areas and 404420 (32%) lived in rural areas. The province's share of the country's total population is 1.59% and 22nd in the country. The population density in Ardabil province is 71.4 people per square meter. Ardabil city center has 11 cities, 26 cities and 28 districts. The city centers include Ardabil, Bale Savar, Aslanduz, Pars Abad, Khalkhal, Germy, Meshginshahr, Kosar, Namin, Nir and Sarein.

#### **3- Project location:**

We use the Brown-Jason method to select the project location. This method is also used to select the exact area and location of the project and its criterion is desirability based on objective and subjective factors. In this method, a preference criterion is defined for each location that includes both objective and subjective factors. We calculate the weights of k and (k-1) assigned to the objective and subjective factors (K between zero and one) and LPM, respectively. We choose a place with the maximum amount of LPM as a suitable place, which in this study, industrial town No. 2 between towns and industrial areas is known as the best place to invest.

#### **4- Product introduction:**

The sensors act as spies who constantly monitor the condition of the vehicle and notify the ECU, and the ECU sends instructions to its agents, who are the

actors, based on the received status of the engine, so that they can adjust their function according to the received command.

Sensor in Persian means a piece of equipment used for discovering the presence of light, heat, etc. To begin, we make a general classification based on how the sensor works:

#### Analog sensors:

Most of these sensors act as a micro-switch and with special design and using factors such as mechanical movements in the desired area or the presence or absence of pressure, significant change of magnetic field or expansion and contraction, they send the necessary instructions to the desired section. One of the simplest of these sensors is the oil pressure sensor, which only has the ability to indicate the presence or absence of oil pressure and does not have the ability to display the amount of pressure(If the lamp is on there is no pressure and if it is off there is pressure).

#### Digital sensors:

The most important feature of this sensor is having a wide range of information at the output, as in the analog type, we had two modes (on or off the light), but in digital sensors, changes in the time range are desired.

The sensor is basically an energy converter. It means a piece that can convert one type of energy to another, but most sensors convert different types of energy such as thermal-mechanical-chemical, etc. into electrical energy. Therefore, in most sensors, it is the energy input that we want to measure and at the output we

have an electrical signal proportional to the input energy. Electric signal refers to current or voltage.

Different technologies are used to make sensors, but due to the development of the semiconductor industry, many sensors today are made using semiconductor components. Basically, the output of most sensors has a continuous signal (all values) which we know as analog sensors. But to make it easier to read the output information of the sensors by digital systems (such as various processors, including the ECU), intermediate circuits are used to convert analog to digital output or perform special modulations (such as frequency modulation or pulse width).

As mentioned, sensor input is a type of energy. Accordingly, sensors can be divided into the following types:

- 1. Acoustics: Measuring the speed, amplitude, phase, polarization and polarization of sound waves
  - 2. Biological: Measurement of density and components of biomass
- 3. Electrical: current measurement, load, potential, electric field, conductivity
  - 4. Magnetic: Measurement of magnetic field and flow
- 5 Mechanical: measurement of position, speed, acceleration, force, stress, pressure, strain, density, motion size, flow velocity.
- 6 Optical: Measurement of speed, amplitude, phase, polarization and polarization of electromagnetic waves
  - 7- Radiation: Measuring the type of radiation, intensity, energy

- 8- Thermal: temperature measurement, specific heat, heat flux
- 9- Chemical: Measuring the type and density of chemicals of sensors in which variable resistance is used. The internal structure of some sensors is composed of variable resistance.

This resistor has different types depending on the type of sensor and how it senses what it is and they are of the following types:

- Variable resistance to pressure.
- Variable resistance of temperature ratio, which has two types: PTC and
   NTC
- Variable resistance to the presence of a gas.
- Potentiometers. NTC stands for Coefficient Temperature Negative. The resistance of this sensor is inversely related to temperature changes, ie the higher the temperature, the lower the resistance, and the lower the temperature, the higher the resistance.
- Zero resistance (short circuit) = maximum temperature Infinite resistance (definite) = minimum temperature. PTC stands for Coefficient Temperature Positive, the resistance of this sensor is directly related to temperature changes, ie the higher the temperature, the higher the resistance, and the lower the temperature, the lower the resistance.
- Zero resistance (short circuit) = minimum temperature Infinite resistance
   (definite) = maximum temperature

• Gas-sensitive variable resistance Potentiometers are a type of variable resistance that show variable resistance to the displacement of a member attached to it.

These sensors are commonly used to measure member displacement or to measure fluid levels.

In this project, the thermal sensor (NTC) is briefly examined.

## 5. Access to Infrastructure:

Row	Infrastructure required	Distance to project location	Infrastructure supply location
1	water		Meshginshahr Industrial Zone
2	Electricity	0	Meshginshahr Industrial Zone
3	Gas	0	Meshginshahr Industrial Zone
4	Refinery	0	Meshginshahr Industrial Zone
5	Mainline	0	Yes
6	Byway	0	Yes
7	Airport	112 km	Ardabil airport
8	Port	170 km	Astara port
9	Railway station	70 km	Ardabil station

## 6- Equipment and machinery, and manpower:

Row	Type of Machinery	Number	Technical	Internal	External
			Specifications		
1	Lathe machine	4	Automatic roller lathes	*	
			with ne-cne control		
2	Plastic injection machine	2	Plastic injection	*	
			machine 100 tons - 100		
			200 grams of injection		
			capacity		
3	Soldering system	30		*	
4	Workshop equipment		-	*	

## Direct manpower services in the project:

Indirect production manpower in project										
Row	Description	Expertise	needed							
1	Quality control manager	Industrial Engineer	1							
2	warehouse keeper	Bachelor of Warehousing	3							
3	Services	<u>_</u>	1							
total		0	5							

	Direct production manpower in project										
Row	Description	Expertise	needed								
1	Production manager	Bachelor of	1								
		Electronics									
2	Production supervisor	Bachelor	3								
3	Technician	Associate Degree	5								
4	skilled worker	Skilled	21								
total		0	30								

	Administrative staff in the project										
Row	Description	Expertise	needed								
1	Managing Director	M.A.	1								
2	Financial manager	Master	1								
3	Financial employee	Bachelor of	2								
		Accounting									
4	Guard	_	3								
6	Driver	-	1								
Total			8								

## 7. Legal licenses:

## Land ownership

In this project, it is envisaged that the costs of purchasing the land where the project will be implemented will be provided by the applicant.

## **Intellectual ownership and Privileges:**

Given that the project will be implemented in the industrial town, there will be no problem in providing infrastructure, licenses and royalties for the factory.

## **Legal permits:**

Considering that no license has been obtained for the implementation of this project so far, the following is a list of permits required for the project.

List of Permits to Obtain and time required

Row	License name	Provider organization	License Specifications
1	Foreign Investment License	Iran Investment and Technical Assistance Organization	According to the investment specifications provided in the project
2	Establishment permit	Ministry of Industry, Mine and Trade	-
3	Operation license	Ministry of Industry, Mine and Trade	-
4	Finishing the building license	Ardabil Industrial Towns Company	In accordance with the construction specifications mentioned in the plan

## 8- Project schedule:

Row	Description of main project activities	year																		
W	tion of oject ties	month	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18
1	Project consulting and study		*	*																
2	Project Design			*	*	*														
	Obtaining the necessary ermissions		*	*	*	*														
	Recruitme at of early personnel			*	*															
5	Excavatio n and leveling				*															
6	Enclosure rall around the yard					*														
7	Providing				*	*	*													

	emporary													
	workshop													
8	Streeting													
	and				*									
	plumbing													
9	sidewalk													
	onstructio				*									
	n													
10	Parking					*								
10 11						•								
11	watercour					*								
10	se V1													
12	Yard					*								
10	lighting													
13	Landscapi						*							
	g and tree						^							
	planting													
14	Foundatio													
	n of			*	*									
	roduction													
	hall													
15	Installatio													
	n of													
	roduction				*									
	hall													
	columns													
16	Installatio													
	n of salon				*	*								
	ceiling													
	frames													
	warehouse			*	*									
	oundations													
18	Installing													
	Varehouse				*									
	Columns													
19	Warehous													
	e roof				*	*								
	frames													
20	Roofing													
	of					*	*							
	roduction					-								
	hall													
21	Warehous													
	e roof					*	*							
	covering													
22	Wall of													
	roduction						*							
	hall													
23	Warehous						*	*						
	hall wall						<b>"</b>	~						
24	Installatio				İ	Ì		*						
	l	 	ı				1		ı		ı	ı	ı	

	n of riser															
	and															
	lockage of															
	roduction															
	hall															
25	Flooring							*	*							
26	Installatio															
	n of doors															
								*	*							
	and															
27	windows		***	14	340		340									
27	Banking		*	*	*	*	*									
28	Conclusio															
	n of															
	electricity			*	*											
	purchase															
	igreement															
29	Conclusio															
	n of water							*	*							
	se contract															
	Installatio															
	n of the															
	first post							*	*							
	airfield															
31	Installatio															
31	n of															
	Airmail								*	*						
	Second															
22	Step															
32	Water															
	network								*	*						
	ransmissio															
	n															
33	Buying								١.							
	public								*	*	*	*				
	utilities															
34	Buying															
	Heating												*	*		
	facilities															
35	Buying															
	cooling												*	*		
	stallations															
36	Buying															
	Machinery							*	*							
	Talks															
37	Preparatio															
37	n of															
	domestic				*	*		*	*							
					'											
	nachinery															
	proforma															
38	Carrying								*	*						

	nachinery														1	, 			1
	Installatio														1		1		ĺ
	n of									*	*	*	*	*	1	1	1		1
	nachinery									1 '		'	1 '	1 ,	1	1	1		1
40	Purchase		+-	+	+	+	+-	<del>                                     </del>	+		<b> </b>	$\vdash$	+	$\overline{\Box}$	$\overline{\Box}$	$\overline{}$	$\sqcap$	$\Box$	<u> </u>
70	of raw								'	'	'	'	*	*	1	1			i
	materials								'	'	'	'	'		1	1			i
		$\vdash$	+-	+	+	+	┼─	+	<del>                                     </del>	<del></del> '	<del> </del>	<del></del> '	<del></del>	$\vdash$	$\vdash$	$\overline{}$	$\vdash \vdash \vdash$	$\vdash \vdash \vdash$	<del></del>
41	Experime								'	'		'	'	*	*	1			1
	ntal									'		'	'			1			1
	roduction	<del>                                     </del>			+	<del> </del>	—	<del> </del>	<u> </u>	<u> </u>	<u> </u>	<u> </u>	<u> </u>	<del></del> '		<u> </u>	igwdapprox	$\longmapsto$	⊢—
	Final sale			<del> </del>	<del> </del>	<u> </u>	↓	<u> </u>	<u>                                     </u>	<u> </u>	<u> </u>	<u>                                     </u>	<u>                                     </u>	<u> </u>	*	<u> </u>	<u> </u>	Щ	⊢—
	Foundatio									'		'	'		1 1	1			1
	of office								*	*	'	'	'		1 1	1		1	i
	building						<u> </u>		<u> </u>	<u> </u>		<u> </u>	'			<u> </u>			<u> </u>
44	Foundatio											<u> </u>	[ '					 	 
	n of									'	'	'	'		1 1	1		1	i
	Security								'	*	'	'	'		1	1			İ
	nd Service									'		'	'		1 1	1			1
	Building								'	'		'	'			1			1
45	Installatio			†	+				<del>                                     </del>					$\Box$		1	$\Box$		İ
	n of steel								'	'		'	'	1	1	1			İ
	structure								'	*	*	'	'			1			1
	for office									'		'	'		1 1	1			1
	building									'	'	'	'		1	1			İ
46	Ceiling	<del>                                     </del>	+-	+	+	+	$\vdash$	+	<del>                                     </del>	<del></del>	<del> </del>	<del>                                     </del>	<del>                                     </del>	$\vdash$	$\overline{}$	$\overline{}$	$\vdash \vdash$	$\vdash \vdash \vdash$	
	nd wall of									'	'	'	'		1 1	1		1	i
									'	'	*	*	'			1			ı
	office									'		'	'		1 1	1			1
47	building	$\vdash$		<del> </del>	<del></del>	<del>                                     </del>	—	<del> </del>	<u> </u> '	<u></u> '	<u> </u>	<del> </del> '	<b></b> '	<del></del> '	$\vdash$	<u></u> '	igwdapsilon	$\longmapsto$	<del> </del>
47	Roof and								'	'	'	'	'		1	1			İ
	vall of the									'	*	*	'		1 1	1			ı
	security									'		'	'		1 1	1			ı
	building								<u> </u>	<u> </u>	<u> </u>	<u>                                     </u>	<u> </u> '	<u> </u>		'	<u> </u>	ш	<u> </u>
48	Office				Ţ				\[ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \ \			[ '	[ '	_ '	_		[	<u> </u>	i
	Building									'		*	*		1 1	1			ı
	artitioning								'	'			' '	1	1	1			İ
	-									'		'	'	1	1	1			İ
49	Installatio												*	*	*	<del></del>			ĺ
	n of								'	'	'	'	'		1	1			İ
	nermal and								'	'		'	'			1			1
	office									'		'	'		1 1	1			i
	stallations								'	'	'	'	'		1	1			İ
50	Buying		+	+	+	+	$\vdash$	<del> </del>	<del>                                     </del>	*	<del>                                     </del>	+-	*	*	$\overline{}$	$\overline{}$	$\vdash \vdash$	$\vdash \vdash$	
30	Office									'		'	'		1 1	1			ı
	Supplies								'	'		'	'	1	1	1			İ
		1	1						,	1 '	1 .	1 ,	1 ,	1 ,		, ,	1 '	1 1	1

# 9. Project Finance Plan:

Row	Issue	Cost (Million Rials)
1	Fixed investment	132553
2	Working Capital	56547
3	Total capital	189100

# 10- Fixed and working investment of the project:

## **Estimation of fixed investment**

	Project Investment (Numbers in Million Rials)											
Row	Description	·	·	Total								
		<b>Total Cost</b>	(Million Rial)									
		Done	Needed									
1	Land		0	1650								
	Landscaping		6175	6175								
3	Production and office		28000	28000								
	building											
4	General installations and		10700	10700								
	equipment											
5	equipment and machinery		60000	60000								
6	Office furniture		587	587								
7	vehicles		9000	9000								
8	Other fixed sector costs		10000	10000								
9	Unforeseen expenses 5%		5948	5948								
	Total fixed assets		124910	126560								
]	Pre-operation costs		5993	5993								
Tota	l fixed investment costs		130903	130903								
	Working capital		56547	56547								
Sum of	f total project investment		187450	189100								
	costs											

# Working capital::

	Working capital (Numbers in Million Rials)										
Row	Description	month	Available	needed	total						
2	Raw materials	3	0	21053	21053						
3	Inventory of manufactured goods	1	0	10705	10705						
4	Demands	1	0	11099	11099						
5	Revolving fund	2	0	2985	2985						
6	Inventory of	1	0	10705	10705						

under			
construction			
goods			
total	0	56547	56547

# **Production Costs:**

	Production	n costs (Numbers i	n Million Rials)	
Row	Description	·		percent
			Total cost per base year (including practical capacity)	
1	Raw materials	131579	105263	61.9%
2	Salary of direct production personnel	10827	862	5.1%
3	Salary of indirect production personnel	1894	21515	.9%
4	Consumer facilities	534	427	0.3 %
5	Maintenance and repairs	6222	4978	2.9%
6	depreciation	10372	10372	6.1%
7	Spare parts (1.5% of land-based investment costs)	1874	1499	.9%
8	Unforeseen without depreciation 5%	7646	6117	3.6%
To	otal production costs	170948	138833	81.6%
1	Salary of administrative personnel	2330	2330	1.4%
2	Advertising and office distribution and sales osts (percentage of sales)  1%	3000	2400	1.4%
T	otal operating costs	5330	4730	2.8%
1	Cost of depreciation before operating	1079	1079	0.6%
2	Financial costs	25455	25455	15%
3	Rental costs	0	0	0%
4	Insurance costs	0	0	0%
Sum of	f non-operating expenses	26534	26534	15.6%
Sum o	f annual operating costs	202811	170096	100%

# 11. Income estimation and project service capacity:

	Pro	ject re	venues	in the	first 10	years a	after op	eration	ı		
Operation year	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	Nominal capacity
12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	
48%	56%	64%	72%	76%	%08	%08	80%	80%	80%	%08	
60%	70%	80%	90%	95%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	
120000	140000	000091	180000	190000	200000	200000	200000	200000	200000	200000	250000
120000	140000	160000	180000	190000	200000	200000	200000	200000	200000	200000	250000
	year 12 48% 60% 120000	Operation year     1       12     56%     70%     140000       48%     60%     120000	Operation year     1     2       12     64%     80%     160000       12     56%     70%     140000       12     48%     60%     120000	Operation year     1     2     3       12     72%     90%     180000       12     64%     80%     160000       12     56%     70%     140000       12     48%     60%     120000	Operation year         1         2         76%         95%         190000           1         12         72%         90%         180000           12         56%         70%         160000           12         48%         60%         120000	Operation year     1     2     3     4     12     200000       1     12     76%     95%     190000       1     12     72%     90%     180000       12     56%     70%     140000       12     48%     60%     120000	Operation year         1         2         3         4         5         6           1         12         80%         100%         200000           12         12         80%         100%         200000           12         76%         95%         190000           12         56%         70%         180000           12         48%         60%         120000	Operation year         1         2         3         4         5         6         7           12         12         12         80%         100%         200000           12         12         80%         100%         200000           12         48%         90%         100%         200000           12         48%         90%         180000         120000	Operation year         1         2         3         4         5         6         7         8           12         12         80%         100%         200000         200000         200000         200000         200000         200000         200000         100%         200000         200000         100%         100	12       80%       100%       200000         12       80%       100%       200000         12       80%       100%       200000         12       80%       100%       200000         12       80%       100%       200000         12       76%       95%       190000         12       64%       80%       160000         12       48%       60%       120000	Operation year         1         2         3         4         5         6         7         8         9         10           12         12         12         80%         100%         200000         200000         100%         200000         200000         200000         200000         100%         200000         200000         200000         100%         200000         200000         100%         200000         100%

	Sales of the project (numbers in million Rials)											
Year	Operation year	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	Sales price of the roduct unit (Rials)
Sales of products	144000	168000	192000	216000	228000	240000	240000	240000	240000	240000	240000	
Car sensors	144000	168000	192000	216000	228000	240000	240000	240000	240000	240000	240000	1200000
Total sales (million Rials)	144000	168000	192000	216000	228000	240000	240000	240000	240000	240000	240000	

# 12-Economic indicators of the project:

	index	Year of operation	1	2	3	4	55	6	7	<b>∞</b>	9	10
1	Percent of Sales at the breakeven point	42%	51%	45%	40%	38%	34%	32%	32%	21%	21%	15%
2	Sales rate at the breakeven point	60080	85579	85579	85579	85579	81143	76264	76264	50764	50764	34861
3	production rate at the breakeven point	50066	71316	71316	71316	71316	67619	63553	63553	42304	40230 4	29051
4	The ratio of the total acility to the total investment required	%70						1		l	I	
	Internal rate of return on investment	47%										
6	Investor internal return rate	124%										
7	Internal Rate of Return on Investment Including all costs	40%										
7	Return of capital	2.59		-								
8	Return Period of fund of Investor	.79										
10	investment	2.84		]								

	eturn period		
	Including		
	all costs		
9	Investment	217071	
	Current Net		
	Value		
11	Present net	187115	
	worth of		
	investment		
	shares		

## 13- There is no physical progress of the project so far.

#### 14- Market studies:

Production of various types of sensors is a necessary accessory in the car, and due to the increasing population, the demand for the car will increase, and naturally, the demand for sensors will also increase, and the demand for this type of product will increase. In terms of primary materials and technology of this product, it exists in the country, and by purchasing the equipment for the production of this product, we can be self-sufficient in the production of this product. The production process also has no special complexity.

By conducting the necessary studies, the advantage of our country in the production of sensors can be expressed as follows:

- 1. Ability to supply raw materials
- 2. Possession of production technical knowledge
- 3. Quality of manufactured goods
- 4. Price level

Considering that the production capacity of sensors in the future is equal to 8,457,000 units per year and the consumption potential is equal to 12,240,000 units per year, it is predicted that in 1402 we will have a shortage of 3,783,000 units of various sensors in the country. Therefore, the construction of a unit of 250,000 types of auxiliary sensors was done due to the shortage of the sensor market and is offered to the applicant. Due to the importance of the availability of these units to the domestic markets, it is suggested that all projects be implemented in the Meshkinshahr industrial zone.

### 15- Project operation time:

The average operating time of the project is 10 years.

## 16. Summary of project economic issues:

#### Summary of Project Economic issues

Type of Activity	The exact title of activity with code mentioning (ISIC)	Product name	Nominal capacity and unit
Industry	Production of car sensors 3312512531	Car sensors	250000
Duration	Total fixed investment (Million Rial)	Annual working capital (Million Rial)	Employment
18 months	132553	56547	43
IRR internal rate of return	Net present value NPV (million Rial)	Applicant brought (million Rial)	Ratio of benefit to cost B / C
47%	217071	-	3.1

## 17-Specifications of the organization and process owner company:

Name (Real / Legal Persons): Mr. Farid Zolali

Ardabil Province Industry, Mining and Trade Organization

Address: Shahid Motahari street, Ardabil

Postal code: 5613943383

Phone: 04533233905 Fax:04533234078

Knowledgeable expert: Investment Services Center Experts

Call number: 04533741940

Email: ardabil1396@iran.ir



# ISLAMIC REPUBLIC OF IRAN MINISTRY OF ECONOMIC AFFAIRS AND FINANCE ORGANIZATION OF ECONOMIC AFFAIRS AND FINANCE OF ARDABIL PROVINCE

# **Summary of the Technical-Economic Feasibility Study**

## **Project:**

Production of malt extract

The proposed project implementation address:

Ardabil province - Pars Abad Industrial Zone

**Preparation Date for P.F.S Summary** 

1399

#### 1. Introduction:

Determining the location of a manufacturing or service company is one of the strategic decisions of an organization. The study and selection of a suitable location should be technically feasible and economically viable. In order to choose the most suitable place, both during the development of the factory and when choosing a new place, items such as raw materials, labor, rules and regulations, fuel and transportation must be considered.

#### 2. Ardabil Province

Ardabil province is located in the north of the Iranian plateau with an area of 179,530 square kilometers, which constitutes 1.09% of the total area of the country. The Aras River forms its northern border with the Republic of Azerbaijan. Four cities of this province are bordered by the Republic of Azerbaijan for 282.5 km, of which 159 km are the Aras and Balha rivers. At present, the connection of the province with the Republic of Azerbaijan along the border is done only from two points: Aslanduz and Bilesvar.

Ardabil Province, with the capital city of the historic city of Ardabil, has 11 cities with an area of 17,953 square kilometers, which accounts for about 1.09% of the country. This province is neighboring with the Republic of Azerbaijan from the north and northeast and has about 2282 km of water and land border with it. It borders Zanjan to the south, Gilan to the east and East Azarbaijan to the west.

According to the Census of 1395, the population of the province was 1270420, out of which 866,000 (68%) lived in urban areas and 404420 (32%) lived in rural areas. The province's share of the country's total population is 1.59% and 22nd in the country. The population density in Ardabil province is 71.4 people per square meter. Ardabil city center has 11 cities, 26 cities and 28 districts. The city centers include Ardabil, Bale Savar, Aslanduz, Pars Abad, Khalkhal, Germy, Moshgin Shahr, Kosar, Namin, Nir and Sarein.

#### 3- Project location:

We use the Brown-Jason method to select the project location. This method is also used to select the exact area and location of the project and its criterion is desirability based on objective and subjective factors. In this method, a preference criterion is defined for each location that includes both objective and subjective factors. We calculate the weights of k and (k-1) assigned to the objective and subjective factors (K between zero and one) and LPM, respectively. We choose a place with the maximum amount of LPM as a suitable place, which in this study, Ardabil industrial town No. 2 between towns and industrial areas is known as the best place to invest.

$$LPM_i = k \left[ C_i \sum_{i=1}^n \frac{1}{C_i} \right]^{-1} + (1-k) \left[ \sum_{j=1}^n W_j R_{ij} \right]$$

Ci= Total cost of objective factors for location i

Wi= Index of importance of mental factor j

Rij= Location score i for mental factor j

Objective factors include: required facilities, environmental category, required area of the project, proximity to the source of raw materials, proximity to the sales market, communication routes, distance from customs

#### **4- Product introduction:**

#### Malta:

It refers to sprouted and roasted barley. In other words, to prepare barley malt, it is greenened and then its moisture is absorbed by indirect heat and after separating the sprouts and roots, they are stored for annual consumption. To get malt extract, first grind the malt and cook it with a mixture of a certain amount of water at different temperatures to get a sweet malt syrup. The resulting syrup is boiled after separating the barley pulp and straining it under vacuum to thicken it. Also, for some uses, it is powdered. This substance is very nutritious and is used for various food purposes.

#### **Chemical composition and nutritional value of malt:**

The chemical composition of malt is directly related to the atmospheric composition used, but in different stages of malting, different changes in grain composition occur.

The moisture content in a suitable malt is about 3-5%. However, the grain moisture is much higher than that range. In the case of carbohydrate changes, the total amount of malt starch is reduced. The total amount of malt starch is 10-12% less than barley grain. This decrease is related to the two factors of respiration of

grain cells and decomposition of starch into dextrin and maltose under the influence of related enzymes.

The presence of phytates in food causes disruption in the absorption of calcium, iron and phosphorus due to the formation of insoluble compounds, and the breakdown of these substances in malt by the enzyme phosphatase is of nutritional importance.

Malt extract: It is very nutritious and very valuable for use in baby food and also for breastfeeding mothers, because it increases the secretion of milk glands and has a large amount of vitamins. Other uses include biscuits, chocolate, cookies and other food industries. Also in recent years, some breweries use malt extract to produce their products, which has opened a new market for this product.

#### 5. Access to Infrastructure:

Row	Infrastructure required	Distance to project location	Infrastructure supply location
1	water		Pars Abad Industrial Zone
2	Electricity	0	Pars Abad Industrial Zone
3	Gas	0	Pars Abad Industrial Zone
4	telephone	0	Pars Abad city
5	Mainline	0	Yes
6	Byway	0	-
7	Airport		Ardabil airport
8	Port		Astara port
9	Railway station		Ardabil station

# 6- Equipment and machinery, and manpower:

Row	Type of Machinery	Number	Technical	Internal	External
			Specifications		
1	Barley Intake And	1	30 tons per hour		*
	Precleaning				
2	Barley and malt storage silos	6	1500 tons of storage	*	
3	Barley Main Cleaning	1	12 tons per hour		*
	And )				
	Grading				
4	Malt Deculming	1	10 tons per hour		*
5	Barley soaking unit	1	130 tons in 48 hours		*
	(Steeping)				
6	Germinating	1	-		*
7	Kilning	1	-		*
8	Other production line	1	-	*	
	equipment				

## **Raw material:**

	Annual cost of project raw materials										
Ro	Descripti	Un	Place	Percenta	Production			Consumpti	Rial	An	h
W	on	it	of	ge of	ate at 100%	Amount	Percentage	on rate at	cost of	al co	st
			supply	onsumptio	of nominal	f materials	of waste	100% of	product	of	
				n	capacity	equired at		nominal	unit	ater	a
						100% of		capacity	(Rials)	ls	
						nominal		including		uppl	1
						capacity		waste		(M	1
										lion	
										Rials	
1	barley	ton	Intern	70%	55000	38500	1%	38889	140000	544	4
			al						00	44	
2	Other	ton	Intern	30%	55000	16500	1%	16667	500000	833	3
	materials		al						0	3	
			Total			0		55556		627	7
										78	

# Direct manpower services in the project:

	Indirect production manpower in project								
Row	Description	Expertise	needed						
1	Quality control manager	Industrial Engineer	1						
2	warehouse keeper	Bachelor of Warehousing	2						
3	Services	_	2						
total		0	5						

	Direct production manpower in project								
Row	<b>Row</b> Description		needed						
1	Production manager	Bachelor	1						
2	Production supervisor	Bachelor	2						
3	Technician	Associate Degree	2						
4	skilled worker	Skilled	10						
5	5 worker		30						
total		0	45						

	Administrative staff in the project								
Row	Description	Expertise							
1	Senior Managers	M.A.	1						
2	Administrative employee	Master	2						
3	Financial employee	Bachelor of Accounting	1						
4	Guard	_	2						
total		-	8						

## 7. Legal licenses:

## Land ownership

In this project, it is envisaged that the costs of purchasing the land where the project will be implemented will be provided by the applicant.

## **Intellectual ownership and Privileges:**

Given that the project will be implemented in the industrial town, there will be no problem in providing infrastructure, licenses and royalties for the factory.

## **Legal permits:**

Considering that no license has been obtained for the implementation of this project so far, the following is a list of permits required for the project.

List of Permits to Obtain and time required

Row	License name	Provider organization	<b>License Specifications</b>
1	Foreign Investment License	Iran Investment and Technical Assistance Organization	According to the investment specifications provided in the
			project
2	Establishment permit	Ministry of Industry, Mine and Trade	Production of planting and soil preparation machines
3	Operation license	Ministry of Industry, Mine and Trade	Production of planting and soil preparation machines
4	Finishing the building license	Ardabil Industrial Towns Company	In accordance with the construction specifications mentioned in the plan
5	Health license	Ministry of Health and Medical Education	

## 8- Project schedule:

Row	Description of main project activities	year																		
WC	otion of oject ties	month	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18
	Project consulting and study		*	*																
2	Project Design			*	*	*														
	Obtainin g the necessary ermissions		*	*	*	*														
	Recruitm nt of early personnel			*	*															
5	Excavati on and leveling				*															
6	Enclosur e wall round the yard					*														
	Providin temporary workshop				*	*	*													
8	Streeting and plumbing						*													

9	sidewalk										ı									,
	onstructio			ŀ			*					1	'		1	1				, ,
	n			ľ			1 '										1			
1	Parking	$\vdash$	$\dashv$				$\Box$		<del>                                     </del>	$\sqcap$	$\sqcap \dashv$	$\sqcap$	$\vdash$	$\vdash$		$\Box$			$\sqcap$	==
0	1 arking			ľ			'	*						'			ļ		1 1	, ,
	4	++	$\dashv$	!	$\vdash$	$\vdash$	<del></del> '	<del> </del>	$\vdash$	$\vdash \vdash$	$\vdash \vdash \vdash$	$\vdash \vdash \vdash$	<del> </del>	igwdapprox	$\vdash \vdash$	$\vdash \vdash \vdash$		$\vdash$	$\longmapsto$	$\longrightarrow$
1	watercou			ľ			1 '	*									1			
1	rse	$\perp \perp \downarrow$			<u>                                     </u>	igsquare	'	ļ'	<u>                                     </u>	$\bigsqcup$	igsquare	ш	<u>                                     </u>	<u> </u> !	ш'	igsquare			Ш	
1	Yard			ľ			1 '	*									1			
2	lighting		1	!	!	_	l'	*	'	ı _'	ı!	ı _!	_ !	_'	ı _'	ı _!		_]	ı	
1	Landsca									<del>                                     </del>		ı T							$\overline{\Box}$	
3	ping and			ľ			'							'			ļ		1 1	, ,
	tree			ľ			'		*					'			ļ		1 1	, ,
	planting			ľ			'							'			ļ		1 1	, ,
1	Foundati		$\dashv$							$\Box$		$\Box$							$\Box$	
4	on of			ľ			'										ļ			
	roduction			ľ		*	*							'			ļ		1 1	, ,
				ľ			'							'			ļ		1 1	, ,
	hall	++	$\dashv$		<b> </b>	igwdown	<u></u>	<u> </u>	<u> </u>		$\vdash \vdash \vdash$	$\longmapsto$	<u> </u>	<u> </u>	$\vdash \vdash$	$\vdash \vdash$	!	$\vdash$	$\longmapsto$	$\longrightarrow$
1	Installati			ľ			'							'			ļ		1 1	, ,
5	on of			ľ			'										ļ			
	roduction			ľ			*							'			ļ		1 1	, ,
	hall			ľ			'							'			ļ		1 1	, ,
	columns			!	!	!	l'	!	!	ı _'	ı!	ı _!	!	'	l'	ı _!			_]	
1	Installati						'			,					<u> </u>				$\overline{ }$	
6	n of salon			ľ			l . '							'			İ		1	, ,
	ceiling			ľ			*	*						'			İ		1	, ,
	frames			ľ			'							'			ļ		1 1	, ,
1	warehou	++	$\dashv$		$\vdash$	$\vdash$	$\Box$		$\vdash$	$\sqcap$	$\sqcap$	$\sqcap$	$\vdash$	$\vdash$	$\square$	$\square$		$\vdash$	$\sqcap$	
7	se			ľ		*	*	'						'			İ		1	, ,
	oundations			ľ		4	*	'						'			İ		1	, ,
		$\vdash$	+		$\vdash$	$\vdash$	$\vdash \vdash \vdash$	<del></del>	$\vdash$	$\vdash \vdash$	$\vdash \vdash \vdash$	$\vdash\vdash\vdash$	<del></del>	$\vdash$	$\vdash \vdash$	$\vdash\vdash\vdash$		$\vdash$	$\vdash \vdash \vdash$	$\overline{}$
1	Installing			ľ	'		_ '							'			ļ		1 1	
	Varehouse			ľ			*										ļ			
	Columns	$\sqcup$	$\dashv$		<u>                                     </u>	igsquare	<u> </u>	<u> </u> '	<u> </u> '	$\vdash \vdash$	$\vdash \vdash$	igsqcup	<u>                                     </u>	<u> </u> '	$\bigsqcup$	igsqcup			$\longmapsto$	
1	Warehou			ľ			'										ļ			
9	se roof			ľ			*	*						'			ļ		1 1	, ,
	frames			!			<u> </u>			<u> </u>	<u> </u>	<u>                                      </u>	!		<u> </u>	<u>                                      </u>				
2	Roofing					[	'	·	[	<u> </u>	<u> </u>	<u> </u>			[	[			<u> </u>	
0	of			ľ			'							'			ļ		1 1	, ,
	roduction			ľ			'	*	*					'			ļ		1 1	, ,
	hall			ľ			1 '	'						'			İ		1	, ,
2	Warehou	++	-	——	$\vdash$	$\vdash$	$\Box$		$\vdash$	$\sqcap$	$\Box$	$\sqcap$	$\vdash$	$\vdash$	$\square$	$\vdash$			$\Box$	==
1	se roof			ľ			1 '	*	*					'			İ		1	, ,
	covering			ľ	'		l '	~	~					'			ļ		1 1	
2	Wall of	++	$\dashv$		<del></del>	$\vdash$	$\vdash \vdash \vdash$	<del>                                     </del>	$\vdash$	$\vdash \vdash \vdash$	$\overline{}$	$\vdash \vdash$	$\vdash$	├──	$\vdash \vdash \vdash$	$\vdash\vdash\vdash$		<del>                                     </del>	$\vdash \vdash \vdash$	$\longrightarrow$
				ľ	'		l '							'			ļ		1 1	
2	roduction			ľ			'		*					'			ļ		1 1	, ,
	hall	$\sqcup$	$\dashv$		<u>                                     </u>	igsquare	<u> </u>	<u> </u> '	<u> </u> '	igsqcup	$\longleftarrow$	igsquare	<u>                                     </u>	<u> </u> '	$\bigsqcup$	igsquare		igwdown	$\longmapsto$	$\longrightarrow$
2	Warehou			ľ			'		*	*				'			ļ		1 1	, ,
	e hall wall			!			<u> </u>			السيا	<u> </u>	<u>                                      </u>	!		<u> </u>	<u>                                      </u>				
2	Installati						'	· '	[	<u> </u>	<u> </u>	<u> </u>			[	[			<u> </u>	
4	on of riser			ľ			'			*				'			ļ		1 1	, ,
	and			ľ			'							'			ļ		1 1	, ,
					<u></u>									<u> </u>						

	lockage of															
	roduction															
	hall															
2	Flooring															
5	Tiooning							*	*							
	T 11															
2	Installati															
6	n of doors							*	*							
	and							*	*							
	windows															
2	Banking															
7	8		*	*	*	*	*									
2	Conclusi															
8	on of															
				***	***											
	electricity			*	*											
	purchase															
	igreement															
2	Conclusi															
9	n of water							*	*							
	se contract															
3	Installati															
	on of the															
	first post							*	*							
	airfield															
3	Installati															
1	on of															
	Airmail								*	*						
	Second															
	Step															
3	Water															
2	network															
2	ransmissio								*	*						
	n															
3	Buying															
3	public								*	*	*	*				
	utilities															
3	Buying															
4	Heating												*	*		
	facilities															
3	Buying															
5	cooling												*	*		
)	cooming												**	狝		
	stallations															
3	Buying															
6	Machinery							*	*							
	Talks												_			
3	Preparati		-													
7	on of															
	domestic				*	*		*	*							
	nachinery							-								
	proforma															
3	Carrying								*	*						
	·															

8	nachinery												
3	Installati												
9	on of					*	*	*	*	*			
	nachinery												
4	Purchase												
0	of raw								*	*			
	materials												
4	Experim												
1	ental									*	*		
	roduction												
4	Final										*		
2	sale										**		

## 9. Project Finance Plan:

Row	Issue	Cost (Million Rials)
1	Fixed investment	256723
2	Working Capital	195357
3	Total capital	452080

## 10- Fixed and working investment of the project:

## **Estimation of fixed investment**

	Project Inves	tment (Numbers i	in Million Rials)	
Row	Description			Total
		Total Cost	(Million Rial)	
		Done	Needed	
1	Land			2500
	Landscaping		1438	1438
3	Production and office		26400	26400
	building			
4	General installations and		9900	9900
	equipment			
5	equipment and		85000	85000
	machinery			
6	Office furniture		200	200
7	vehicles		2700	2700
8	Other fixed sector costs		1300	1300
9	Unforeseen expenses 5%		6097	6097
	<b>Total fixed assets</b>		130534	130534
]	Pre-operation costs		4460	4460
Tota	l fixed investment costs		134995	134995
	Working capital		35070	35070
Sum of	f total project investment		170065	170065
	costs			

# Working capital:

	An	nual v	vorking	g capita	ıl (numb	ers in r	nillion R	ials)			
Year	Operation year	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Raw materials	20089	23437	26785	30133	31807	33481	33481	33481	33481	33481	33481
revolving fund	1345	1405	1467	1528	1558	1589	1589	1589	1589	1589	1589
Inventory of goods in the nanufacturing process	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Working capital	21434	24843	28252	31661	33365	35070	33070	33070	33070	33070	33070
Increase in vorking capital	21434	3409	3409	3409	1705	1705	0	0	0	0	0

## **Production Costs:**

	Production	on costs (Numbers i	n Million Rials)	
Row	Description			percent
		Total cost at maximum nominal capacity	Total cost per base year (including practical capacity)	
1	Raw materials	627778	502222	86.1%
2	Salary of direct production personnel	12084	9667	1.7%
3	Salary of indirect production personnel	1894	1515	.3%
4	Consumer facilities	102	82	0.0 %
5	Maintenance and repairs	6081	4865	0.8%

6	depreciation	10789	10789	1.9%
7	Spare parts (1.5% of land-based investment costs)	1921	1536	.3%
8	Unforeseen without depreciation 5%	32493	25994	4.5%
To	otal production costs	693142	556672	95.5%
1	Salary of administrative personnel	2933	2933	.5%
2	Advertising and office distribution and sales osts (percentage of sales)  1%	8250	6600	1.1%
T	otal operating costs	11183	9533	1.6%
1	Cost of depreciation before operating	803	803	0.1 %
2	Financial costs	16020	16020	2.7%
3	Rental costs	0	0	0%
4	Insurance costs	0	0	0%
Sum of	f non-operating expenses	16822	16882	2.9%
Sum o	of annual operating costs	721148	583027	100%

# 11. Income estimation and project service capacity:

			Sales	of the p	oroject	(num	bers in	million	Rials)			
Year	Operatio n year	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	Sales price of the product unit (Rials)
Sales of products	396000	462000	528000	594000	627000	660000	660000	660000	660000	0000099	660000	
Total sales (million Rials)	396000	462000	528000	594000	627000	660000	660000	660000	0000099	0000099	660000	

## 12-Economic indicators of the project:

 $\omega$ 

45%

43%

S

39%

39%

39%

30%

 $\infty$ 

30%

23%

	index	Year of operation	1	2
1	Percent of Sales at the breakeven point	53%	58%	51%
2	Sales rate at the breakeven point	20990	2674 26	2674 26
3	production rate at the breakeven point	13993	1782 8	1782 8
4	The ratio of the total acility to the total investment required	78%		
5	Internal ate of return on investment	47%		
6	Investor internal return rate	80%		
7	Internal Rate of Return on Investment Including all costs	38%		
8	Return of capital	2.7		
0	investment eturn period Including all costs	3.6		

1	Investmen	21233	
1	Current Net	8	
	Value		
1	Present net	19212	
2	worth of	2	
	investment		
	shares		

#### 13- There is no physical progress of the project so far.

#### 14- Market studies:

If we want to conclude the contents of this project, we will reach the following points.

Regarding the available market share for the malt product, a few points can be helpful. On the one hand, in recent years, due to the lack of a competitive market for this product and the existence of a competitive and diverse market for a variety of beverages, the market over time was empty of malt and subsequently filled with beverages. Therefore, regular drinks became available to the people more easily and quickly, and consumers also consumed this product. But in the last two or three years, due to the fact that people have become aware of the many harms of soft drinks, including their high calorie and fat content, as well as their high sugar content, and these cases are frequently mentioned in the mass media, and this has caused the demand trend to move towards the consumption of more natural beverages, such as mineral water and malt and fruit juices. Confirmation of this is the increase in malt imports, the availability of this product in most areas, the existence of large shelves for imported products in stores in front of small

shelves for domestic products and also the satisfaction of sellers from good sales of these products despite their high price.

The growth of the import of malt in recent years, despite its small share, is a sign of the desire of people to use these products despite their high prices.

The existence of malt extract production project in the list of priorities of the Ministry of Industry and Mine confirms the positive opinion of the experts and officials of that ministry.

Increasing the awareness of food industry owners about a significant increase in the quality of products if malt extract is used and also the placement of this product as a rich product in vitamins and nutrients has caused the use of this product to grow in the biscuit and confectionery industries.

On the other hand, due to the good market that non-alcoholic beer has found in recent years, many units that were engaged in the production of other beverages such as soft drinks, have set up a non-alcoholic beer filling line and most of them use malt extract as a raw material. Therefore, these units have opened a new market for this product in addition to the biscuit and confectionery industries.

Production of a product under the license of a reputable European manufacturer in such a way that the output product with the brand name of that company is offered to the domestic and foreign markets, will guarantee the quality of the product. Now that this product is offered at a more reasonable price than the products of other companies, it will certainly be able to satisfy the opinion of consumers who care about both the quality and the price of the product.

The use of modern technology and up-to-date technical knowledge as well as the use of high quality raw materials can lead to the production of products that can be exported to foreign countries and gain market share. Paying attention to the above matters indicates that the products of this industrial unit, both in the country and abroad, can have a good market, if this unit pays attention to two categories of quality (in terms of having international standards) and also, the price (in terms of being able to compete with imported products and other competitors), can have a good share of the market.

## 15- Project operation time:

The average operating time of the project is 10 years.

### 16. Summary of project economic issues:

#### Summary of Project Economic issues

Type of Activity	The exact title of activity with code mentioning (ISIC)	Product name	Nominal capacity and unit
Industry	Production of malt extract 1549512338	Malt extract	8000 tons
Duration	Total fixed investment (Million Rial)	Annual working capital (Million Rial)	Employment
18 months	134995	35070	56
IRR internal rate of return	Net present value NPV (million Rial)	Applicant brought (million Rial)	Ratio of benefit to cost B / C
39%	212338	-	2.15

### 17-Specifications of the organization and process owner company:

Name (Real / Legal Persons): Mr. Farid Zolali

Ardabil Province Industry, Mining and Trade Organization

Address: Shahid Motahari street, Ardabil

Postal code: 5613943383

Phone: 04533233905 Fax:04533234078

Knowledgeable expert: Investment Services Center Experts

Call number: 04533741940

Email: ardabil1396@iran.ir



# ISLAMIC REPUBLIC OF IRAN MINISTRY OF ECONOMIC AFFAIRS AND FINANCE ORGANIZATION OF ECONOMIC AFFAIRS AND FINANCE OF ARDABIL PROVINCE

# **Summary of the Technical-Economic Feasibility Study**

## **Project:**

Production of easy open cans

The proposed project implementation address:

Ardabil province - Meshginshahr Industrial Zone

**Preparation Date for P.F.S Summary** 

1399

#### 1. Introduction:

Determining the location of a manufacturing or service company is one of the strategic decisions of an organization. The study and selection of a suitable location should be technically feasible and economically viable. In order to choose the most suitable place, both during the development of the factory and when choosing a new place, items such as raw materials, labor, rules and regulations, fuel and transportation must be considered.

#### 2. Ardabil Province

Ardabil province is located in the north of the Iranian plateau with an area of 179,530 square kilometers, which constitutes 1.09% of the total area of the country. The Aras River forms its northern border with the Republic of Azerbaijan. Four cities of this province are bordered by the Republic of Azerbaijan for 282.5 km, of which 159 km are the Aras and Balha rivers. At present, the connection of the province with the Republic of Azerbaijan along the border is done only from two points: Aslanduz and Bilesvar.

Ardabil Province, with the capital city of the historic city of Ardabil, has 11 cities with an area of 17,953 square kilometers, which accounts for about 1.09% of the country. This province is neighboring with the Republic of Azerbaijan from the north and northeast and has about 2282 km of water and land border with it. It borders Zanjan to the south, Gilan to the east and East Azarbaijan to the west.

According to the Census of 1395, the population of the province was 1270420, out of which 866,000 (68%) lived in urban areas and 404420 (32%) lived

in rural areas. The province's share of the country's total population is 1.59% and 22nd in the country. The population density in Ardabil province is 71.4 people per square meter. Ardabil city center has 11 cities, 26 cities and 28 districts. The city centers include Ardabil, Bale Savar, Aslanduz, Pars Abad, Khalkhal, Germy, Moshginshahr, Kosar, Namin, Nir and Sarein.

#### **3- Project location:**

We use the Brown-Jason method to select the project location. This method is also used to select the exact area and location of the project and its criterion is desirability based on objective and subjective factors. In this method, a preference criterion is defined for each location that includes both objective and subjective factors. We calculate the weights of k and (k-1) assigned to the objective and subjective factors (K between zero and one) and LPM, respectively. We choose a place with the maximum amount of LPM as a suitable place, which in this study, industrial town No. 2 between towns and industrial areas is known as the best place to invest.

#### **4- Product introduction:**

Cans, as part of metal packaging in various forms, are associated with people's daily lives, and all members of society face one or more different forms of it in most of their daily uses. For this reason, now in all industrialized countries of the world, not only comprehensive and diverse standards for metal packages have been developed, but also their manufacturing technology is evolving day by day.

Given the need of our society for the growth of this industry and the development of exports, the importance of having authorities whose task is to bring these developments and international standards to the craftsmen and those involved in the metal packaging industry, is quite noticeable. Easy open doors are more expensive, but the presence of a key or loop eliminates the need for door opening tools.



The material of the sheets used for easy opening cans, whether fully open or partial open, can be tin plate or aluminum. In press doors, sealing materials called rubber fluid prevent product leakage at the joints.

Easy-open cans were first introduced to the canning industry in the late 1960s.

Prior to these years, the production of key cans was common. These cans were made by placing a slotted key in the strip that connects the body of the can and by twisting it at the top of the can of the body. Of course, this type of can had the following drawbacks:

- Rupture of the twisting beam due to cutting deviation
- Injury to the fingers when opening

The mentioned cases were among the factors that caused the project to replace it with more appropriate methods to be seriously pursued.

These cans have many uses and their market is always hot. The production of easy-opening cans is part of the packaging industry, and this industry also has a good profit margin.

Easy open cans are one of the most popular goods in the packaging industry.

And now it has special and easy-to-open doors.

Today, with the advancement of science and technology, the production of various types of easy-opening metal cans in different sizes and sizes has been made. In this way, both the time saved and the contents of the cans can be easily made available to the people. One of the salient features of manufactured products depends on the packaging, storage conditions and availability. How to easily use the contents of cans has always been the concern of all consumers around the world. One of the concerns of designers and food industry engineers is to produce doors on cans that can be easily opened and the contents of the can can be easily accessed by consumers.

Now, there are a variety of easy-opening doors (Easy Open) on the market.

#### Types of easy open doors:

Easy-to-open doors fall into two categories:

## **Full opening doors:**

Full opening doors include a wide range of easy-to-open doors in a variety of shapes. Its body has different diameters or includes rectangular and oval shapes.

The feature of these doors is that most of the surface in the box with the key installed on it is separated from the door and causes the contents of the can, which are usually solid or semi-solid, to come out (the doors described are called detachable). These doors are recommended for the following export products.

Packaging of dry materials such as powdered milk

tea packaging

Pistachio packaging

Packaging of nuts and canned food

#### **Partial opening doors:**

In the second group of doors, partial opening doors, a relatively small part of the surface opens in the can to exit its contents. The key installed on this part comes with a relatively small surface or is completely detached from the door. Or the key and the mentioned surface is bent into the can and without being separated from the door surface, it can be removed and the contents of the can can be taken out (this is known as stay-on-tab or inseparable).

The purpose of the easy open can project is to produce cans that can be easily opened. Canning food is one of the good ways to preserve food, which, if the principles of preparation are observed, will create a good shelf life for many food items. Canned food is the packaging of food that prevents the entry and exit of gases and microorganisms as long as the sealing is safe.

#### 5. Access to Infrastructure:

			location
1	water		Meshginshahr Industrial
			Zone
2	Electricity	0	Meshginshahr Industrial
			Zone
3	Gas	0	Meshginshahr Industrial
			Zone
4	Refinery	0	Meshginshahr Industrial
			Zone
5	Mainline	0	Yes
6	Byway	0	Yes
7	Airport	112 km	Ardabil airport
8	Port	170km	Astara port
9	Railway station	70km	Ardabil station

# 6- Equipment and machinery, and manpower:

Row	Type of Machinery	Number	Technical	Internal	External
			Specifications		
1	Roller scissors	1	Weight 1020 kg -	*	
			OCans / min Production		
			capacity - Power		
			consumption 2.2KW		
2	Can closing machine	1	Weight 398 kg - 30Cans	*	
			min Production capacity		
			- Power consumption		
			1.1KW		
3	Flanging machine	1	Weight 498 kg - 5Cans	*	
			min Production capacity		
			- Power consumption		
			2.2KW		
4	Types of guillotine scissors	1	Weight 120 kg - 60-	*	
			120Cans / min		
			Production capacity		
5	Roller	1	Production capacity	*	
			2000 to 3000 sheets per		
			hour - weight 108 kg		
6	Types of presses	1	Cutting capacity per	*	
			hour 2500 Cut / hr -		
			weight 450 kg - power		
		1	consumption 2.2KW	*	
7	Conveyor	1	Transmission speed 60	*	
			Cans / min - 0.37KW		
0		1	power consumption	*	
8	Tuna capping machines	1	Production capacity 20	*	
			Cans / min -Power		
			consumption 1.1 KW-		
			Weight 398 kg		

9	Circle Body Marking Machine	1	Cutting capacity per	*	
			hour 150 Cut / hr -		
			weight 480 kg - power		
			consumption 2.2KW		
10	Inside and outside coating	1	Production capacity 20	*	
			Cans / min -Power		
			consumption 1.1 KW-		
			Weight 398 kg		
11	Weld seam machine	1	Production capacity 12	*	
			Cans / min -Power		
			consumption 1.1 KW-		
			Weight 320 kg		
12	Stamping lining machine	1	Production capacity 12	*	
	_		Cans / min -Power		
			consumption 1.1 KW-		
			Weight 320 kg		

# Direct manpower services in the project:

	Indirect production	manpower in project	
Row	Description	Expertise	needed
1	Quality control manager	<b>Industrial Engineer</b>	3
2	warehouse keeper	Bachelor of Warehousing	1
3	Services	_	1
total		0	5

	Direct production ma	anpower in project	
Row	Description	Expertise	needed
1	Production manager	Bachelor	2
2	Production supervisor	Bachelor	2
3	Technician	Associate Degree	8
4	skilled worker	Skilled	83
total		0	50

	Administrative sta	ff in the project	
Row	Description	Expertise	needed
1	Senior Managers	M.A.	1
2	Administrative employee	Master	1
3	Financial employee	Bachelor of Accounting	1
4	Guard	<u> </u>	2
total		-	5

# 7. Legal licenses:

## Land ownership

In this project, it is envisaged that the costs of purchasing the land where the project will be implemented will be provided by the applicant.

#### **Intellectual ownership and Privileges:**

Given that the project will be implemented in the industrial town, there will be no problem in providing infrastructure, licenses and royalties for the factory.

### **Legal permits:**

Considering that no license has been obtained for the implementation of this project so far, the following is a list of permits required for the project.

List of Permits to Obtain and time required

	List 0	i rei iiits to Obtain and time rec	quii eu
Row	License name	Provider organization	<b>License Specifications</b>
1	Foreign Investment License	Iran Investment and Technical	According to the investment
		Assistance Organization	specifications provided in the
			project
2	Establishment permit	Ministry of Industry, Mine and	Production of planting and soil
		Trade	preparation machines
3	Operation license	Ministry of Industry, Mine and	Production of planting and soil
		Trade	preparation machines
4	Finishing the building license	Ardabil Industrial Towns	In accordance with the
		Company	construction specifications
			mentioned in the plan

## 8- Project schedule:

Row	escrip ain pr activi	year																		
W	tion of oject ties	month	1	2	3	4	Ŋ	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18

	Project consulting	*	*											
	and study													
2	Project Design		*	*	*									
3	Obtaining													
	the													
	necessary	*	*	*	*									
	ermissions													
	Recruitme													
	nt of early		*	*										
	personnel													
	Excavatio													
	n and			*										
	leveling													
6	Enclosure													
	all around				*									
	the yard													
7	Providing													
	emporary			*	*	*								
	workshop													
8	Streeting													
	and					*								
	plumbing													
9	sidewalk													
	onstructio					*								
	n													
10	Parking						*							
11	watercour						*							
	se													
12	Yard						*							
	lighting													
13	Landscapi													
	g and tree							*						
	planting													
14	Foundatio													
	n of				*	*								
	roduction													
	hall													
15	Installatio													
	n of					*								
	roduction					κ.								
	hall													
16	columns Installatio													
	n of salon													
						*	*							
	ceiling frames													
17	warehouse													
	oundations				*	*								
18	Installing					*								
10	mouning		<u>I</u>	1	<u> </u>		<u> </u>	<u> </u>	l .					

	Varehouse															
	Columns															
19	Warehous															
	e roof					*	*									
	frames															
20	Roofing															
20	of															
	roduction						*	*								
21	hall															
21	Warehous						١.	١.								
	e roof						*	*								
	covering				ļ											
22	Wall of															
	roduction							*								
	hall															
23	Warehous							*	*							
	hall wall								"							
24	Installatio															
	n of riser															
	and															
	lockage of								*							
	roduction															
	hall															
25	Flooring							*	*							
26	Installatio															
	n of doors							*	*							
	and															
27	windows			<b>.</b>	<del>  .      </del>	<b>.</b>	<b>.</b>									
27	Banking		*	*	*	*	*									
28	Conclusio															
	n of															
	electricity			*	*											
	purchase															
	igreement															
29	Conclusio															
	n of water							*	*							
	se contract															
30	Installatio															
	n of the															
	first post							*	*							
	airfield															
31	Installatio															
31	n of															
	Airmail								*	*						
									"							
	Second															
22	Step				<u> </u>											
32	Water															
	network								*	*						
	ansmissio															
	n				<u> </u>			<u> </u>								
33	Buying								*	*	*	*				

	<del>-</del>						 											
	public																	
	utilities							<u> </u>	'				<u> </u>					
34	Buying							'	'	'					'			
	Heating							'	'	'			*	*	'			
	facilities		$\perp$		$\perp$			<u> </u>	'	<u> </u>		<u> </u>	<u> </u>	<u> </u>	<u> </u>	<u> </u>		
35	Buying							'	'	'					'			
	cooling							'	'	'		'	*	*	'			
	ıstallations							<u> </u>	<u> </u>	<u> </u>		<u> </u>		<u> </u> !				
36	Buying		T	T					'						<u> </u>			
	<b>Machinery</b>						*	*	'	'	1	'	'		'	'		
	Talks							'	<u> </u>	<u> </u> '		<u> </u>		<u> </u>				
37	Preparatio		$\overline{}$	T					'									
	n of							'	'	'	1	'	'		'	'		
	domestic				*	*	*	*	'	'		'	'		'			
	nachinery							'	1 '	'					'			
	proforma							'	'	'	1				'			
38	Carrying							*	*									
!	nachinery				l			<u>"</u> '	ı	'	'	'	'	_'	'	_'	_	
39	Installatio																	
	n of							'	*	*	*	*	*		'	'		
!	nachinery				l		 	'	l'	'	!	'	'		'	!		
40	Purchase			$\top$					'									
	of raw							'	1 '	'		*	*		'			
	materials							'	'	'					'			
	Experime																	
	ntal							'	'	'			*	*	'			
	roduction							'	1 '	'					'			
	Final sale													*				
43	Foundatio																	
	of office							*	*	'					'			
	building							'	1 '	'					'			
44	Foundatio			1														
	n of							'	'	'	1	'	'		'	'		
	Security							'	*	'					'			
	nd Service							'	1 '	'					'			
	Building							'	1 '	'					'			
	Installatio																	
	n of steel							'	'	'	1				'	'		
	structure							'	*	*					'			
	for office							'	1 '	'					'			
	building							'	1 '	'					'			
46	Ceiling																	
	nd wall of							'	1 '	*	*		'					
	office							'	1 '		^				'			
	building							'	1 '	'					'			
47	Roof and																	
								'	'		. '				'			
	vall of the	l l	J	ļ						-7-								1
									ļ 	*	*				ļ ,			
	vall of the security building									*	*							

## 9. Project Finance Plan:

Row	Issue	Cost (Million Rials)
1	Fixed investment	189584
2	Working Capital	270960
3	Total capital	460544

## 10- Fixed and working investment of the project:

## **Estimation of fixed investment**

-	Project Investment (Numbers in Million Rials)										
Row	Description			Total							
		<b>Total Cost</b>	(Million Rial)								
		Done	Needed								
1	Land		0	2750							
	Landscaping		7000	7000							
3	Production and office		42000	42000							
	building										
4	General installations and		22300	22300							
	equipment										
5	equipment and machinery		65220	65220							
6	Office furniture		587	587							
7	vehicles		21500	21500							
8	Other fixed sector costs		10000	10000							
9	Unforeseen expenses 5%		8430	8430							
	<b>Total fixed assets</b>		177037	179787							
]	Pre-operation costs		9797	9797							
Tota	l fixed investment costs		186834	186834							
	Working capital		270960	270960							
Sum of	f total project investment		457794	460544							
	costs										

# Working capital::

	Working capital (Numbers in Million Rials)											
Row	Row Description month Available needed total											
1	Raw materials	3	0	112037	112037							
2	Inventory of manufactured goods	1	0	51252	51252							
3	Demands	1	0	52124	52124							
4	Revolving	2	0	4294	4294							

	fund				
5	Inventory of under construction goods	1	0	51252	51252
	total		0	270960	270960

## **Production Costs:**

Production costs (Numbers in Million Rials)											
Row	Description			percent							
			Total cost per base year (including practical capacity)								
1	Raw materials	700228	560183	77.7%							
2	Salary of direct production personnel	17196	13757	1.9%							
3	Salary of indirect production personnel	1894	1515	0.2 %							
4	Consumer facilities	797	637	0.1 %							
5	Maintenance and repairs	9408	7526	1.0%							
6	depreciation	14663	14663	2%							
7	Spare parts (1.5% of land-based investment costs)	2656	2124	0.3%							
8	Unforeseen without depreciation 5%	36609	29284	4.1%							
To	otal production costs	783450	629693	87.4%							
1	Salary of administrative personnel	2330	2330	0.3%							
2	Advertising and office distribution and sales osts (percentage of sales)  1%	10160	8128	1.1%							
T	otal operating costs	12490	10458	1.5%							
1	Cost of depreciation before operating	1763	1763	0.2 %							
2	Financial costs	78696	78696	10.9%							
3	Rental costs	0	0	0%							
4	Insurance costs	0	0	0%							
	f non-operating expenses	80459	80459	11.2%							
Sum o	of annual operating costs	876399	720610	100%							

# 11. Income estimation and project service capacity:

<b>Production</b>		

Vacan	Onenetien	1	2	2	4	E	(	7	0	0	10	Naminal
Year	Operation year	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	Nominal capacity
Months of activity	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	
Percentage of use of nominal capacity	48%	56%	64%	72%	76%	80%	80%	80%	80%	80%	80%	
Percentage of use of practical capacity	60%	70%	80%	90%	95%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	
Production rate	3840	4480	5120	5760	6080	6400	6400	6400	6400	6400	6400	8000

	Sales of the project (numbers in million Rials)												
Year	Operatio n year	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	Sales price of the product unit (Rials)	
Sales of products	487680	568960	650240	731520	772160	812800	812800	812800	812800	812800	812800		
Metal cans	487680	568960	650240	731520	772160	812800	812800	812800	812800	812800	812800	127000000	
Total sales (million Rials)	487680	568960	650240	731520	772160	812800	812800	812800	812800	812800	812800		

# 12-Economic indicators of the project:

index	Year of operation	1	2	သ	4	<b>U</b> I	6	7	∞	9	10

1	Percent of Sales at the breakeven point	49%	54%	47%	42%	40%	36%	31%	31%	22%	22%	17%
2	Sales rate at the breakeven point	238136	30780	30780 5	307805	307805	294526	25092 2	250922	18125 2	18125 2	139319
3	production rate at the breakeven point	1875	2424	2424	2424	2424	2319	1976	1976	1427	1427	1097
4	The ratio of the total acility to the total investment required	%71			l		I		I			
	Internal rate of return on investment	39%										
6	Investor internal return rate	137%		_								
7	Internal Rate of Return on Investment Including all costs	39%										
7	Return of capital	3.33		_								
8	Return Period of fund of Investor	0.74										
10	investment eturn period Including all costs	2.88										
9	Investment Current Net Value	293020		_								
10	Present net worth of investment shares	284235										

13- There is no physical progress of the project so far.

14- Market studies:

With the advances made in the construction of easy-to-open doors that can

be opened easily without the need for any equipment, this type of packaging has

once again been considered by the packaging industry and has found many

applications.

But in terms of use in dry milk cans that had to be fully opened (and because

of its considerable consumption), it is thus known as the first easy-to-open doors in

the industry. Following this success, the application of this technique was

developed in the manufacturing of the following cans:

:: Beverage cans

:: Tuna

:: Sardinian cans

:: Compotes

Easy open doors are now widely used in beverage cans.

Of course, it is mentioned here that what distinguishes the box of easy-

opening doors from other ordinary doors is the presence of a number of keys that

are installed on it. Using this key, depending on its different types, will open part of the door or open its surface completely.

Metal cans, including tuna cans, etc., are used for food packaging in order to protect them against spoilage, increase food shelf life, and make transportation easier and faster.

Alternative goods for metal cans include containers, glass containers, rigid plastic packages, and flexible flexural packages such as aluminum and food containers.

**Glassware:** In some food industries, glass is still used to store some ingredients, such as pickles, jams, sauces and baby food.

**Hard plastic packaging:** The problems of using glass on the one hand and the lack of raw materials in metal cans on the other hand have led to the use of plastic for canning packaging. Materials such as polyethylene, polypropylene and polyvinyl chloride are used to produce these packages.

Flexible Containers: These containers are a type of flexible multi-layer packaging that can be sterilized like cans of metal and heated in boiling water when used. In general, these packages are in the form of bags or envelopes and are resistant to 132 degrees Celsius and mechanical factors and do not tear or puncture, and the place of glue does not open under normal conditions of canning processes.

Due to the government's increasing support for the country's food industry and the emphasis on complete self-sufficiency in food and the growing acceleration of people's use of ready-to-eat foods and beverages, demand for food

products has increased. As a result, the food packaging market has an exemplary boom, so that companies and big brands in the world, including in the country, consider one of their strategies to compete in this industry. Therefore, with the given explanations, it is predicted that the product of the project will have a suitable sales market.

The project to create an easy-to-open metal can unit as a very high-consumption product can have a very good economic justification along with proper marketing.

Countries that produce metal cans in the world are include the United States, Japan, France, Germany, China, South Korea, Singapore, Indonesia, Malaysia, Taiwan and Thailand.

Easy open metal cans are essential accessories for storing and packing goods (agricultural products, marine products, etc.) and due to the growing population, the demand for this type of packaging is increasing. On the other hand, the main raw material of this product is available in the country. Also, the production process does not have any special complexity.

Considering that the production capacity of metal cans in the future is equal to 149786 tons per year and the consumption potential is equal to 168926 tons per year, it is predicted that in 1402 we will have a shortage of 19140 tons of metal cans in the country. Therefore, the construction of an 8000 ton unit (easy open can) is suggested to the applicant. Due to the importance of the availability of these

units to the domestic markets, it is suggested that the location of the project in the province be the first priority of Meshginshahr industrial zone.

#### 15- Project operation time:

The average operating time of the project is 10 years.

### 16. Summary of project economic issues:

#### Summary of Project Economic issues

Type of Activity	The exact title of activity with code mentioning (ISIC)	Product name	Nominal capacity and unit
Industry	Production of easy open cans	Types of easy open cans	8000 tons
Metal industries			
Duration	Total fixed investment (Million Rial)	Annual working capital (Million Rial)	Employment
18 months	189584	270960	60
IRR internal rate of return	Net present value NPV (million Rial)	Applicant brought (million Rial)	Ratio of benefit to cost B / C
39%	293020	-	2.3

## 17-Specifications of the organization and process owner company:

Name (Real / Legal Persons): Mr. Farid Zolali

Ardabil Province Industry, Mining and Trade Organization

Address: Shahid Motahari street, Ardabil

Postal code: 5613943383

Phone: 04533233905 Fax:04533234078

Knowledgeable expert: Investment Services Center Experts

Call number: 04533741940

Email: ardabil1396@iran.ir



# ISLAMIC REPUBLIC OF IRAN MINISTRY OF ECONOMIC AFFAIRS AND FINANCE ORGANIZATION OF ECONOMIC AFFAIRS AND FINANCE OF ARDABIL PROVINCE

## **Summary of the Technical-Economic Feasibility Study**

## **Project:**

Alloy steel ingots

The proposed project implementation address:

Ardabil province - Industrial Town No. 2

**Preparation Date for P.F.S Summary** 

1399

#### 1. Introduction:

Determining the location of a manufacturing or service company is one of the strategic decisions of an organization. The study and selection of a suitable location should be technically feasible and economically viable. In order to choose the most suitable place, both during the development of the factory and when choosing a new place, items such as raw materials, labor, rules and regulations, fuel and transportation must be considered.

#### 2. Ardabil Province

Ardabil province is located in the north of the Iranian plateau with an area of 179,530 square kilometers, which constitutes 1.09% of the total area of the country. The Aras River forms its northern border with the Republic of Azerbaijan. Four cities of this province are bordered by the Republic of Azerbaijan for 282.5 km, of which 159 km are the Aras and Balha rivers. At present, the connection of the province with the Republic of Azerbaijan along the border is done only from two points: Aslanduz and Bilesvar.

Ardabil Province, with the capital city of the historic city of Ardabil, has 11 cities with an area of 17,953 square kilometers, which accounts for about 1.09% of the country. This province is neighboring with the Republic of Azerbaijan from the north and northeast and has about 2282 km of water and land border with it. It borders Zanjan to the south, Gilan to the east and East Azarbaijan to the west.

According to the Census of 1395, the population of the province was 1270420, out of which 866,000 (68%) lived in urban areas and 404420 (32%) lived in rural areas. The province's share of the country's total population is 1.59% and 22nd in the country. The population density in Ardabil province is 71.4 people per square meter. Ardabil city center has 11 cities, 26 cities and 28 districts. The city centers include Ardabil, Bale Savar, Aslanduz, Pars Abad, Khalkhal, Germy, Moshgin Shahr, Kosar, Namin, Nir and Sarein.

#### **3- Project location:**

We use the Brown-Jason method to select the project location. This method is also used to select the exact area and location of the project and its criterion is desirability based on objective and subjective factors. In this method, a preference criterion is defined for each location that includes both objective and subjective factors. We calculate the weights of k and (k-1) assigned to the objective and subjective factors (K between zero and one) and LPM, respectively. We choose a place with the maximum amount of LPM as a suitable place, which in this study, Ardabil Industrial Town No. 2 among towns and industrial areas is known as the best place to invest.

#### **4- Product introduction:**

Alloy steel is divided into two main groups: high-strength low-alloy steel with less than 8% alloying elements and high-alloy steel with more than 8%

alloying elements. The properties of low-alloy steels are higher stiffness and wear and tear resistance than carbon steel, but they may lose their tensile strength.

If in addition to the combination of iron and carbon, other alloys such as vanadium, manganese and molybdenum are used in the construction, it is called alloy steel.

Low-alloy steel is mostly used to achieve hardening strength. Because by achieving this feature, other mechanical properties also improve. They are also used to resist corrosion in harsh conditions.

If the carbon grade of low alloy steel is medium or high, the welding process becomes difficult. By reducing carbon and placing it in the range of 0.10% to 0.30%, as well as reducing other alloying elements, we increase the weldability and ductility of steel. Such steel falls into the category of low strength alloy steels.

Some of the low alloy steels are:

- D6AC
- 300M
- 256A

#### 5. Access to Infrastructure:

Row	Infrastructure	Distance to project location	Infrastructure supply
	required		location
1	water		Industrial town 2
2	Electricity	0	Industrial town 2
3	Gas	0	Industrial town 2
4	telephone	0	Yes
5	Mainline	0	Yes
6	Byway	0	Yes
7	Airport	14 km	Ardabil airport

8	Port	80 km	Astara port
9	Railway station	0	Ardabil station

# 6- Equipment and machinery, and manpower:

Row	Type of Machinery	Number	Technical Specifications
1	Electric arc furnace	3	Capacity 40 tons and EBT type with 36 and 43 MW UHP power and equipped with W.C.P, P.D.C and Ferro Alloy Feeding System, Carbon, lime injection system, oxygen gas blowing system and neutral gas blowing system from the furnace floor
2	LF Patil Oven	3	Equipped with induction stirrer and argon gas blower system and equipped with automatic ferroalloy charging system and automatic slag system
3	Continuous casting machine (CCM)	1	Dimensions 250 x230 mm equipped with: <ul> <li>Under Powder Casting</li> <li>Magnetic Stirrer in Mould</li> <li>Marking Machine</li> <li>Automatic Mould Level Control</li> </ul>
4	Bogey ovens	3	For heat treatment "Bloom and parts destressing"
5	Tunnel ovens	3	For heat treatment "ingot de-stressing"
6	Grinding machine	5	
7	Milling machines	5	To prepare the surfaces of one-ton, two-ton and 3.4-ton ingots

# Direct manpower services in the project:

Indirect production manpower in project							
Row	Description	Expertise	needed				
1	Quality control manager	<b>Industrial Engineer</b>	1				
2	warehouse keeper	Bachelor of Warehousing	1				
3	Services	_	3				
total		0	5				

	Direct production	manpower in project	
Row	Description	Expertise	needed
1	Production	Bachelor	2
	manager		
2	Production	Bachelor	2
	supervisor		
3	Technician	Associate Degree	6
4	skilled worker	Skilled	9
5	worker	-	32
total		0	51

	Administrative sta	ff in the project	
Row	Description	Expertise	needed
1	Senior Managers	M.A.	1
2	Administrative Financial employee	Master	1
4	Guard	_	2
total		-	4

# 7. Legal licenses:

Estimates of unlicensed licenses and time required are given in the table below.

List of Permits to Obtain and time required

	List	of Fermits to Obtain and time rec	quireu
Row	License name	Provider organization	<b>License Specifications</b>
1	Foreign Investment	Iran Investment and	According to the
	License	Technical Assistance	investment specifications
		Organization	provided in the project
2	Establishment permit	Ministry of Industry, Mine	Production
		and Trade	
3	Operation license	Ministry of Industry, Mine	
		and Trade	
4	Finishing the building	Ardabil Industrial Towns	In accordance with the
	license	Company	construction specifications
			mentioned in the plan

# 8- Project schedule:

Row	Description of main project activities	year																		
W	otion of roject ities	month	1	2	3	4	5	6	7	<b>∞</b>	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18
1	Project onsulting and study		*	*																
2	Project Design			*	*	*														
3	Obtaining the necessary ermissions		*	*	*	*														
	Recruitme nt of early personnel			*	*															
5	Excavatio n and leveling				*															
6	Enclosure vall around the yard					*														
	Providing emporary workshop				*	*	*													
8	Streeting and plumbing						*													
	sidewalk onstructio n						*													
10	Parking							*												
11	watercour se							*												
12	Yard lighting							*												
	Landscapi g and tree planting								*											
	Foundatio n of roduction hall					*	*													

15	Installatio																			 I
	n of							1 '	'	'										İ
	roduction						*	1 '	'	'										İ
	hall							1 '	'	'										İ
	columns							1 '	'	'										İ
1.0		$\vdash$			<del>                                     </del>	<u> </u> !	<u> </u>	<del></del> '	<del></del> '	<del></del> '	$\vdash \vdash \vdash$		$\vdash \vdash \vdash$	$\longmapsto$	$\vdash \vdash \vdash$			$\vdash \vdash \vdash$		
	Installatio						'	'	'	'						.	.		.	I
	n of salon		ĺ				*	*	'	'						.	.		.	I
	ceiling						'	'	'	'						.	.		.	I
	frames	$\sqcup$			<u> </u>	<u> </u>	<u> </u>	↓'	<b>↓</b> '	Ш'	igsquare		Ш	igsqcup						
	warehouse					*	*	'	'	'						.	.		.	I
	oundations					ļ!	<u> </u>	∟'	⊥'	<u> </u>										<u>.                                    </u>
	Installing						'	'	'	'						.	.		.	I
	Varehouse						*	'	'	'						.	.		.	I
!	Columns					<u> </u>	'	'	'	_'		ı _]	_	_!	_]			_]		ı <u></u>
19	Warehous																			
	e roof						*	*	'	'						.	.		.	I
	frames						'	'	'	'						.	.		. [	I
20	Roofing																			
	of						'	'	'	'						.	.		.	I
	roduction						'	*	*	'						.	,		.	I
	hall						'	'	'	'						.			.	I
21	Warehous					-			<del></del>	$\vdash \vdash \vdash$			$\mid - \mid - \mid$	$\mid - \mid$	$\vdash$			$\vdash$		
	e roof						'	*	*	'						.			.	I
	covering						'	'	'	'						.	.		.	I
22	Wall of	$\vdash$	-+		<del> </del>		<del>                                     </del>	<del> </del>	<del></del>	$\vdash \vdash$	$\vdash$		$\vdash$	$\vdash$	$\vdash$			$\vdash$		
	roduction						'	'	*	'						.			.	I
							'	'	" '	'						.			.	I
22	hall	$\vdash$			<del> </del>	<u> </u>	<u> </u>	<del> </del>	<del></del> '	<del></del> '	$\vdash \vdash \vdash$	$\vdash$	$\vdash \vdash \vdash$	$\longmapsto$	$\vdash \vdash \vdash$			$\vdash \vdash \vdash$		
	Warehous						'	'	*	*						.	.		. [	I
	hall wall	$\vdash$			<u> </u>	<u> </u>	<u> </u>	<b></b> '	<b></b> '	<u> </u>	$\longmapsto$	$\vdash$	igwdown	$\longmapsto$	$\vdash \vdash \vdash$			$\vdash \vdash \vdash$		
	Installatio						'	'	'	'						.			.	I
	n of riser						'	'	'	'						.			.	I
	and						'	'	'	*						.	,		.	I
	lockage of						'	'	'	'						.	.		. [	I
	roduction						'	'	'	'						.			.	I
	hall					ļ!	<u> </u>	∟'	⊥'	<u> </u>										<u>.                                    </u>
25	Flooring					<u> </u>	<u> </u>	<u> </u>	*	*										
	Installatio					[	[ '	Ĺ '	[ '	[ '	[	_	Ī	[	Ī	_	_	Ī	_	_ 
	n of doors						'	'	*	*						.	.		.	I
	and						'	'	' '							.	.		.	I
	windows						'	1 '	'	'						.	,		.	l
27	Banking			*	*	*	*	*												
	Conclusio									$\Box$										
	n of						'	'	'	'						.	.		.	I
	electricity				*	*	'	'	'	'						.	.		.	I
	purchase						'	'	'	'						.			.	I
	igreement						'	'	'	'						.	,		.	I
29	Conclusio	+ +			<del>                                     </del>	<del> </del>		<b>—</b>	<del></del>	$\vdash \vdash$			$\vdash \vdash \vdash$	$\vdash \vdash \vdash$	$\vdash$			$\vdash$		
	n of water						'	'	*	*						.	.		.	I
	II UI VV (III (I	1	1			ļ .	1	1 '	1 '	'									. 1	ĺ
					J	Ι ,			•											
	se contract Installatio						ļ	ļ	*	*			igert	$\vdash \vdash \vdash$						

	n of the															
	first post															
	airfield															
31	Installatio															
	n of															
	Airmail							*	*							
	Second															
32	Step Water			-	-	-		-								
32																
	network							*	*							
	ansmissio															
	n			ļ	ļ	-		1								
33	Buying															
	public							*	*	*	*					
	utilities															
34	Buying															
	Heating												*	*		
	facilities		 												 	 
35	Buying															
	cooling												*	*		
	ıstallations															
36	Buying															
	Machinery						*	*								
	Talks															
37	Preparatio															
	n of															
	domestic			*	*		*	*								
	nachinery															
	proforma															
38	Carrying															
	nachinery							*	*							
	Installatio															
	n of								*	*	*	*	*			
	nachinery															
40	Purchase															
40												*	*			
	of raw												•			
	materials															
41	Experime												*	<b></b>		
	ntal												*	*		
	roduction															
42	Final sale													*		
	Foundatio															
	of office							*	*							
	building															
44	Foundatio															
	n of															
	Security								*							
	nd Service															
	Building															
45	Installatio								*	*						
	*		•	•	•	•	•	•								 J

	n of steel													
	structure													
	for office													
	building													
46	Ceiling													
	nd wall of							*	*					
	office													
	building													
47	Roof and													
	vall of the							*	*					
	security							,						
	building													
48	Office													
	Building								*	*				
	artitioning									•				
49	Installatio									*	*	*		
	n of													
	nermal and													
	office													
	stallations													
50	Buying						*			*	*			
	Office													
	Supplies													
51	Buying										*			
	aboratory													
	supplies													
52	Buying				*	*	*	*						
	Workshop													
	Supplies													

# 9. Project Finance Plan:

Row	Issue	<b>Cost (Million Rials)</b>
1	Fixed investment	192897
2	Working Capital	408319
3	Total capital	601215

# 10- Fixed and working investment of the project:

### **Estimation of fixed investment**

	Project Invest	ment (Numbers	s in Million Rials)	
Row	Description			Total
	_	<b>Total Cost</b>	(Million Rial)	
		Done	Needed	
1	Land		0	275
2	Landscaping		9400	9400
3	Production and office		46900	46900
	building			
4	General installations		18900	18900
	and equipment			
5	equipment and		60000	60000
	machinery			
6	Office furniture		2340	2340
7	vehicles		21500	21500
8	Other fixed sector		10000	10000
	costs			
9	Unforeseen expenses		8452	8452
	5%			
	Total fixed assets		177492	177492
	re-operation costs		15130	15130
	fixed investment costs		192897	192897
	Working capital		408319	408319
	ım of total project		600940	601215
i	nvestment costs			

# **Working Costs:**

	Wor	king capital	l (Numbers in 1	Million Rials)	
Row	Description	month	Available	needed	total
2	Raw materials	1	0	80652	80652
3	Inventory of manufactured goods	1	0	108027	108027
4	Demands	1	0	109528	109528
5	Revolving fund	1	0	2084	2084
6	Inventory of under construction goods	1	0	108027	108027
	total		0	408319	408319

### **Production Costs:**

	Production	n costs (Numbers i	in Million Rials)	_
Row	Description			percent
		Total cost at maximum rated capacity	Total cost per base year (including practical capacity)	
1	Raw materials	1512229	1209783	83.9%
2	Salary of direct production personnel	16525	13220	0.9%
3	Salary of indirect production personnel	1894	1515	0.1%
4	Consumer facilities	633	506	0.0 %
5	Maintenance and repairs	9300	7440	0.5%
6	depreciation	14665	14665	1.0%
7	Spare parts (1.5% of land-based investment costs)	2662	2130	0.1%
8	Unforeseen without depreciation 5%	77162	61730	4.3%
To	tal production costs	1635071	1310990	91.0%
1	Salary of administrative personnel	2330	2330	0.2%
2	Advertising and office distribution and sales osts (percentage of sales)  1%	19600	15680	1.1%
T	otal operating costs	21930	18010	1.2%
1	Cost of depreciation before operating	2723	2723	0.2 %
2	Financial costs	109581	109581	7.6%
3	Rental costs	0	0	0%
4	Insurance costs	0	0	0%
Sum of	non-operating expenses	112304	112304	7.8%
Sum o	f annual operating costs	1769305	1441304	100%

### 11. Income estimation:

# Project revenues in the first 10 years after operation

Year	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	Nominal capacity
Number of months of activity	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	
Percentage of use of nominal capacity	48%	56%	64%	72%	76%	80%	80%	80%	80%	80%	
Percentage of use of practical capacity	60%	70%	80%	90%	95%	100%	100%	100%	100%	100%	
Production rate	24000	28000	32000	36000	38000	40000	40000	40000	40000	40000	50000
Steel ingots	24000	28000	32000	36000	38000	40000	40000	40000	40000	40000	50000

Sales of the project (numbers in million Rials)

					9 \							
Year	Operation year	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	Sales price of the product unit (Rials)
Steel ingots	94800	1097600	1254400	1411200	1489600	1568000	1568000	1568000	1568000	1568000	1568000	
Sales of products	94800	1097600	1254400	1411200	1489600	1568000	15680000	1568000	1568000	1568000	1568000	39200000

# **Project service capacity**

Year	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	Nominal capacity
Number of months of activity	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	capacity
Percentage of use of nominal capacity	48%	56%	64%	72%	76%	80%	80%	80%	80%	80%	
Percentage of use of practical capacity	60%	70%	80%	90%	95%	100%	100%	100%	100%	100%	
Production rate	24000	28000	32000	36000	38000	40000	40000	40000	40000	40000	50000
Steel ingots	24000	28000	32000	36000	38000	40000	40000	40000	40000	40000	50000

# 12-Economic indicators of the project:

	1			1	1	1	1	1			1	
	index	Year of operation	1	2	ယ	4	On .	6	7	<b>∞</b>	9	10
1	Percent of Sales at the breakeven point	50%	52%	46%	41%	39%	35%	29%	29%	23%	23%	19%
2	Sales rate at the breakeven point	474140	57415 0	57415 0	544150	544150	544375	45317 4	453174	35316 4	35316 4	298889
3	production rate at the breakeven point	12095	14647	14647	14647	14647	13887	11561	11561	9009	9009	7625
4	ratio of total facilities to the total required Investment	71%										

5	Internal rate	43%	
	of return on		
	investment		
6	Investor	188%	
	internal		
	return rate		
7	Internal	49%	
	Rate of		
	Return on		
	Investment		
	Including		
	all costs		
8	Return of	3.21	
	capital		
10	investment	2.18	
	eturn period		
	Including		
	all costs		
9	Investment	423571	
	Current Net		
	Value		
10	Present net	413592	
	worth of		
	investment		
	shares		

### 13- There is no physical progress of the project so far.

#### 14- Market studies:

Alloy steel is a steel that is alloyed with various elements. It can be alloyed with 1 to 50% by weight to improve the mechanical properties of steel.

Alloy steel has taken an effective step towards the economic development of the country and is a famous brand in Europe that has exported to about 12 European countries, such as Germany, Portugal, the Netherlands, Spain, Turkmenistan, UAE, etc.

- Production of more than 346 types of alloy products and export to more than 15 countries is one of the achievements of Iranian alloy steel.

- Despite domestic production capacity, importers cross the tariff barrier and import at lower prices, for example from China, and we can not compete.
- The steel industry has the capacity to employ about a thousand direct people in one million tons and between 5 to 10 thousand people indirect employment.

Steel is one of the most important and influential commodities in the growth and industrial development of countries. This commodity is the second largest commodity in world trade after oil and gas and a large number of basic industries such as transportation, construction, machinery, mining and other industries related to production and transmission of energy depend on steel industry.

Steel plays an important role in the sustainability of the modern world today. For this reason, the development of the steel industry is of particular importance in the economic development of countries. The demand for steel in the world has always been increasing and expanding.

At present, more than 1.6 billion tons of crude steel is produced annually in the world, which is 71% more than the production level in 2000. This dramatic growth is mainly due to the growth of crude steel production in China, which is the largest steel producer in the world. Japan, the United States and India are the next largest producers of steel in the world.

The share of developed countries in steel production has been declining over the past decade and has been transferred to the Middle East, Asia and other European countries. One of the most important reasons for the decrease and increase of shares is the long-term strategy of developed countries to transfer steel technology to countries with energy resources.

Hence, developed countries have moved towards investing in sectors of the steel industry such as alloy steels, quality and new end products that are less energy-intensive and less polluting and produce more added value. On the other hand, the global financial crisis and the eurozone crisis have exacerbated this decline. India's steel industry is trying to increase economic capacity for the country by increasing capacity. But in China, excess steelmaking capacity has overshadowed the industry.

### The largest consumers of steel

According to surveys, China is one of the largest consumers of steel in the world. It is one of the largest steel producers in the world, the largest consumer of steel in the world and the largest exporter of steel in the world. It should be noted that after China, the European Union has the highest consumption of steel in the world. Over the past year, about 46% of the world's steel has been consumed in China. Also, 9.5% of the total steel production in the world was spent on the European Union. It is worth mentioning that China has the most important role and influence on the world steel market. In recent years, due to economic growth and industrial development in this country, the demand for steel in this country has increased significantly.

In 2017, Iran was recognized as the thirteenth largest producer of steel in the world, and Italy, Taiwan and Ukraine were ranked tenth, eleventh and twelfth, respectively.

Iran's share of total world steel production last year is estimated at 1.38 percent.

According to iron analysts on the state of the steel market, the US withdrawal from Comprehensive Joint Action Plan was an excuse for new decisions to be made in both countries on the steel needs of Iran and the United States. These new resolutions include reducing Iran's final commitments and setting a 60-day deadline for the remaining countries in President Rouhani's Comprehensive Joint Action Plan, as well as Trump's executive order for secondary sanctions, this time targeting Iran's metal industry. Buyers of Iranian metals, like buyers of oil, will no longer be allowed to continue trading with Iran, otherwise they will be on the US sanctions list.

The trend of the country's metal exports shows that most of Iran's exports in the field of metals are made in the iron and steel group, and it is expected that the greatest impact of sanctions will be on the iron and steel industries. The secretary of the Iranian Steel Pipe and Profile Manufacturers Syndicate, emphasizing the major share of iron and steel in our country's export metals group, considers changing the strategy from selling raw materials as a way to reduce the damage of sanctions.

Given that recent sanctions are affecting crude metal exports, iron and steel exports can be expected to decline. Previously, the group's exports faced obstacles, such as two large Iranian steel mills that were fined for dumping in Europe and banned from exporting. However, if we want to neutralize metal sanctions, we must move to the export of metal products and replace the export of metal products with the export of raw metals, and pursue this change as a strategy. By adopting this strategy, Iranian metals will not be sanctioned, because thousands of metal goods will be made that cannot be sanctioned.

Studies show that even with the recent sanctions on the steel industry, it is still possible to establish a domestic production unit due to domestic consumption and possible exports. And a unit with a capacity of 50,000 tons can be established and profitable in Ardabil province, and especially according to its environmental category 5 in industrial town 2 and economic visa area.

### 15- Project operation time:

The average operating time of the project is 10 years.

### 16. Summary of project economic issues:

### Summary of Project Economic issues

Type of Activity	The exact title of activity with code mentioning (ISIC)	Product name	Nominal capacity and unit
Industry	Alloy steel ingots 2710412456	steel ingots	50000 tons
Duration	Total fixed investment (Million Rial)	Annual working capital (Million Rial)	Employment
18 months	192897	408319	60
IRR internal rate of return	Net present value NPV (million Rial)	Applicant brought (million Rial)	Ratio of benefit to cost B / C
43%	423571	-	2.3

### 17-Specifications of the organization and process owner company:

Name (Real / Legal Persons): Mr. Farid Zolali

Ardabil Province Industry, Mining and Trade Organization

Address: Shahid Motahari street, Ardabil

Postal code: 5613943383

Phone: 04533233905 Fax:04533234078

Knowledgeable expert: Investment Services Center Experts

Call number: 04533741940

Email: ardabil1396@iran.ir



# جمهوری اسلامی ایران وزارت امور اقتصادی و دارایی اداره کل امور اقتصادی و دارایی استان اردبیل

"خلاصه پیش امکانسنجی فنی - اقتصادی "

نام طرح

تولید رنگ خوراکی مجاز

آدرس پیشنهادی اجرای طرح

استان اردبیل- ناحیه صنعتی رضی

تاریخ تهیه خلاصه P.F.S

سال ۱۳۹۹

#### ۱-مقدمه طرح:

تعیین محل استقرار موسسه تولیدی یا خدماتی، یکی از تصمیمات استراتژیک یک سازمان به شمار میرود. بررسی و انتخاب محل مناسب باید از لحاظ فنی امکانپذیر و از جهات اقتصادی مقرون به صرفه
باشد. برای انتخاب مناسب ترین محل چه درهنگام توسعه کارخانه و چه درهنگام انتخاب محل جدید
مواردی ازجمله مواد اولیه، نیروی کار، قوانین و مقررات، سوخت و حمل و نقل باید درنظر گرفته شوند.

#### ۲-استان اردبیل:

استان اردبیل در شمال فلات ایران با مساحتی بالغ بر ۱/۰۹ درمد مساحت کل کشور را بر ۱/۰۹ کیلومتر مربع که ۱/۰۹ درصد مساحت کل کشور را تشکیل می دهد قرار گرفته است. رود ارس حدود شمالی آن را با جمهوری آذربایجان تشکیل می دهد؛ چهار شهرستان از این استان در طول ۲۸۲/۵ کیلومتر با جمهوری آذربایجان هم مرز می باشند که در ۱۵۹ کیلومتر آن رود های ارس و بالها رود جریان دارند. در حال حاضر ارتباط استان با جمهوری آذربایجان در طولاین مرز تنها از دو نقطه اصلاندوز و بیله سوار انجام می گیرد .

ایسن استان بیا مرکزیت شهر تیاریخی اردبیل دارای اسهرستان بیا مساحت ۱۷،۹۵۳ کیلومتر مربع که حدود ۱۰،۹۹ درصید مساحت کشیور را بیه خیود اختصاص داده است.این استان از طرف شیمال و شیمال شرق بیا جمهوری آذربایجیان همسیایه است و حیدود ۲۸۲/۸ کیلیومتر مرزمشیترک آبیی وخاکیبیااین کشیور دارد. از جنوب بیا استان زنجیان، از شرق بیا استان گیلان و از غیرب بیا آذربایجان شرقی مرز مشترک دارد.

براساس سرشماری سال ۱۳۹۰ جمعیت استان ۱۲۷۰۶۲۰ نفربوده که ازاین میزان ۸۲۰۰۰۸ نفر ( ۱۸ درصد) ساکن نقاط شهری و ۱۶۶۶۲۰ نفر (۳۲ درصد) ساکن نقاط روستایی بوده است. سهم استان از کل جمعیت کشور ۱۰/۹ درصد و از این نظر رتبه ۲۲ را در کل کشور به خود اختصاص داده است.تراکم جمعیت در استان اردبیل معادل ۱۱/۲ نفر در هر کیلو متر مربع است. این استان به مرکزیت شهر اردبیل دارای ۱۱ شهرستان، ۲۲

شهر و ۲۸ بخش می باشد مراکز شهرستانها عبارت است از اردبیل، بیله سوار،اصلاندوز، پارس آباد، خلخال، گرمی، مشگین شهر، کوثر، نمین، نیر و سرعین.

### ٣-موقعيت پروژه:

برای انتخاب موقیت پروژه از روش براون — جیسون استفاده میکنیم. این روش نیز برای انتخاب ناحیه و محل دقیق طرح به کار میرود و معیار آن، مطلوبیت بر اساس عوامل عینی و نهنی است. در این روش برای هر مکان یک معیار رجحان تعریف میشود که هم عوامل عینی و هم عوامل ذهنی را دربر گیرد. وزن k و k و k را محاسبه (1-k) به ترتیب به عوامل عینی و عوامل ذهنی تخصیص داده k بین صفر و یک (و k را محاسبه می نماییم .مکانی با حداکثر مقدار k را به عنوان مکان مناسب، انتخاب می کنیم که در این مطالعه ناحیه صنعتی رضی بین شهر که و نواحی صنعتی بهترین مکان برای سرمایه گذاری شناخته شده است.

#### ۴-معرفی محصول :

این روزها رنگ های متعدد غذایی برای ایجاد حق انتخاب بیشتر، زیبایی، تنوع و بازار پسندی در اکثر فروشگاهها عرضه می شود. ولی گاهی برای مخفی کردن، پوشاندن و نامحسوس جلوه دادن عیوب و تقلبات فرآورده های غذایی به کارمیرود .مصرف هر ماده شیمیایی از جمله رنگ ها دارای اثرات بیولوژیک بر روی مصرف کننده می باشد که ممکن است دراثر مصرف متمادی در طول سالها و یا دریافت روزانه بیش از حد آنها سلامت مصرف کننده به مخاطره افتاده و باعث اختلالات جسمی گردد. رنگهایی که در مواد غذایی مورد استفاده قرار می گیرند می توانند من شاء طبیعی دا شته با شند یعنی از منابع طبیعی استخراج شود. در این رابطه می توان به زعفران و یا زرد چوبه اشاره داشت. از رنگهای طبیعی دیگر می توان کلروفیل، آنتو سیانین و تبالین را نام برد، این رنگها دارای من شاء گیاهی هستند، اما برخی از رنگدانه های طبیعی دارای منشاء حیوانی یا معدنی هستند. رنگهای حیوانی مانند رنگ قرمز کوشینیل، که از نوعی حشره استخراج می شود. استفاده و یا استخراج رنگ از منابع طبیعی همیشه مقرون به صرفه نبوده و یا دسترسی به مواد اولیه وجود ندارد، بنابراین ساختمان رنگدانه های طبیعی مورد شناسایی قرار گرفته و مشابه آن در صنعت ساخته می شود. از این رنگها می توان بتاکاروتن را ذکر کرد که در سالهای اخیر در صنعت ماکارونی ایران مورد استفاده قرار می گیرد.

رنگ های طبیعی : به آن دسته از رنگ های خوراکی گویند که از منابع طبیعی (گیاهی و حیوانی) بدست می آیند.

•رنگهای گیاهی: نظیر قرمز چغندر، کورکومین، کلروفیل، آناتو، کارتاموس، آنتوسیانین ها و . . . که از بها های مهتلف گیاهان استخراج می شوند

رنگهای حیوانی: نظیر کارمین که از نوعی حشره به دست می آید.

ویژگی رنگهای خوراکی

- طبیعی و ایمن برای مصرف کننده
  - نداشتن بوی خاص
- افزایش جذابیت محصولات غذایی
  - شفافیت
  - قدرت بسیار بالای رنگ دهی
- بازگرداندن رنگ اصلی به محصولاتی که در پروسه تولید رنگ خود از دست داده اند
  - یکنواخت و یکسان کردن رنگ محصولات در تولید
    - ماندگاری و پایداری مناسب در محصول

### $\delta$ -دسترسی به زیرساختها:

محل تأمين زيرساخت	فاصله تا محل پروژه	زيرساخت مورد نياز	ردیف
در شهرک موجود است		اَب	١
در شهرک موجود است	•	برق	٢
در شهرک موجود است		گاز	٣
مخابرات شهر رضی		مخابرات	۴
موجود است	•	راه اصلی	۵
موجود است	•	راه فرعی	۶
فرودگاه اردبیل	-	فرودگاه	γ
بندرآستارا	-	بندر	٨

ایستگاه اردبیل	•	ایستگاه راه آهن	٩
----------------	---	-----------------	---

۶-تجهیزات و ماشین آلات ، ظرفیت خدمات طرح و نیروی انسانی :

خارج	د اخلی	مشخصات فنى	تعداد	نوع ماشین آلات خط تولیدی	ردیف
	*	از جنس استیل ضد زنگ برای جداسازی گل و لای، سنگ، گیاهان فاسد و	2	میز یا نوار سورت	١
	*	در صورت بالا بودن رطوبت مواد اولیه	1	دستگاه خشک کن	۲
	*	با تیغه های استیل ضد زنگ	1	آسياب	٣
	*		_	ظروف یا مخازن نگهداری گیاهان خشک شده و آسیاب شده	۴
	*		1	دستگاه توزین	۵
	*	مجهز به ژاکت بخار	1	دستگاه اکستراکتور( مخلوط کن و مخازن خیساندن گیاهان در آب یا حلال )	۶
	*	مجهز به خلاء و همزن	1	دستگاه تقطیر	Y
	*		2	فیلتر پرس	٨
	*	(جهت تغليظ ماده رنگي استخراج شده)	1	دستگاه تبخیر در خلاء	٩
	*	(در صورت تولید رنگ پودری)	1	دستگاه خشک کن پاششی	1.
	*		1	مخلوط کن رنگ و سایر اجزاء فرمولاسیون	11
	*	(تحت خلاء یا با تزریق گاز ازت)	1	دستگاه پر کن و دربندی خودکار	۱۲

### ظرفیت خدمات طرح:

ظرفیت اسمی	سال دهم	سال نهم	سال هشتم	سال هفتم	سال ششم	سال پنجم	سال چهارم	سال سوم	سال دوم	سال اول	سال بهره بردار <i>ی</i>	سال
	/.A ·	′/. <b>从・</b>	7.A·	/.A ·	7.4.	7.A ·	7.79	7.77	7.84	7.08	% <b>۴</b> ٨	درصد استفاده از ظرفیت اسمی
	7.1	7.1	7.1	7.1	7.1	7.1	7.9۵	/. <b>٩</b> •	7.4.	/.Y•	7.8 •	درصد استفاده از ظرفیت عملی
۱،۵۰۰	١،۵٠٠	۱،۵۰۰	١،۵٠٠	۱،۵۰۰	١،۵٠٠	١،۵٠٠	1.470	۱،۳۵۰	1,7	۱،۰۵۰	9	ميزان توليدات

### نیروي انساني مستقیم خدمات در طرح

	انسانی غیرمستقیم تولید در طرح	نيروى	
مورد نیاز	تخصص	شرح	رديف
٣	متخصص	مهندس كنترل كيفيت	١
١	غيرماهر	انباردار	٢
۴		جمع	
	ی انسانی مستقیم تولید در طرح	نيروء	
مورد نیاز	تخصص	شرح	رديف
١	متخصص	مدير توليد	١
٣	متخصص	سرپرست شیفت	٢
٣	ماهر	تكنسين فنى تاسيسات	٣
۶	ماهر	کارگر ماهر	۴
۱۵	غيرماهر	کارگر ساده	۵
۲۸	-	جمع	
	یروی انسانی اداری در طرح	;	
مورد نیاز	تخصص	شرح	رديف
١	کارشناسی ارشد- دکترا	مدير عامل	١
١	کارشناسی ارشد	مدیر مالی، اداری و فروش	٢
١	-	منشى	۴

١	-	کارگر خدمات	۵
٢	_	نگهبان	۶
۶	-	جمع	

### ٧-مجوزهای قانونی :

برآورد مجوزهای اخذ نشده و زمان مورد نیاز به شرح جدول ذیل ارائه شده است.

مشخصات مجوز	سازمان صادر كننده	نام مجوز	ردیف
مطابق با مشخصات سرمایه گذاری ارائه شده در طرح	سازمان سرمایه گذاری و کمکهای فنی و اقتصادی ایران	مجوز سرمایه گذاری خارجی	١
تولید رنگ خوراکی مجاز	وزارت صنعت،معدن و تجارت	جواز تاسیس	٢
تولید رنگ خوراکی مجاز	وزارت صنعت، معدن و تجارت	پروانه بهرهبرداری	٣
مطابق با مشخصات ساختمانی ذکر شده در طرح	شرکت شهرکهای صنعتی اردبیل	پایان ساختمان	۴

۸ –جدول زمانبندی پروژه:

					۱۲	اه۹	<b></b>	ز تاريخ	ليت ا	ع فعا	شر							سال	شرح فعالیت های	
۱۸	۱۷	18	۱۵	14	۱۳	۱۲	11	1.	٩	٨	γ	۶	۵	۴	٣	۲	١	ماه	اصلی پروژه	رديف
																*	*		مشاوره و مطالعه پروژه	١
														*	*	*			طراحی پروژه	۲
														*	*	*	*		اخذ مجوزهای لازم	٣
															*	*			استخدام پرسنل اولیه	۴
															*				خاکبرداری و تسطیح	۵
														*					دیوار کشی دور محوطه	۶
													*	*	*				تجهيز كارگاه موقت	γ
													*						خیابان کشی و جدول کشی	٨
													*						جدول بندی و پیاده رو سازی	٩
												*							پار کینگ	1.
												*							آبرو	11
												*							روشنایی محوطه	۱۲
											*								فضای سبز و درختکاری	۱۳
													*	*					فنداسيون سوله سالن توليد	14
													*						نصب ستون های سالن تولید	۱۵
												*	*						نصب قاب های سقف سالن	18
													*	*					فنداسيون سوله انبار	۱۷
													*						نصب ستون های انبار	١٨
												*	*						نصب قاب های سقف انبار	19
											*	*							پوشش سقف سالن تولید	۲٠
											*	*							پوشش سقف انبار	۲۱
											*								دیوار چینی سالن تولید	77
										*	*								دیوار چینی سالن انبار	۲۳
										*									نصب رایزر و بلوکاژ سالن تولید	74
										*	*								کف سازی	۲۵
										*	*								نصب درب و پنجره	45

										*	*	*	*	*		اقدامات بانكى	77
												*	*			انعقاد قرارداد خرید برق	44
								*	*							انعقاد قرارداد بهره برداری آب	<b>۲</b> ٩
								*	*							نصب پست هوایی مرحله	٣٠
							*	*								نصب پست هوایی مرحله دوم	۳۱
							*	*								انتقال شبكه آب	٣٢
					*	*	*	*								خرید تاسیسات عمومی	٣٣
		*	*													خرید تاسیسات گرمایشی	74
		*	*													خرید تاسیسات سرمایشی	۳۵
								*	*							مذاکرات خرید ماشین آلات	٣۶
								*	*		*	*				تهیه پروفرما ماشین آلات داخلی	۳۷
							*	*								حمل ماشين آلات	۳۸
			*	*	*	*	*									نصب ماشين آلات	٣٩
			*	*												خرید مواد اولیه	۴٠
		*	*													تولید آزمایشی	41
		*														فروش نهایی	44

### ۹-برنامه مالی پروژه:

وضعیت مالی (میلیون ریال)	خلاصه
٦٧،٣٨٠	سرمایه ثابت
۸۲۸،۲۳	سرمایهدر گردش
١٠٠، ٢٤٩	سرمایه کل

۱۰-سرمایه گذاری ثابت و در گردش طرح: برآورد سرمایه گذاری ثابت (هزینههای سرمایهای)

	ين ريال )	اری طرح ( ارقام به میلیو	سرمایه گذ				
جمع	(میلیون ریال)	هزینه کل (	شرح	رديف			
	مورد نیاز	انجام شده					
۱،۴۵۰	•		زمین	١			
۲،۳۶۳	۲،۳۶۳	•	محوطه سازى	۲			
10,800	١٠،۶٠٠	•	ساختمان تولیدی و اداری	٣			
٧٠٠٠	٧,٠٠٠	•	تاسیسات و تجهیزات عمومی	۴			
۲۷،۵۰۰	۲۷،۵۰۰	•	ماشین آلات و تجهیزات	۵			
1.154	1.154	•	اثاثیه و تجهیزات اداری	۶			
۵۵۰	۵۵۰	•	وسائط نقليه	٧			
٩۵٠	٩۵٠	•	سایر هزینه های بخش ثابت	٨			
۲.۵۰۶	۲،۵۰۶	•	هزینههای پیشبینینشده ۵٪	٩			
۵۴،۰۸۳	۵۲،۶۳۳		جمع دارائی های ثابت				
18.791	۱۳،۲۹۸		هزینه های قبل از بهره برداری				
۶۷،۳۸۰	۶۵،۹۳۰		جمع هزینه های سرمایه گذاری ثابت				
۸۶۸،۲۳	۳۲،۸۶۸		سرمایه در گردش				
1۲۴۹	۹۸،۷۹۹		مع کل هزینه های سرمایه گذاری طرح	ج			

# سرمایه در گردش:

	سرمایه در گردش (ارقام به میلیون ریال)											
جمع کل	مورد نیاز	موجود	ماه	شرح	رديف							
۵،۴۷۴	۵،۴۷۴	•	١	مواد اوليه	١							
۸،۵۴۶	۸،۵۴۶	•	١	موجودی کالای ساخته شده	۲							

<b>۳</b> ۲.λ۶λ	<b>۳</b> ۲.λ <i>۶</i> λ	•		جـــــمع	
۸،۵۴۶	۸،۵۴۶	•	١	موجودی کالای در جریال ساخت	۵
۱،۴۳۸	۱،۴۳۸	•	١	تنخواه گردان	۴
ለ،ለ۶۵	<b>ለ</b> ‹ለ۶۵	•	١	مطالبات	٣

### هزینه های تولیدی:

		ليون ريال)	هزینه های تولید (ارقام		
درصد	هزینه کل در سال مبنا (با احتساب ظرفیت عملی)	هزینه کل در حداکثر ظرفیت اسمی		شرح	ردين
63/9%	۸۲،۱۰۵	1.7,587		مواد اوليه	١
8/2%	۱۰،۵۵۲	18.19.	مستقيم توليد	حقوق و دستمزد پرسنل	۲
1/2%	۱،۵۱۵	1,194	بر مستقيم توليد	حقوق و دستمزد پرسنل غی	٣
0/7%	181	178	فی	تاسیسات مصر	۴
1/6%	۲،۰۰۱	۲،۵۰۱	برات	نگهداری و تعمی	۵
3/5%	4,497	4,497		استهلاک	۶
0/5%	541	PAY	ِمایه گذاری بدون زمین)	قطعات یدکی (۱٫۵٪ هزینه های سر	٧
3/8%	۴،۸۸۳	8.1.4	ب استهلاک	پیش بینی نشده بدون احتساب	٨
83/3%	1.741	187.878	د	جمع هزینه های تولید	
1/8%	7,77	۲،۳۳۰	منل اداری	حقوق و دستمزد پرس	١
1/2%	۱،۵۰۰	۱۰۸۷۵	ی (درصدی از فروش)	هزینه های توزیع و فروش تبلیغات و ادار:	۲
3/0%	٣.٨٣٠	4.7 • ۵	اتی	جمع هزینه های عملیا	
1/9%	7,794	7,794	بل از بهره برداری	هزینه استهلاک هزینه های ق	١
11/8%	12,771	10.771	لى	هزینه های ماا	۲
13/7%	14.810	14.810	ىياتى	جمع هزینه های غیر عما	
100/0 %	۱۲۸،۴۸۵	ነል۴،۴۹۸	<i>ے سالیان</i> ہ	جمع هزینه های بهره برداری	

# ۱۱-برآورد درآمد:

# درآمدهای پروژه در ۱۰ سال اول پس از بهره برداری

ظرفیت اسمی	سال دهم	سال نهم	سال هشتم	سال هفتم	سال ششم	سال پنجم	سال چهارم	سال سوم	سال دوم	سال اول	سال بهره برداری	سال
۱،۵۰۰	۱،۵۰۰	۱،۵۰۰	۱،۵۰۰	۱،۵۰۰	۱،۵۰۰	۱،۵۰۰	1.470	1,76.	1,7	۱،۰۵۰	9	ميزان توليدات
					میلیون ریال)	طرح (ارقام به	ميزان فروش					
قیمت فروش واحد محصول (ریال)	سال دهم	سال نهم	سال هشتم	سال هفتم	سال ششم	سال پنجم	سال چهارم	سال سوم	سال دوم	سال اول	سال بهره برداری	سال
	۱۵۰٬۰۰۰	۱۵۰٬۰۰۰	۱۵۰٬۰۰۰	۱۵۰٬۰۰۰	۱۵۰٬۰۰۰	۱۵۰٬۰۰۰	۱۴۲،۵۰۰	۱۳۵،۰۰۰	17	1.0	90,000	میزان فروش تولیدات
1	۱۵۰٬۰۰۰	۱۵۰٬۰۰۰	۱۵۰٬۰۰۰	۱۵۰٬۰۰۰	۱۵۰٬۰۰۰	۱۵۰٬۰۰۰	۱۴۲،۵۰۰	۱۳۵،۰۰۰	17	1.0	90,000	انواع رنگ خوراکی
	10	10	10	10	10	10	۱۴۲،۵۰۰	۱۳۵،۰۰۰	17	۱۰۵٬۰۰۰	9	جمع کل فروش (میلیون ریال)

### ۱۲-شاخصهای اقتصادی پروژه:

سال	سال	سال	سال	سال	سال	سال	سال	سال	سال اول	سال	شاخص	رديف
دهم	نهم	هشتم	هفتم	ششم	پنجم	چهارم	سوم	دوم		بهره		
										برداری		
/.٢٧	7.77	·/.٣٣	7.40	7.40	7.47	7.69	7.87	7. <b>Y •</b>	7.⋏・	'/.Y <b>۴</b>	درصد فروش در نقطه	١
											سربسر	
40,799	49,747	49,747	۶۷،۳۵۰	۶۷،۳۵۰	۷۱،۵۲۶	<b>ለ</b> ۴،۳۲۳	<b>ለ</b> ۴.٣٢٣	<b>ለ</b> ۴.۳۲۳	<b>ለ</b> ۴.۳۲۳	۶۶.۲۱۵	میزان فروش در نقطه	۲
											سربسر	
4.4	497	497	۶۷۴	۶۷۴	۷۱۵	ለኖ۳	۸۴۳	۸۴۳	۸۴۳	997	میزان تولید در نقطه	٣
											سربسر	

<b>YY</b> 7.	نسبت کل تسهیلات به کل سرمایه گذاری مورد نیاز	۴
<b>44</b> %	نرخ بازده داخلی سرمایه گذاری	D
۹۳%	نرخ بازده داخلی سرمایه گذار	۶
۲۵٪.	نرخ بازده داخلی سرمایه گذاری با احتساب کلیه هزینه ها	γ
<b>"/*V</b>	دوره بازگشت سرمایه	γ
-/95	دوره بازگشت سرمایه سرمایه گذار	٨
<b>*/V</b> Y	دوره بازگشت سرمایه گذاری با احتساب کلیه هزینه ها	١٠
54.44	ارزش خالص فعلى سرمايه گذاري	٩
۵۷۲۲۴	ارزش خالص فعلی سهم سرمایه گذاری	1.

# ۱۳- پیشرفت فیزیکی طرح تاکنون دارد ندارد %

### ۱۴- مطالعات بازار:

با توجه به آمار واردات و صادرات در چند سال اخیر اینطور براورد میشود که رنگ های خوراکی یک محصول وارداتی می باشد و وجود واحد های تولیدی رنگ ها خوراکی در کشور نمی تواند جواب گوی تقاضا موجود در کشور باشد به همین خاطر احداث واحدهای تولیدی رنگ خوراکی در کشور می تواند فرصتی خوبی برای سرمایه گذاری باشد.

در ایران در زمینه تولید رنگ خوراکی تعداد کمی واحد فعال هستند و این در حالی است که با توجه به بررسیهای صورت گرفته بیش از ۲۰۰ تن انواع رنگ خوراکی وارد کشور میشود که خود گویای وضعیت تولید این محصول در کشور و پتانسیلهای موجود برای احداث واحدی در این زمینه میباشد. تنوع در سلیقه مصرف کننده و پیشرفت صنایع غذایی موجب شده تا کارشناسان به طور میانگین در سالهای آتی بین کتاب درصد افزایش متوسط مصرف رنگهای طبیعی و ۳ تا ۵ درصد نیز افزایش مصرف رنگهای سنتیک را پیش بینی کنند. این یعنی بازار مصرف این ماده غذایی رو به رشد است و می توان سرمایه گذاریهای بلندمدت و البته آینده داری در کشور روی این مقوله انجام داد.

لازم بذکر است که آمار و یا برآوردی مشخصی در خصوص واحدهای تولیدی مجوزدار و رسمی موجود نمیباشد تا بتوان سطح تقاضای استان و عرضه آن را برآورد نمود. ولی با این وجود بر اساس اطلاعات فوق و کسرت و تنوع واحدهای عرضه کننده مواد خوراکی (بعنوان نمونه رستورانها، فست فودها، قنادی ها و...) و مراکز خدماتی ارائه دهنده خدمات رفاهی مشابه مطمئنا سرمایه گذاری در زمینه پیشنهادی مطلوب خواهد بود.

۱۵- مدت زمان بهره برداری پروژه: بطور متوسط مدت زمان بهره برداری پروژه ۱۵ سال تعیین شده است

۱۶- ویژگیهای طرح:

از جمله ویژگیهای طرح میتوان به موارد زیر اشاره نمود:

- سودآوری، بازده و دوره برگشت مناسب سرمایه گذاری.
  - ک نیاز کشور به خودکفایی در تولید محصول

- 🗡 برتری ویژگی های رنگ خوراکی طبیعی نسبت به رنگ های مصنوعی مشابه
- 🖊 امکان صادرات این محصول در صورتی که استانداردهای لازم در این محصول رعایت شوند.
- ◄ اهمیت صنعت رنگ طبیعی برای همگان روشن است. این صنعت دارای مشخصههای ویـژهای
   اسـت کـه سبب ایجاد جذابیت در امور صنعتی می گردد.

۱۷ - خلاصه مباحث اقتصادی پروژه:" "خلاصه مباحث اقتصادی پروژه"

ظرفیت اسمی و واحد آن	نام محصول تولیدی	عنوان دقیق فعالیت با ذکر کد (ISIC)	نوع فعاليت
۱۵۰۰تن	تولید رنگ خوراکی مجاز	تولید رنگ خوراکی مجاز ۱۵۴۹۴۱۲۵۳۰	صنعتى
	سرمایه در گردش سالانه	کل سرمایه گذاری ثابت	
نیروی انسانی مورد نیاز	(میلیون ریال)	(میلیون ریال)	طول دوره اجرا
۳۸ نفر	۳۲.۸۶ <i>۸</i>	۶۷٬۳۸۰	۱۸ ماه
نسبت منافع به هزینه	/ H	خالص ارزش فعلى NPV	IDD (1)
*B/C	آورده متقاضی (میلیون ریال)	(میلیون ریال)	نرخ بازده داخلی IRR
۲,۱	-	97.14	٣۴٪.

۱۸ - مشخصات دستگاه و شرکت مالک فرآیند: -نام (اشخاص حقیقی/ حقوقی):آقای فرید زلالی

سازمان صنعت، معدن و تجارت استان

-آدرس: اردبیل-خیابان شهید مطهری-کد پستی ۵۶۱۳۹۴۳۳۸۳

-تلفن: ۴۵۳۳۲۳۳۹۰۵ نمابر: ۰۴۵۳۳۲۳۴۰۷۸

کارشناس آگاه: کارشناسان مرکز خدمات سرمایه گذاری شماره تماس: ۹۴۰-۳۳۷۴م-۰۴۵

ardabil1396@iran.ir :ایمیل مرکز



# جمهوری اسلامی ایران وزارت امور اقتصادی و دارایی اداره کل امور اقتصادی و دارایی استان اردبیل

"خلاصه پیش امکانسنجی فنی - اقتصادی "

نام طرح

توليدسنسور خودرو

آدرس پیشنهادی اجرای طرح

استان اردبیل- ناحیه صنعتی مشگین شهر

تاریخ تهیه خلاصه P.F.S

سال ۱۴۰۰

#### ۱-مقدمه طرح:

تعیین محل استقرار موسسه تولیدی یا خدماتی، یکی از تصمیمات استراتژیک یک سازمان به شمار میرود. بررسی و انتخاب محل مناسب باید از لحاظ فنی امکانپذیر و از جهات اقتصادی مقرون به صرفه
باشد. برای انتخاب مناسب ترین محل چه درهنگام توسعه کارخانه و چه درهنگام انتخاب محل جدید
مواردی ازجمله مواد اولیه، نیروی کار، قوانین و مقررات، سوخت و حمل و نقل باید درنظر گرفته شوند.

#### ۲-استان اردبیل:

استان اردبیل در شمال فلات ایران با مساحتی بالغ بر ۱/۰۹ درمد مساحت کل کشور را بر ۱/۰۹ کیلومتر مربع که ۱/۰۹ درصد مساحت کل کشور را تشکیل می دهد قرار گرفته است. رود ارس حدود شمالی آن را با جمهوری آذربایجان تشکیل می دهد؛ چهار شهرستان از این استان در طول ۲۸۲/۵ کیلومتر با جمهوری آذربایجان هم مرز می باشند که در ۱۵۹ کیلومتر آن رود های ارس و بالها رود جریان دارند. در حال حاضر ارتباط استان با جمهوری آذربایجان در طولاین مرز تنها از دو نقطه اصلاندوز و بیله سوار انجام می گیرد .

ایسن استان بیا مرکزیت شهر تاریخی اردبیل دارای ایم ایم استان بیا مساحت ۱۷،۹۵۳ کیلومتر مربع که حدود ۱۰،۹۹ درصید مساحت کشیور را بیه خیود اختصاص داده است. این استان از طرف شمال و شمال شرق بیا جمهوری آذربایجیان همسیایه است و حیدود ۱۲۸۲ کیلیومتر مرزمشیترك آبیی وخاکیبااین کشیور دارد. از جنوب بیا استان زنجان، از شرق بیا استان گیلان و از غیرب بیا آذربایجان شرقی مرز مشترك دارد.

براساس سرشماری سال ۱۳۹۰ جمعیت استان ۱۲۷۰۶۲۰ نفربوده که ازاین میزان ۸۲۰۰۰ نفر ( ۲۸ درصد) ساکن نقاط شهری و ۱۲۶۶۲۰ نفر ( ۳۲ درصد) ساکن نقاط روستایی بوده است. سهم استان از کل جمعیت کشور ۱۳۹۹ درصد و از این نظر رتبه ۲۲ را در کل کشور به خود اختصاص داده است.تراکم جمعیت در استان اردبیل معادل ۱۲۷۶ نفر در هر کیلو متر مربع است. این استان به مرکزیت شهر اردبیل دارای ۱۲ شهرستان، ۲۲

شهر و ۲۸ بخش می باشد مراکز شهرستانها عبارت است از اردبیل، بیله سوار،اصلاندوز، پارس آباد، خلخال، گرمی، مشگین شهر، کوثر، نمین، نیر، انگوت و سرعین.

#### ٣-موقعيت پروژه:

برای انتخاب موقیت پروژه از روش براون — جیسون استفاده میکنیم. این روش نیز برای انتخاب ناحیه و محل دقیق طرح به کار میرود و معیار آن، مطلوبیت بر اساس عوامل عینی و نهنی است. در این روش برای هر مکان یک معیار رجحان تعریف می شود که هم عوامل عینی و هم عوامل ذهنی را دربر گیرد. وزن k و k الله ترتیب به عوامل عینی و عوامل ذهنی تخصیص داده k بین صفر و یک (و k را محاسبه می نماییم .مکانی با حداکثر مقدار k را به عنوان مکان مناسب، انتخاب می کنیم که در این مطالعه شهرک صنعتی شماره k بین شهرک ها و نواحی صنعتی بهترین مکان برای سرمایه گذاری شناخته شده است.

### ۴-معرفی محصول:

سنسورها بعنوان جاسوسهائی عمل میکنند که دایما وضعیت خودرو را حس میکنند و به Ecu خبر میدهند و یه Ecu خبر میدهند و Ecu نیز براساس خبرهای دریافتی از وضعیت موتور دستورهایی به مامورهای خود که همان عملگرها Ecu میفرستد تا آنها براساس دستور دریافتی کارکرد خود را تنظیم کنند.

سنسور در فارسی به معنی حسگر میباشد. برای شروع یک دسته بندی کلی بر اساس نحوه عملکرد سنسور انجام می دهیم:

### سنسور های آنالوگ:

اغلب این سنسور ها به مانند یک میکرو سویچ عمل میکنند و با طراحی خاص و استفاده از عواملی مانند حرکت های مکانیکی در ناحیه مورد نظر یا بود.نبود فشار , یا حتی تغییر چشمگیر حوزه مغناطیس و یا انبساط و انقباض فرامین لازمه را به بخش مورد نظر ارسال میکنند. از ساده ترین این سنسور ها میتوان به سنسور فشار روغن اشاره کرد که تنها توانایی بیان کردن وجود داشتن یا نداشتن فشار روغن را دارا بود و

تونایی نمایش مقدار فشا را ندارد( اگر لامپ روشن باشد فشار وجود ندارد و اگر خاموش باشد فشار وجود دارد)

#### سنسور های دیجیتال:

مهمترین مشخصه این سنسور داشتن دامنه وسیع اطلاعات در خروجی میباشد به این گونه که در نوع آنالوگ در قالب موارد دو حالت داشتیم(روشن بودن یا خاموش بودن چراغ) اما در سنسور های دیجیتال تغییرات در دامنه زمانی مورد نظر میباشد.

سنسور اصولا یک مبدل انرژی است. یعنی قطعه ای است که نوعی از انرژی را به نوع دیگر بتواند تبدیل کند ولی اکثر سنسورها انواع مختلف انرژی مانند گرمایی-مکانیکی-شیمیایی و ... را به انرژی الکتریکی تبدیل میکنند .بنابراین در اکثر سنسورها ورودی انرژی است که میخواهیم اندازه گیری شود و در خروجی یک سیگنال الکتریکی جریان یا ولتاژ است

انواع تکنولوؤی سنسورها تکنولوژی های متفاوتی برای ساخت سنسورها استفاده می شود ولی با توجه به پیشرفت صنعت نیمه هادی امروزه بسیاری از سنسورها با استفاده از قطعات نیمه هادی ساخته می شوند. اصولا خروجی اکثر سنسورها یک سیگنال پیوسته (همه مقدار) دارد که ما آنها را سنسور آنالوگ میشناسیسم. اما برای آنکه خواندن اطلاعات خروجی سنسورها توسط سیستمهای دیجیتال (مانند انواع پروسسورها از جمله ای سی یو) راحت تر انجام شود از مدارهای واسطی برای تبدیل خروجی آنالوگ به دیجیتال یا انجام مدولاسیونهای خاص (مانند مدولاسیون فرآانس یا عرض پالس) استفاده میشود

همانطور که گفته شد ورودی سنسور یک نوع انرژی است. بر همین اساس سنسورها را میتوان به گونه های زیر تقسیم کرد:

- 1- آکوستیک:اندازه گیری سرعت. دامنه. فاز. پلاریزاسیون و قطبش امواج صوتی
  - ۲- بیولوژیک: اندازه گیری چگالی و اجزای جرمهای زیستی
  - ٣- الكتريكي: اندازه گيري جريان. بار. پتانسل. ميدان الكتريك. رسانايي

- ۴- مغناطیسی: اندازه گیری میدان و فلوی مغناطیسی
- ۵- مکانیکی:اندازه گیری مکان. سرعت. شتاب. نیرو. استرس. فشار. استرین. چگالی. اندازه حرکت. سرعت شارش.
  - ۶- نوری: اندازه گیری سرعت. دامنه. فاز. پلاریزاسیون و قطبش امواج الکترومغناطیس
    - ۷- تشعشعی: اندازه گیری نوع تشعشع. شدت. انرژی
    - ۸- حرارتی: اندازه گیری دما. گرمای ویژه. شارش گرما
- ۹- شیمیایی: اندازه گیری نوع و چگالی مواد شیمیایی سنسورهای که در آنها مقاومت متغییر بکار رفته ساختمان داخلی برخی سنسورها از مقاومت متغییر تشکیل شده است.

این مقاومت بسته به نوع سنسور و اینکه چه چیزی را چگونه حس کند انواع مختلفی دارد و از انواع زیر میباشند:

- مقاومت متغییر نسبت به فشار.
- مقاومت متغییر نسبت دما که خود دو نوع دارد PTC,NTC
  - مقاومت متغییر نسبت وجود نوعی گاز.
- پتانسیو مترها NTC مخفف Coefficient Temperature Negative میباشد ، مقاومت این سنسور با تغییرات دما رابطه عکس دارد یعنی هر چه دما بالاتر رود مقاومت آن کمتر شده و هر چه دما پائین تر رود مقاومت آن بیشتر میگردد
- مقاومت صفر(اتصال کوتاه)= حداکثر دما مقاومت بینهایت(قطعی) = حداقل دما PTC مخفف مقاومت صفر(اتصال کوتاه)= حداکثر دما رابطه Coefficient Temperature Positive مستقیم دارد یعنی هر چه دما بالاتر رود مقاومت آن بیشتر شده و هر چه دما پائین تر رود مقاومت آن کمتر میگردد.
  - مقاومت صفر(اتصال کوتاه)= حداقل دما مقاومت بینهایت(قطعی) = حداکثر دما
- مقاومت متغیر حساس به گاز پتانسیو مترها نوعی مقاومت متغیر میباشند که نسبت به جابجائی یک عضو متصل به آن مقاومت متغیری از خود نشان میدهند.

از این نوع سنسورها معمولاً برای سنجیدن تغیر مکان اعضاء یا سنجش سطح مایعات استفاده میشود.

در این طرح به اختصار سنسور حرارتی(NTC)مورد بررسی قرار می گیرد.

۵-دسترسی به زیرساختها:

محل تأمين زيرساخت	فاصله تا محل پروژه	زيرساخت مورد نياز	رديف
ناحیه صنعتی مشگین شهر		آب	١
ناحیه صنعتی مشگین شهر	٠	برق	٢
ناحیه صنعتی مشگین شهر	·	گاز	٣
ناحیه صنعتی مشگین شهر		تصفیه خانه	۴
موجود است	•	راه اصلی	۵
موجود است	·	راه فرعی	۶
فرودگاه اردبیل	۱۱۲کیلومتر	فرودگاه	γ
بندرآستارا	۱۷۰ کیلومتر	بندر	٨
ايستگاه اردبيل	۷۰ کیلومتر	ایستگاه راه آهن	٩

#### ۶-تجهیزات و ماشین آلات ، و نیروی انسانی :

خارج	داخلی	مشخصات فنى	تعداد	نوع ماشین آلات خط تولیدی	ردیف
	*	دستگاه های تراش رولور خودکار با کنترل	۴	دستگاه سری تراش	١
		nc-cnc			
	*	دستگاه تزریق پلاستیک ۱۰۰ تن- ۱۰۰ الی	٢	دستگاه تزریق پلاستیک	۲
		۲۰۰ گرم ظرفیت تزریق			
	*		٣٠	هویه	٣
	*		-	وسایل گارگاهی	۴

#### نيروي انساني مستقيم خدمات در طرح

	انسانی غیرمستقیم تولید در طرح	نیروی			
مورد نیاز	تخصص	شرح	رديف		
١	مهندس صنايع	مدیر کنترل کیفی	١		
٣	کارشناسی انبارداری	انباردار	٢		
١	_	خدمات	٣		
۵	•	جمع			
	ی انسانی مستقیم تولید در طرح	نيروء			
مورد نیاز	تخصص	شرح	رديف		
١	كارشناسي الكترونيك	مدير فني	١		
٣	کارشناسی	سرپرست تولید	٢		
۵	فوق ديپلم	تكنسين	٣		
71	ماهر	کارگر ماهر	۴		
٣٠	_	جمع			
	یروی انسانی اداری در طرح	;			
مورد نیاز	تخصص	شرح	رديف		
١	کارشناسی ارشد	مدير عامل	١		
١	كارشناسي	مدير مالي	٢		
٢	کارشناسی حسابداری	كارمند مالي	٣		
٣	_	نگهبان	۴		
١	-	۶ راننده			
٨	_	جمع			

## ۷- مالکیت و مجوزهای قانونی :

#### ۱-۷-مالکیت زمین

در این طرح در نظر گرفته شده که هزینه های خرید زمین محل اجرای طرح از محل آورده متقاضی تامین گردد

#### ۲-۷-مالکیت معنوی و امتیازها

با توجه به اینکه طرح در شهرک صنعتی اجرا خواهد شد مشکلی در تامین زیرساخت ها ، مجوزها و حق امتیازات کارخانه وجود نخواهد داشت.

#### ٣-٧-مجوزهای قانونی

با توجه به آنکه جهت اجرای این طرح تاکنون هیچ گونه مجوزی اخذ نشده است، در ادامه لیست مجوزهای مورد نیاز طرح ارائه شده است.

لیست مجوزهای اخذ نشده و برآورد زمان مورد نیاز برای اخذ مجوز										
مشخصات مجوز	سازمان صادر كننده	نام مجوز	ردیف							
مطابق با مشخصات	سازمان سرمایه گذاری و	. 1: . 1:6:1 · .	,							
سرمایه گذاری ارائه شده در طرح	کمکهای فنی و اقتصادی ایران	مجوز سرمایهگذاری خارجی	,							
	وزارت صنعت،	1" -1 -	<b>ب</b>							
_	معدن و تجارت	جواز تاسیس	,							
	وزارت صنعت، معدن و تجارت	پروانه	٣							
_	ورارت صنعت، معدن و تجارت	بهرهبرداری	'							
مطابق با مشخصات ساختمانی	شرکت شهرکهای صنعتی	پايان ساختمان	γ¢							
ذکر شده در طرح	اردبيل	پایان ساحتمان	'							

#### ۸ – جدول زمانبندی پروژه:

	شروع فعالیت از تاریخ ماه۱۳۹												سال	شرح فعالیت های اصلی پروژه	رديف					
١٨	۱۷	18	۱۵	14	١٣	۱۲	11	١٠	٩	٨	٧	۶	۵	۴	٣	۲	١	ماه		
																*	*		مشاوره و مطالعه پروژه	١
														*	*	*			طراحی پروژه	۲
														*	*	*	*		اخذ مجوزهای لازم	٣
															*	*			استخدام پرسنل اولیه	۴
															*				خاکبرداری و تسطیح	۵
														*					دیوار کشی دور محوطه	۶

											*	*	*			تجهيز كارگاه موقت	٧
											*					خیابان کشی و جدول کشی	٨
											*					جدول بندی و پیاده رو سازی	٩
										杂						پار کینگ	١٠
										杂						آبرو	11
										*						روشنایی محوطه	۱۲
									*							فضای سبز و درختکاری	۱۳
											*	*				فنداسيون سوله سالن توليد	14
											*					نصب ستون های سالن تولید	۱۵
										*	*					نصب قاب های سقف سالن	18
											*	*				فنداسيون سوله انبار	۱۷
											*					نصب ستون های انبار	۱۸
										*	*					نصب قاب های سقف انبار	۱۹
									*	杂						پوشش سقف سالن تولید	۲٠
									*	*						پوشش سقف انبار	۲۱
									*							ديوار چينى سالن توليد	**
								*	*							دیوار چینی سالن انبار	۲۳
								*								نصب رایزر و بلوکاژ سالن تولید	74
								*	*							کف سازی	۲۵
								*	*							نصب درب و پنجره	75
										*	*	*	*	*		اقدامات بانكى	۲۷
												*	*			انعقاد قرارداد خريد برق	۲۸
								*	*							انعقاد قرارداد بهره برداری آب	44
								*	*							نصب پست هوایی مرحله اول	٣٠
							*	*								نصب پست هوایی مرحله دوم	۳۱
							*	*								انتقال شبكه آب	٣٢
					*	*	*	*								خرید تاسیسات عمومی	٣٣
		*	*													خرید تاسیسات گرمایشی	74
		*	*													خرید تاسیسات سرمایشی	۳۵
								*	*							مذاكرات خريد ماشين آلات	٣۶
								*	*		*	*				تهیه پروفرما ماشین آلات داخلی	۳۷
							杂	*								حمل ماشین آلات	۳۸
			*	*	*	*	*									نصب ماشین آلات	٣٩
			*	*												خرید مواد اولیه	۴٠

41	تولید آزمایشی										*	*		
44	فروش نهایی											*		
44	فنداسيون ساختمان ادارى					*	*							
44	فنداسیون ساختمان نگهبانی و						*							
	خدماتی													
40	نصب اسکلت فلزی ساختمان اداری						*	*						
49	سقف و دیوار چینی ساختمان اداری							*	*					
44	سقف و دیوار چینی ساختمان							*	*					
	نگهبانی													
47	پارتیشن بندی ساختمان اداری								*	*				
49	نصب تاسیسات حرارتی و اداری									*	*	*		
۵٠	خرید لوازم اداری						*			*	*			
۵۰	خرید لوازم اداری						*			*	*			

#### ۹-برنامه مالی پروژه:

وضعیت مالی (میلیون ریال)	خلاصه
132,553	سرمایه ثابت
56,547	سرمایهدر گردش
189,100	سرمایه کل

# ۱۰-سرمایه گذاری ثابت و در گردش طرح: برآورد سرمایه گذاری ثابت (هزینههای سرمایهای)

	سرمایه گذاری طرح ( ارقام به میلیون ریال )											
جمع	(میلیون ریال)	هزینه کل (	شرح	رديف								
	مورد نیاز	انجام شده										
1.80.	•		زمین	١								

۶٬۱۷۵	۶،۱۷۵	۲ محوطه سازی	
۲۸،۰۰۰	۲۸،۰۰۰	۳ ساختمان تولیدی و اداری	
۱۰،۷۰۰	۱۰،۷۰۰	۴ تاسیسات و تجهیزات عمومی	
۶۰،۰۰۰	۶۰،۰۰	۵ ماشین آلات و تجهیزات	
۵۸۷	۵۸۷	۶ اثاثیه و تجهیزات اداری	
٣.۵٠٠	۳.۵۰۰	۷ وسائط نقلیه	
1 • . • •	1 • . • •	۸ سایر هزینه های ب <del>خ</del> ش ثابت	
۸۹۴۸	۸۶۶۵	۹ هزینههای پیشبینینشده ۹	
۱۲۶،۵۶۰	144.91+	جمع دارائی های ثابت	
۵،۹۹۳	۵،۹۹۳	هزینه های قبل از بهره برداری	
۱۳۲،۵۵۳	14.9.4	جمع هزینه های سرمایه گذاری ثابت	
۵۶٬۵۴۷	۵۶،۵۴۷	سرمایه در گردش	
18961 • •	144.40+	جمع کل هزینه های سرمایه گذاری طرح	

## سرمایه در گردش:

	سرمایه در گردش (ارقام به میلیون ریال)										
جمع کل	مورد نیاز	موجود	ماه	شرح	رديف						
71.00	710	•	٣	مواد اوليه	٢						
۱۰،۷۰۵	۱۰،۷۰۵	•	١	موجودی کالای ساخته شده	٣						
11,-99	11.099	•	١	مطالبات	۴						
۵۸۶٬۲	۲،۹۸۵	•	۲	تنخواه گردان	۵						
۱۰،۷۰۵	۱۰،۷۰۵	•	١	موجودی کالای در جریال ساخت	۶						
۵۶٬۵۴۷	۵۶،۵۴۷	•		جـــــمع							

#### - هزینه های تولیدی

	هزینه ها <i>ی</i> تولید (ارقام به میلیون ریال)											
درصد	هزینه کل در سال مبنا (با احتساب ظرفیت عملی)	هزینه کل در حداکثر ظرفیت اسمی	شرح	رديف								
61/9%	۱۰۵،۲۶۳	۹۷۵٬۱۳۱	مواد اوليه	١								
5/1%	۸.۶۶۲	۲۲۸،۰۱	حقوق و دستمزد پرسنل مستقیم تولید	۲								

0/9%	۱،۵۱۵	1.194	حقوق و دستمزد پرسنل غیر مستقیم تولید	٣
0/3%	۴۲۷	۵۳۴	تاسيسات مصرفى	۴
2/9%	۴،۹٧٨	۶،۲۲۲	نگهداری و تعمیرات	۵
6/1%	1 • . ٣٧٢	۲۷۳،۰۱	استهلاک	۶
0/9%	1,499	1.774	قطعات یدکی (۱٫۵٪ هزینه های سرمایه گذاری بدون زمین)	Y
3/6%	۶.۱۱۷	٧.۶۴۶	پیش بینی نشده بدون احتساب استهلاک	٨
81/6%	177.277	<b>ነ</b> ሃ٠.٩۴٨	جمع هزینه های تولید	
1/4%	۲،۳۳۰	۲،۳۳۰	حقوق و دستمزد پرسنل اداری	١
1/4%	۲،۴۰۰	٣.٠٠٠	هزینه های توزیع و فروش تبلیغات و اداری (درصدی از فروش) ۱٪	۲
2/8%	۴.۷۳۰	۵،۳۳۰	جمع هزینه های عملیاتی	·
0/6%	١٠٠٧٩	١،٠٧٩	هزینه استهلاک هزینه های قبل از بهره برداری	١
15/0%	۲۵،۴۵۵	70.700	هزینه های مالی	۲
15/6%	۲۶.۵۳۴	75.684	جمع هزینه های غیر عملیاتی	
100/0%	1495	111,7.77	جمع هزینه های بهره برداری سالیانه	

۱۱-برآورد درآمد و ظرفیت خدمات طرح :

#### درآمدهای پروژه در ۱۰ سال اول پس از بهره برداری

ظرفیت اسمی	سال دهم	سال نهم	سال هشتم	سال هفتم	سال ششم	سال پنجم	سال چهارم	سال سوم	سال دوم	سال اول	سال بهره برداری	سال
	17	17	۱۲	۱۲	۱۲	١٢	١٢	17	17	١٢	۱۲	تعداد ماههای فعالیت
	7. <b>.</b> •	7. <b>.</b> . •	/. <b>.</b> .٨٠	7. <b>.</b> •	7.⋏•	7.⋏∙	7.48	'/. <b>Y</b> Y	7/ <b>.۶</b> ۴	7.08	′. <b>۴</b> λ	درصد استفاده از ظرفیت

												اسمی
	7.1	7.1	7.1	7.1••	7.1	7.1	7.90	% <b>૧</b> ٠	'/. <b>A</b> •	7. <b>Y</b> •	7/.9•	درصد استفاده از ظرفیت عملی
۲۵۰،۰۰۰	۲۰۰٬۰۰۰	۲۰۰٬۰۰۰	۲۰۰٬۰۰۰	۲۰۰٬۰۰۰	۲۰۰٬۰۰۰	۲۰۰٬۰۰۰	19	14	180,000	14	17	میزان تولیدات
Y۵·.···	۲۰۰،۰۰۰	۲۰۰٬۰۰۰	۲۰۰٬۰۰۰	۲۰۰،۰۰۰	۲۰۰٬۰۰۰	۲۰۰،۰۰۰	190,000	۱۸۰٬۰۰۰	180,000	14	170,000	سنسور خودرو

#### میزان فروش طرح (ارقام به میلیون ریال)

قیمت فروش واحد محصول (ریال)	سال دهم	سال نهم	سال هشتم	سال هفتم	سال ششم	سال پنجم	سال چهارم	سال سوم	سال دوم	سال اول	سال بهره برداری	سال
	74	74	74	74	74	74	<b>۲۲۸.•••</b>	<b>۲19</b>	197,	184	144	میزان فروش تولیدات
1,7	74	74	74	74	74	74	77	718	197	۱۶۸،۰۰۰	144	سنسور خودرو
	74	74	74	74	74	74	<b>۲</b> ۲۸,۰۰۰	<b>۲1</b> ۶.۰۰۰	197	184	144	جمع کل فروش (میلیون ریال)

#### ۱۲-شاخصهای اقتصادی پروژه:

								* -			•	
سال دهم	سال نهم	سال	سال 	سال	سال	سال	سال	سال دوم	سال اول	سال	شاخص	رديف
		هشتم	هفتم	ششم	پنجم	چهارم	سوم			بهره بردار <i>ی</i>		
7.10	7.71	7.71	% <b>٣</b> ٢	7.84	7.44	7.47	'/. <b>۴</b> •	7. <b>4</b> 0	7.61	7.47	درصد فروش در نقطه سربسر	١
TF.AS1	۵۰.۷۶۴	۵۰.۷۶۴	V5.T54	V8.T8\$	۸۱،۱۴۳	ΡΥ۵،۵۸	ΡΥ۵،۵۸	ΡΥ۵،۵۸	ΡΥ۵،۵۸	۶۰،۰۸۰	میزان فروش در نقطه سربسر	۲
T9.+D1	47,704	47,774	۶۳،۵۵۳	۶۳،۵۵۳	<i>۶۷.</i> ۶۱۹	٧١،٣١۶	٧١،٣١۶	V1.778	V1.٣1۶	۵۰،۰۶۶	میزان تولید در نقطه سربسر	٣

V•%	نسبت کل تسهیلات به کـــل سرمایه گذاری مورد نیـــاز	46
<b>*V</b> %	نرخ بازده داخلی ســرمایه گــذاری	۵
174%	نرخ بازدہ داخلی ســرمایه گــذار	v
¥•%.	نرخ باز ده داخلی ســرمایه گـــذاری با احتساب کلیه هزینــه هــا	٧
۲/۵۹	دوره باز گشت ســـرمايه	٧
-/٧٩	دوره بازگشت سرمایه ســرمایه گـــذار	٨
Y/A#	دوره باز گشت ســرمایه گــذاری با احتساب کلیه هزینــه هــا	١.
114-41	ارزش خالص فعلی ســرمایه گــناری	٩
۱۸۷۱۱۵	ارزش خالص فعلی سهم ســرمایه گـــذاری	١٠

## ۱۳- پیشرفت فیزیکی طرح تاکنون دارد ندارد \*

#### ۱۴- مطالعات بازار:

تولید انواع سنسور یکی از لوازم ضروری در خودرو بوده و با توجه به رشد روزافزون جمعیت میزان تقاضا برای خودرو زیاد میشود و به طبع برای تقاضای سنسور نیز زیاد می شود. از طرفی ماده اولیه , وتکنولژی این محصول در داخل کشور وجود دارد و با خرید تجهیزات در تولید این محصول خود کفا شد از طرفی دیگر فرآیند تولید نیز از پیچیدگی خاصی برخوردار نیست .

با انجام بررسی های لازم، مزیت کشورمان در تولید سنسور شده را می توان به صورت زیر بیان کرد.

#### ١. قابليت تامين مواد اوليه

- ۲. برخورداری از دانش فنی تولید
  - ۳. كيفيت كالاي توليدي
    - ۴. سطح قیمت ها

با توجه به اینکه توان تولید سنسور در آینده برابر با ۸,۴۵۷,۰۰۰ عدد در سال و پتانسیل مصرفی برابر با ۳,۷۸۳,۰۰۰ عدد در سال ۱۴۰۲ حدود ۱۲٫۲۴۰,۰۰۰ عدد کرمبود انواع سنسوردر کشور داشته باشیم، بنابراین احداث یک واحد ۲۵۰,۰۰۰ عددی انواع سنسورکمکی به کمبود بازار بوده و به متقاضی پیشنهاد می شود با توجه به اهمیت دسترسی این واحد بازار های داخلی، مکان اجرای طرح در استان ناحیه صنعتی مشکین شهر باشد.

۱۵- مدت زمان بهره برداری پروژه: بطور متوسط مدت زمان بهره برداری پروژه ۱۰ سال تعیین شده است.

۱۶ خلاصه مباحث اقتصادی پروژه:"خلاصه مباحث اقتصادی پروژه"

ظرفیت اسمی و واحد آن	نام محصول تولیدی	عنوان دقیق فعالیت با ذکر کد (ISIC)	نوع فعاليت
۲۵۰۰۰۰ دستگاه	انواع سنسور خودرو	تولید سنسور خودرو ۳۳۱۲۵۱۲۵۳۱	صنعتى
نیروی انسانی مورد نیاز	سرمایه در گردش سالانه (میلیون ریال)	کل سرمایه گذاری ثابت (میلیون ریال)	طول دوره اجرا
۴۳ نفر	۵۶،۵۴۷	۱۳۲،۵۵۳	۱۸ ماه
نسبت منافع به هزینه B/C*	آورده متقاضی (میلیون ریال)	خالص ارزش فعلی NPV (میلیون ریال)	نرخ بازده داخلی IRR
٣/١	-	717.71	<b>۴</b> ۷′/.

۱۷-مشخصات دستگاه و شرکت مالک فرآیند:

-نام (اشخاص حقيقي/ حقوقي):آقاي فريد زلالي

سازمان صنعت، معدن و تجارت استان

-آدرس: اردبیل-خیابان شهید مطهری-کد پستی ۵۶۱۳۹۴۳۳۸۳

-تلفن: ۴۵۳۳۲۳۳۹۰۵ نمابر: ۰۴۵۳۳۲۳۴۰۷۸

کارشناس آگاه: کارشناسان مرکز خدمات سرمایه گذاری شماره تماس: ۳۳۷۴۱۹۴۰-۴۵۰

ايميل مركز: ardabil1396@iran.ir



## جمهوری اسلامی ایران وزارت امور اقتصادی و دارایی اداره کل امور اقتصادی و دارایی استان اردبیل

"خلاصه پیش امکانسنجی فنی - اقتصادی "

نام طرح

شمش فولاد آلياژي

آدرس پیشنهادی اجرای طرح

استان اردبیل- شهرک صنعتی شماره ۲

تاریخ تهیه خلاصه P.F.S

سال ۱۳۹۹

#### ۱-مقدمه طرح:

تعیین محل استقرار موسسه تولیدی یا خدماتی، یکی از تصمیمات استراتژیک یک سازمان به شمار میرود. بررسی و انتخاب محل مناسب باید از لحاظ فنی امکانپذیر و از جهات اقتصادی مقرون به صرفه
باشد. برای انتخاب مناسب ترین محل چه درهنگام توسعه کارخانه و چه درهنگام انتخاب محل جدید
مواردی ازجمله مواد اولیه، نیروی کار، قوانین و مقررات، سوخت و حمل و نقل باید درنظر گرفته شوند.

#### ۲-استان اردبیل:

استان اردبیل در شمال فلات ایران با مساحتی بالغ بر ۱۷۹۵۳۰کیلومتر مربع که ۱/۰۹ درصد مساحت کل کشور را تشکیل می دهد قرار گرفته است. رود ارس حدود شمالی آن را با جمهوری آذربایجان تشکیل می دهد؛ چهار شهرستان از این استان در طول ۲۸۲/۵ کیلومتر با جمهوری آذربایجان هم مرز می باشند که در ۱۵۹ کیلومتر آن رود های ارس و بالها رود جریان دارند. در حال حاضر ارتباط استان با جمهوری آذربایجان در طولاین مرز تنها از دو نقطه اصلاندوز و بیله سوار انجام می گیرد.

ایس استان با مرکزیت شهر تاریخی اردبیل دارای ۱۱ شهرستان با مساحت ۱۷،۹۵۳ کیلومتر مربع که حدود ۱،۰۹ درصد مساحت کشور را به خود اختصاص داده است.این استان از طرف شمال و شمال شرق با جمهوری آذربایجان همسایه است و حدود ۲۸۲/۵ کیلومتر مرزمشترك آبی و خاكیبااین کشور دارد. از جنوب با استان زنجان، از شرق با استان گیلان و از غرب با آذربایجان شرقی مرز مشترك دارد.

براساس سرشماری سال ۱۳۹۰ جمعیت استان ۱۲۷۰۶۲۰ نفر بوده که ازاین میزان ۱۲۹۰۰۰ نفر ( ۲۸ درصد) ساکن نقاط روستایی بوده است. سهم استان از کل جمعیت کشور ۱/۵۹ درصد و از این نظر رتبه ۲۲ را در کل کشور به خود اختصاص داده است. تراکم جمعیت در استان اردبیل معادل ۲۱/۷ نفر در هر کیلو متر مربع است. این استان به مرکزیت شهر اردبیل دارای ۱۱ شهرستان، ۲۲ شهر و ۲۸ بخش می باشد مراکز شهرستانها عبارت است از اردبیل، بیله سوار،اصلاندوز، پارس آباد، خلخال، گرمی، مشگین شهر، کوثر، نمین، نیر و سرعین.

٣-*م*وقعيت پروژه:

برای انتخاب موقیت پروژه از روش براون — جیسون استفاده میکنیم. این روش نیز برای انتخاب ناحیه و محل دقیق طرح به کار میرود و معیار آن، مطلوبیت بر اساس عوامل عینی و نهنی است. در این روش برای هر مکان یک معیار رجحان تعریف می شود که هم عوامل عینی و هم عوامل ذهنی را دربر گیرد. وزن k و k (LPM و k)را به ترتیب به عوامل عینی و عوامل ذهنی تخصیص داده k بین صفر و یک (و k k را محاسبه می نماییم .مکانی با حداکثر مقدار k را به عنوان مکان مناسب، انتخاب می کنیم که در این مطالعه شهرک صنعتی شماره k بین شهرک ها و نواحی صنعتی بهترین مکان برای سرمایه گذاری شناخته شده است.

#### ۴-معرفی محصول:

فولاد آلیاژی به دو گروه اصلی فولاد کم آلیاژ استحکام بالا که مقدار عناصر آلیاژی در ترکیب آن کمتر از ۸ گراست و فولاد پر آلیاژی که مقادیر عناصر آلیاژی در ترکیب آن بیشتر از ۸ گراست تقسیم میشود. خواص فولاد کم آلیاژی افزایش سختی و مقاومت به سایش و گسیختگی، نسبت به فولاد کربنی است اما ممکن است استحکام کششی خود را از دست بدهد.

درصورتی که در ساخت علاوه بر ترکیب آهن و کربن از آلیاژهای دیگری مانند وانادیوم، منگنز و مولیبدن استفاده شود فولاد آلیاژی نامیده می شود.

از فولاد کمآلیاژ بیشتر برای دستیابی به توان سخت شدگی استفاده میشود .چون با رسیدن به این ویژگی در شرایط دیگر ویژگیهای مکانیکی هم بهبود مییابند .همچنین آنها برای مقاومت در برابر خوردگی در شرایط خشن هم کاربرد دارند.

اگر درجه کربن فولاد کمآلیاژ متوسط یا بالا باشد، فرایند جوش در آنها دشوار می شود. با کاهش کربن و قرار دادن آن در بازه ی ۱۰٬۱۰۰ تا ۲۰٬۳۰۰ و همچنین کاهش دیگر عنصرهای آلیاژی توان جوش پذیری و شکل پذیری فولاد را افزایش می دهیم. چنین فولادی در رده فولاد کمآلیاژ پراستحکام قرار می گیرد .

چند مورد از فولادهای کمآلیاژ عبارتند از:

- D6AC •
- 300M •
- 256A •

 $\delta$ -دسترسی به زیرساختها:

محل تأمين زيرساخت	فاصله تا محل پروژه	زيرساخت مورد نياز	ردیف
شهرک صنعتی ۲		آب	١
شهرک صنعتی ۲	•	برق	٢
شهرک صنعتی ۲		گاز	٣
موجود است		مخابرات	۴
موجود است	·	راه اصلی	۵
موجود است	·	راه فرعی	۶
فرودگاه اردبیل	۱۴کیلومتر	فرودگاه	γ
بندرآستارا	۸۰ کیلومتر	بندر	٨
ايستگاه اردبيل		ایستگاه راه آهن	٩

## ۶-تجهیزات و ماشین آلات ، و نیروی انسانی :

تعداد	مشخصات	نام ماشین آلات
۳	ظرفیت ٤٠ تن و از نوعEBT با توان ٣٦ و٣٠ مگاوات UHP مجهز به سیستم هایW.C.P و Ferro Alloy Feeding و Ferro Alloy Feeding و System میستم تزریق کربن، آهک، دمش گاز اکسیژن و سیستم دمش گاز خنثی از کف کوره	كورة قوس الكتريكي
٣	مجهز به سیستم همزن القایی و دمش گاز آرگون است. مجهز	کوره پاتی <i>لی</i> LF

	به سیستم اتوماتیک شارژ فروآلیاژها و سیستم سرباره گیری اتوماتیک	
,	با ابعاد ۲۳۰ میلیمتر مجهز به: Under Powder Casting • Magnetic Stirrer in Mould • Marking Machine • Automatic Mould Level Control •	ماشین ریختهگری مداوم (CCM)
٣	جهت عملیات حرارتی "تنشزدایی بلوم وقطعات"	کوره های بوژی
٣	جهت عملیات حرارتی "تنش زدایی شمش"	کوره های تونلی
٥		ماشین سنگ زنی
٥	برای آمادهسازی سطوح شمش های یک تنی، دو تنی و ۳/۶تنی	ماشین های فرزکاری

## نيروي انساني مستقيم خدمات در طرح

	نساني غيرمستقيم توليد در طرح	نيروي ا						
مورد نیاز	تخصص	شرح	رديف					
١	مهندس صنايع	مدیر کنترل کیفی	١					
١	کار شناسی انبار داری	انباردار	۲					
٣	_	خدمات	٣					
۵	•	جمع						
	نيروي انساني مستقيم توليد در طرح							
مورد نیاز	تخصص	شرح	رديف					
۲	کار شناسی	مدیر فنی	١					
۲	کار شناسی	سرپرست تولید	۲					
۶	فوق ديپلم	تكنسين	٣					
٩	ماهر	کارگر ماهر	۴					
٣٢	-	کارگر ساده	۵					

۵۱	-	جمع						
نيروي انساني اداري در طرح								
مورد نیاز	تخصص	شرح	رديف					
١	کارشناسی ارشد	مديران ارشد	١					
١	كار شناسى	کارمند مالی اداری	۲					
۲	-	نگهبان	۴					
۴	-	جمع						
۶.	نیروی انسانی	جمع کل ا						

## ٧-مجوزهای قانونی :

برآورد مجوزهای اخذ نشده و زمان مورد نیاز به شرح جدول ذیل ارائه شده است.

نیاز برای اخذ مجوز	ای اخذ نشده و برآورد زمان مورد	الیست مجوزها:	
مشخصات مجوز	سازمان صادر كننده	نام مجوز	ردیف
مطابق با مشخصات سرمایهگذاری ارائه شده در طرح	سازمان سرمایهگذاری و کمکهای فنی و اقتصادی ایران	مجوز سرمایه گذاری خارجی	١
تولید	وزارت صنعت، معدن و تجارت	جواز تاسیس	۲
	وزارت صنعت، معدن و تجارت	پروانه بهرهبرداری	٣
مطابق با مشخصات ساختمانی ذکر شده در طرح	شرکت شهرکهای صنعتی اردبیل	پایان ساختمان	۴

#### ۸ –جدول زمانبندی پروژه:

								179	 . ماه		ريخ .	از تار	ماليت	وع ف	شر	سال	ف شرح فعالیت های اصلی	ردية
۱۸	۱۷	19	10	14	۱۳	١٢				Ŷ	۵	۴	٣	۲	١	ماه	پروژه بروژه	

١	مشاوره و مطالعه پروژه	*	*													
۲	طراحي پروژه		*	*	*											
٣	اخذ مجوز های لازم	*	*	*	*											
۴	استخدام پرسنل اولیه		*	*												
۵	خاکبرداری و تسطیح			*												
9	دیوار کشی دور محوطه				*											
٧	تجهيز كارگاه موقت			*	*	*										
٨	خیابان کشی و جدول کشی					*										
٩	جدول بندی و پیاده رو سازی					*										
١.	پارکینگ						*									
11	آبرو						*									
17							*									
	روشنایی محوطه															
١٣	فضای سبز و درختکاری							*								
14	فنداسيون سوله سالن توليد				*	*										
۱۵	نصب ستون های سالن تولید					*										
19	نصب قاب های سقف سالن					*	*									
۱۷	فنداسيون سوله انبار				*	*										
١٨	نصب ستون های انبار					*										
۱۹	نصب قاب های سقف انبار					*	*									
۲.	پوشش سقف سالن تولید						*	*								
۲۱	پوشش سقف انبار						*	*								
7 7	دیوار چینی سالن تولید							*								
7 7	ديو ار چيني سالن انبار							*	*							
74	نصب رایزر و بلوکاژ سالن								*							
	توليد															
40	كف سازى							*	*							
79	نصب درب و پنجره							*	*							
* *	اقدامات بانكى		*	*	*	*	*									
۲۸	انعقاد قرارداد خرید برق			*	*											
79	انعقاد قرارداد بهره برداری آب							*	*							
۳۰	نصب پست هوایی مرحله اول							*	*							
۳۱	نصب پست هوایی مرحله دوم								*	*						
٣٢	انتقال شبکه آب								*	*						
**	نستان سبحه آب خرید تاسیسات عمومی								*	*	*	*				
7 7										-			*	*		
	خرید تاسیسات گرمایشی															
70	خرید تاسیسات سرمایشی												*	*		
		 			-								 		 	 

79       مذاكورات خريد ماثلين الات         7V       تيه، پر وفرما ماثلين الات         61       خصل ماثلين الات         62       * * * * * * * * * * * * * * * * * * *															
٣٨       حمل ماشين آلات         ٣٩       نصب ماشين آلات         ٠٠       ٠٠         ٠٠       ٠٠         ٢٦       نوليد آزمايشى         ٢٦       نورس نهايى         ٢٦       ناسطندان ادارى         ٢٠       نصب اسكلت فلزى ساختمان         ٢٠       نصب اسكلت فلزى ساختمان         ٢٠       نصب اسكلت فلزى ساختمان         ٢٠       نسقف و ديوار چينى ساختمان         ٢٠       نسقف و ديوار چينى ساختمان         ٢٠       نصب تاسيسات حرارتى و         ٢٠       خريد لوازم آزمايشگاهى         ٢٥       خريد لوازم آزمايشگاهى         ٢٥       خريد لوازم آزمايشگاهى								*	*					مذاكرات خريد ماشين آلات	٣۶
۴7       نصب ماثلین آلات         ۴٠       خدید مواد اولیه         ۴۱       تولید ازمایشی         ۴۲       فروش نهایی         ۴۲       فروش نهایی         ۴۶       فنداسیون ساختمان اداری         ۴۵       خدماتی         ۴۵       نصب اسکات فلزی ساختمان         ۴۶       سقف و دیوار چینی ساختمان         ۴۷       سقف و دیوار چینی ساختمان         ۴۸       پارتیشن بندی ساختمان اداری         ۴۹       نصب تاسیسات حر ارتی و         ۴۹       نحرید لوازم آزمایشگاهی         ۱۵       خرید لوازم آزمایشگاهی         ۱۵       خرید لوازم آزمایشگاهی								*	*	*	*			تهیه پروفرما ماشین آلات داخلی	٣٧
* خرید مواد اولیه       * * *         ۴۱ ټولید ازمایشی       * * *         ۴۲ فروش نهایی       * * *         ۳۴ فنداسیون ساختمان اداری       * * *         ۴۵ فنداسیون ساختمان داگیباتی و       * * *         ۴۵ نصب اسکلت فازی ساختمان       * * *         ۴۹ سقف و دیوار چینی ساختمان       * * *         ۴۷ سقف و دیوار چینی ساختمان       * * *         ۴۸ پارتیشن بندی ساختمان اداری       * * * *         ۱۵ خرید لوازم اداری       * * * *         ۱۵ خرید لوازم اداری       * * * *							*	*							٣٨
19       تولید آزمایشی         ۲۲       فروش نهایی         ۲۹       فذاسیون ساختمان اداری         ۴۴       خدماتی         ۴۵       نصب اسکلت فازی ساختمان         ۴۵       سقف و دیوار چینی ساختمان         ۴۹       سقف و دیوار چینی ساختمان         ۴۷       سقف و دیوار چینی ساختمان         ۴۷       پارتیشن بندی ساختمان اداری         ۴۸       پارتیشن بندی ساختمان اداری         ۴۹       نصب تاسیسات حرارتی و         ۴۹       خرید لوازم ازمایشگاهی         ۵       خرید لوازم ازمایشگاهی         ۱۵       خرید لوازم ازمایشگاهی			*	*	*	*	*							نصب ماشین آلات	٣٩
۴۲       فروش نهایی       *         ۴۳       فداسیون ساختمان اداری       *         ۴۵       فداسیون ساختمان نگیبانی و شمانی اداری       *         ۴۵       نصب اسکلت فلزی ساختمان اداری       *         ۴۶       سقف و دیوار چینی ساختمان اداری       *         ۴۷       سقف و دیوار چینی ساختمان اداری       *         ۴۸       پارتیشن بندی ساختمان اداری       *         ۴۹       نصب تاسیسات حرارتی و       *         ۵       خرید لوازم ازمیشگاهی         ۱۵       خرید لوازم آزمیشگاهی			*	*										خريد مواد اوليه	۴۰
۴۳       فنداسیون ساختمان اداری       * * *         ۴۹       فنداسیون ساختمان نگیبانی و خدماتی       * * *         ۴۵       نصب اسکلت فلزی ساختمان اداری       * * *         ۴۹       سقف و دیوار چینی ساختمان اداری       * * *         ۴۷       سقف و دیوار چینی ساختمان اداری       * * *         ۴۸       پارتیشن بندی ساختمان اداری       * * *         ۴۹       نصب تاسیسات حرارتی و       * * *         ۵۰       خرید لوازم ازمایشگاهی         ۵۱       خرید لوازم آزمایشگاهی		*	*											تولید آزمایشی	
#*       فنداسیون ساختمان نگهباتی و         #۵       نصب اسکلت فازی ساختمان         #۵       نصب اسکلت فازی ساختمان         #۶       سقف و دیوار چینی ساختمان         اداری       * *         سقف و دیوار چینی ساختمان       * *         ۴۷       نگهبانی         ۴۸       پارتیشن بندی ساختمان اداری         ۴۹       نصب تاسیسات حرارتی و         ۵۰       خرید لوازم اداری         ۵       خرید لوازم آزمایشگاهی		*												فروش نهايي	
خدماتی       خدماتی         ۴۵       نصب اسکلت فازی ساختمان         ۴۹       سقف و دیوار چینی ساختمان         ۱داری       * * *         ۴۷       سقف و دیوار چینی ساختمان         نگهبانی       * * *         ۴۸       پارتیشن بندی ساختمان اداری         ۴۹       نصب تاسیسات حرارتی و         ۱داری       * * *         ۵۰       خرید لوازم آزمایشگاهی         ۵۰       خرید لوازم آزمایشگاهی							*	*							
اداری  ۱۶۹ سقف و دیوار چینی ساختمان  ۱۶۷ سقف و دیوار چینی ساختمان  ۱۶۷ سقف و دیوار چینی ساختمان  ۱۶۸ پارتیشن بندی ساختمان اداری  ۱۶۸ پارتیشن بندی ساختمان اداری  ۱۶۹ نصب تاسیسات حرارتی و  ۱۶۹ خرید لوازم اداری  ۱۶۸ خرید لوازم آزمایشگاهی							*							خدماتی	44
اداری اداری						*	*								40
۲۹ پارتیشن بندی ساختمان اداری * * *   ۱۹ نصب تاسیسات حرارتی و  ۱۹ خرید لوازم اداری  ۱۹ خرید لوازم آرمایشگاهی  ۱۵ خرید لوازم آرمایشگاهی					*	*									
۱۵ نصب تاسیسات حرارتی و * * * * اداری د * * * * * * * * * * * * * * * * *					*	*								نگهبانی	
۱۵۰ خرید لوازم اداری * * * * * * * * * * * * * * * * * * *				*	*									پارتیشن بندی ساختمان اداری	
۵۱ خرید لوازم آزمایشگاهی		*	*	*											49
			*	*			*								۵۰
۵۲ خرید لوازمات کارگاهی * * * *			*											خرید لوازم آزمایشگاهی	۵۱
						*	*	*	*					خرید لوازمات کارگاهی	۵۲

#### ۹-برنامه مالی پروژه:

وضعیت مالی (میلیون ریال)	خلاصه
۱۹۲،۸۹۷	سرمایه ثابت
٤٠٨،٣١٩	سرمايهدر گردش
7.1.710	سرمایه کل

## ۱۰-سرمایه گذاری ثابت و در گردش طرح:

برآورد سرمایه گذاری ثابت (هزینههای سرمایهای)

	، گذاري طرح ( ارقام به ميليون ريال )	جدول ۳۷ : سرمایا	
جمع	هزینه کل (میلیون ریال)	شرح	ردیف

	مورد نیاز	انجام شده	
710	•		۱ زمین
9,5,,	9,5,,		۲ محوطه سازي
٤٦،٩٠٠	٤٦،٩٠٠		۳ ساختمان توليدي و اداري
١٨،٩٠٠	۱۸،۹۰۰		٤ تاسيسات و تجهيزات عمومي
7	7		ماشين آلات و تجهيزات
۲،۳٤٠	۲،۳٤٠		٦ اثاثیه و تجهیزات اداري
71.0	۲۱،۰۰۰		۷ وسائط نقلیه
1	1		۸ سایر هزینه های بخش ثابت
۸, ٤٥٢	۸٬٤٥٢		۹ هزينههاي پيشبينينشده ۹ %
۱۷۷٬۷٦۷	144,594		جمع دارائي هاي ثابت
10.18.	10,18,		هزينه هاي قبل از بهره برداري
194649	197,777		جمع هزينه هاي سرمايه گذاري ثابت
٤٠٨،٣١٩	٤٠٨،٣١٩		سرمایه در گردش
٦٠١،٢١٥	7 9 £ .		جمع كل هزينه هاي سرمايه گذاري طرح

## سرمایه در گردش:

		به میلیون ریال)	ر گردش (ارقام	جدول ۳۹: سرمایه در	
جمع کل	مورد نیاز	موجود	ماه	شرح	رديف
		•	•		١
۲۵۶،۰۸	۸۰،۶۵۲	•	١	مواد اوليه	٢
١٠٨،٠٢٧	١٠٨،٠٢٧	•	١	موجودی کالای ساخته شده	٣
۱۰۹،۵۲۸	۱۰۹،۵۲۸	•	١	مطالبات	۴
۲،۰۸۴	۲،۰۸۴	•	١	تنخواه گردان	۵
١٠٨،٠٢٧	۱۰۸٬۰۲۷	•	١	موجودی کالای در جریال ساخت	۶
۴۰۸ <i>،</i> ۳۱۹	4.7.419	•		ج	

#### - هزینه های تولیدی

		به میلیون ریال)	جدول ۳۸: هزینه های تولید (ارقام	
درصد	هزینه کل در سال مبنا (با احتساب ظرفیت عملی)	هزینه کل در حداکثر ظرفیت اسمي	شرح	ر ليؤ
83/9%	۱،۲۰۹،۷۸۳	1,017,779	مواد اولیه	١
0/9%	17.77.	17,070	حقوق و دستمزد پرسنل مستقیم تولید	۲
0/1%	1,010	١،٨٩٤	حقوق و دستمز د پرسنل غیر مستقیم تولید	٣
0/0%	٥.٦	٦٣٣	تاسيسات مصرفي	٤
0/5%	٧،٤٤٠	9,4.	نگهداري و تعميرات	٥
1/0%	15,770	15,770	استهلاك	٦
0/1%	7.17.	7,777	قطعات يدكي (١,٥% هزينه هاي سرمايه گذاري بدون زمين)	٧
4/3%	71.77.	٧٧،١٦٢	پیش بینی نشده بدون احتساب استهلاك ٥%	٨
91/0%	1,71,49,	1,780,. V1	جمع هزينه هاي توليد	
0/2%	۲،۳۳۰	۲،۳۳۰	حقوق و دستمزد پرسنل اداري	١
1/1%	١٥،٦٨٠	19.7	هزینه های توزیع و فروش تبلیغات و اداری (درصدی از فروش) ۱%	۲
1/2%	141.	۲۱،۹۳۰	جمع هزينه هاي عملياتي	
0/2%	7,77	۲،۷۲۳	هزینه استهلاک هزینه های قبل از بهره برداری	١
7/6%	1.9.011	1.9.011	هزينه هاي مالي	۲
0/0%	•	•	هزینه های اجاره	٣
0/0%	•	•	هزینه های بیمه	ź
7/8%	۱۱۲،۳۰۶	117,8.5	جمع هزينه هاي غير عملياتي	
100/0%	1688164.8	1,719,800	جمع هزينه هاي بهره برداري ساليانه	

## ۱۱-برآورد درآمد و ظرفیت خدمات طرح :

## درآمدهای پروژه در ۱۰ سال اول پس از بهره برداری

ظرفيت اسمي	سال دهم	سال نهم	سال هشتم	سال هفتم	سال ششم	سال پنجم	سال چهارم	سال سوم	سال دوم	سال اول	سال بهره برداری	سال
	١٢	١٢	١٢	١٢	١٢	١٢	١٢	١٢	١٢	١٢	١٢	تعداد ماههاي فعاليت
	%A•	%A.	%^.	%^.	%^.	%^•	%Y٦	%YY	%٦£	%°7	% £ A	درصد استفاده از ظرفیت اسمي
	%۱۰۰	%۱۰۰	%۱۰۰	%۱۰۰	%۱	%۱	%9°	%q.	%^.	%Y•	%1.	درصد استفاده از ظرفیت عملي
0.,	£ * ; * * *	£ * ; * * *	£ • ; • • •	£ * ; * * *	£ • ; • • •	£	٣٨٠٠٠	77	*****	۲۸	7 £	ميزان توليدات
0.,	٤٠,٠٠٠	٤٠,٠٠٠	٤٠,٠٠٠	٤٠,٠٠٠	٤٠,٠٠٠	٤٠,٠٠٠	۳۸٬۰۰۰	77,	۳۲٬۰۰۰	۲۸،۰۰۰	7 5	شمش فولادي
					میلیون ریال)	ن طرح (ارقام به	میزان فرو					
قیمت فروش واحد محصول (ریال)	سال دهم	سال نهم	سال هشتم	سال هفتم	سال ششم	سال پنجم	سال چهارم	سال سوم	سال دوم	سال اول	سال بهره برداری	سال
	١،٥٦٨،٠٠٠	۱،٥٦٨،٠٠٠	1,07./	1,07./	1,074,	1,071,	1,489,7	1, £ 1 1, 7	1,701,1.	197.7	9 £	میزان فروش تولیدات
٣٩،٢٠٠،٠٠	1,071,	1,074,	1,074,	١،٥٦٨،٠٠٠	١،٥٦٨،٠٠٠	١،٥٦٨،٠٠٠	١،٤٨٩،٦٠٠	1, £11, 7	1,702,2	197.7	95.61.	شمش فولادي

#### ظرفیت خدمات طرح

	ظرفيت توليدي طرح													
ظرفیت اسم <i>ي</i>	سال دهم	سال نهم	سال هشتم	سال هفتم	سال ششم	سال پنجم	سال چهارم	سال سوم	سال دوم	سال اول	سىال بهره بردارى	سال		
	17	17	١٢	۱۲	١٢	17	17	17	17	17	١٢	تعداد ماههاي فعاليت		
	۸۰%	۸۰%	۸۰%	۸۰%	۸۰%	۸۰%	٧۶%	٧٢%	94%	۵۶%	۴۸%	درصد استفاده از ظرفیت اسمی		
	1%	1%	1%	١٠٠%	1%	1%	90%	۹۰%	۸۰%	٧٠%	9.%	درصد استفاده از ظرفیت عملی		
۵۰٬۰۰۰	4	4	4	4	4	4	٣٨	79	٣٢،	۲۸،۰۰۰	74	ميزان توليدات		

۱۲-شاخصهای اقتصادی پروژه:

سال دهم	سال نهم	سال هشتم	سال هفتم	سال ششم	سال پنجم	سال چهارم	سال سوم	سال دوم	سال اول	سال بهره برداری	شاخص	رديف
<b>%</b> 19	%٢٣	%٢٣	%۲٩	%۲٩	%ro	%٣٩	% £ 1	% £7	%°Y	%°•	درصد فروش در نقطه سربسر	1
۲۹۸،۸۸۹	<b>707.17</b> £	<b>707,17</b> £	£07°,1\£	£07°,175	0{{\$1,800	٥٧٤،١٥٠	075,10.	075,10.	٥٧٤،١٥٠	٤٧٤،١٤٠	میزان فروش در نقطه سربسر	۲
۷٬٦٢٥	9,9	9,,,9	11,071	11,071	١٣،٨٨٧	12,757	15,757	15,757	15,757	17,.90	میز ان تولید در نقطه سربسر	٣

<b>Y</b> 17/.	نسبت کل تسهیلات به کــل سرمایه گذاری مورد نیـــاز	۴
<b>F</b> T%	نرخ بازده داخلی سرمایه گـــتاری	۵
144%	نرخ بازده داخلی سرمایه گــــــــــــــــــــــــــــــــــــ	۶
<b>F9</b> %	نرخ بازده داخلی سرمایه گــــــــــــــــــــــــــــــــــــ	٧
7/11	دوره بازگشت سرمایه	γ
-/۵¥	دوره باز گشت سرمایه سرمایه گـــتار	٨
7/18	دوره بازگشت سرمایه گــذاری با احتساب کلیه هزینه هــا	١٠
FTTAVI	ارزش خالص فعلی سرمایه گــدّاری	٩
FITO9T	ارزش خالص فعلی سهم سرمایه گــدّاری	١٠

۱۳- پیشرفت فیزیکی طرح تاکنون دارد ندارد \*

#### ۱۴- مطالعات بازار:

فولاد آلیاژی فولادی است که با عنصرهای گوناگون به صورت آلیاژ درآمده است. برای بهبود ویژگیهای مکانیکی فولاد می توان از ۱ تا ۵۰ درصد از وزن آن را آلیاژ کرد. فولاد آلیاژی، گامی موثر در راستای توسعه اقتصادی کشور برداشته است و برند معروفی در اروپا محسوب می شود که به حدود ۱۲ کشور اروپایی، از قبیل آلمان، پرتغال، هلند، اسپانیا، ترکمنستان، امارات و ... صادرات داشته است.

- تولید بیش از ۳۴۶ نوع محصول آلیاژی و صادرات به بیش از ۱۵ کشور دنیا از دستاوردهای فولاد آلیاژی ایران است.
- با وجود توان تولید داخلی، واردکننده ها از سد تعرفه ها عبور می کنند و با قیمت پایین تری، مثلا از چین، واردات می کنند و ما نمی توانیم رقابت کنیم.
- صنعت فولاد ظرفیت اشتغال حدود هزار نفر مستقیم در یک میلیون تن و بین ۵ تا ۱۰ هزار نفر اشتغال غیر مستقیم را دارد.

فولاد یکی از کالاهای مهم و تأثیر گذاردر رشد و توسعه صنعتی کشورهااست.این کالا بعد از نفت و گاز دومین کالای پرحجم تجارت جهانی راتشکیل میدهد و تعداد زیادی ازصنایع پایه ازقبیل حمل و نقل،ساختمان،ساخت ماشین آلات،معدن ودیگرصنایع مرتبط باتولید و انتقال انرژی به صنعت فولاد وابسته هستند.

فولاد نقش مهمی در پایداری جهان مدرن امروز داردبه همین دلیل، توسعه صنعت فولاد، اهمیت ویژهای در توسعه اقتصادی کشورها دارد.تقاضای فولاد در جهان نیز همواره، از روند افزاینده و رو به گسترش برخوردار است.

در حال حاضر سالانه بیش از یک میلیارد و ۶۱۱ میلیون تن فولاد خام در جهان تولید می شود که ۷۱ درصد از سطح تولید آن در سال ۲۰۰۰ بیشتر است.این رشد چشمگیر عمدتاً به رشد تولید فولاد خام در چین که بزرگترین تولید کنندگان کننده فولاد در جهان است مربوط میشود.کشورهای ژاپن،آمریکا و هند در رتبه های بعدی بزرگترین تولید کنندگان فولاد جهان قرار دارند.

سهم کشورهای پیشرفته در تولید فولاد طی دهه گذشته کاهنده بوده و به کشورهای خاورمیانه، آسیا و سایر اروپا واگذار شده است. یکی از مهم ترین دلایل کاهش و افزایش سهم ها، استراتژی بلند مدت کشورهای پیشرفته مبنی بر انتقال فناوری فولاد به کشورهای دارای منابع انرژی است.

از این رو، کشورهای پیشرفته به سمت سرمایه گذاری در بخش هایی از صنعت فولاد مانند فولادهای آلیاژی، کیفی و محصولات نهایی جدید حرکت کرده اند که انرژی بری و آلایندگی کمتری دارند و ارزش افزوده بیشتری تولید می کنند. از سوی دیگر، بحران مالی جهان و بحران منطقه یورو نیز بر شدت این کاهش افزوده است. صنعت فولاد هند سعی دارد تا با افزایش ظرفیت موجب رشد اقتصادی بیشتری برای کشور شود. اما در چین، ظرفیت مازاد فولادسازیها بر این صنعت سایه افکنده است.

#### بزرگترین مصرف کنندگان فولاد

طبق برسی های انجام گرفته می توان اعلام کرد که یکی از بزرگ ترین مصرف کننده های فولاد در جهان، کشور چین می باشد. این کشور هم جزو بزرگ ترین تولید کننده فولاد در دنیا، بزرگ ترین مصرف کننده فولاد در دنیا و هم بزرگ ترین صادر کننده فولاد در دنیا بشمار می رود. لازم به ذکر است که بعد از کشور چین، اتحادیه اروپا بیشترین مصرف فولاد در دنیا را دارد. در طول یک سال اخیر، حدود ۴۶٪ درصد از کل فولاد دنیا، در کشور چین مصرف شد. همچنین ۵/۵٪ از حجم تولیدی کل فولاد دنیا، صرف اتحادیه اروپا شد. گفتنی است که مهم ترین نقش و تاثیر را بر روی بازار فولاد دنیا، کشور چین دارد. در طی سال های اخیر، به دلیل رشد اقتصادی و توسعه صنعتی در این کشور افزایش چشم گیری یافت.

ایران در سال ۲۰۱۷ سیزدهمین تولیدکننده بزرگ فولاد در جهان شناخته شده بود و ایتالیا، تایوان و اوکراین بهترتیب در رتبههای دهم، یازدهم و دوازدهم قرار گرفته بودند

سهم ایران از کل تولید فولاد جهان در سال میلادی گذشته ۱٫۳۸ درصد برآورد شده است.

بنا بر گزارش تحلیل گران آهن در خصوص وضعیت بازار فولاد، خروج آمریکا از برجام بهانه ای شد تا تصمیم های جدیدی در هر دو کشور برای نیاز های فولادی ایران و آمریکا گرفته شود. کاهش تعهدات برجامی ایران و تعیین مهلت ۶۰ روزه برای کشور های باقی مانده در برنامه جامع اقدام مشترک از طرف رئیس جمهور روحانی و نیز دستور اجرایی ترامپ برای تحریم های ثانویه ای که این بار صنایع فلزی ایران را هدف قرار داده، از جمله این تصمیم های جدید هستند. خریداران فلزات ایران نیز مانند خریداران نفت، بعد از این اجازه نخواهند داشت به مبادلات با ایران ادامه دهند و در غیر این صورت، در فهرست تحریم های آمریکا قرار خواهند گرفت.

روند صادرات فلزات کشور نشان می دهد عمده صادرات ایران در زمینه فلزات، در گروه آهن و فولاد انجام می شود و انتظار می رود بیشترین تأثیر تحریم ها بر صنایع آهن و فولاد باشد، دبیر سندیکای تولید کنندگان لوله و پروفیل فولادی ایران با تأکید بر سهم عمده آهن و فولاد در گروه فلزات صادراتی کشورمان، تغییر استراتژی از خام فروشی را راهکار کاهش آسیب تحریم ها می داند.

با توجه به اینکه تحریم های اخیر، صادرات فلزات خام را تحت تأثیر قرار می دهند، می توان انتظار داشت صادرات آهن و فولاد کاهش پیدا کند، پیش از این هم صادرات این گروه با موانعی مواجه بود که میتوان به دو کارخانه بزرگ فولاد سازی ایران که به دلیل دامپینگ به اروپا جریمه شده و با ممنوعیت صادرات مواجه بودند اشاره داشت.. با این حال، اگر بخواهیم تحریم های فلزی را بی اثر کنیم باید به سمت صادرات محصولات فلزی حرکت کنیم و صادرات

محصولات فلزی را جایگزین صادرات فلزات خام کنیم و این تغییر را بهعنوان یک استراتژی دنبال کنیم، با اتخاذ این استراتژی، فلزات ایران تحریم پذیر نخواهند بود، چرا که هزاران کالای فلزی ساخته می شود که تحریم آن ها امکان پذیر نیست.

از مطالعات انجام شده چنین بدست می آید که حتی با توجه به تحریمات اخیر نسبت به صنعت فولاد ، باز هم وجود واحد تولیدی داخلی با توجه به مصرف داخلی و صادرات احتمالی امکان تاسیس دارد و می توان واحدی با ظرفیت واحد تولیدی داخلی با توجه به مصرف داخلی و صادرات احتمالی امکان تاسیس دارد و می توان واحدی با ظرفیت محیطی  $\alpha$  آن در شهر  $\alpha$  صنعتی  $\alpha$  و منطقه ویزه اقتصادی تاسیس و به سود دهی رساند.

۱۵ – مدت زمان بهره برداری پروژه ۱۰ سال تعیین شده است بطور متوسط مدت زمان بهره برداری پروژه ۱۰ سال تعیین شده است

۱۶- خلاصه مباحث اقتصادی پروژه:

" خلاصه مباحث اقتصادی پروژه"

ظرفیت اسمی و واحد آن	نام محصول تولیدی	عنوان دقیق فعالیت با ذکر کد (ISIC)	نوع فعاليت		
۵۰۰۰۰ تن	شمش فولاد	شمش فولاد آلياژی 2710412456	صنعتى		
نیروی انسانی مورد نیاز	سرمایه در گردش سالانه	کل سرمایه گذاری ثابت	طول دوره اجرا		
تيروى الساني مورد تيار	(میلیون ریال)	(میلیون ریال)	97 33° O3°		
۶۰ نفر	4.1.719	۱۹۲،۸۹۷	۱۸ ماه		
نسبت منافع به هزینه	آورده متقاضی (میلیون ریال)	خالص ارزش فعلى NPV	نرخ بازده داخلی IRR		
*B/C	اورده متفظی رسینیوں ریاں	(میلیون ریال)	ינים אינים בייבים איייי		
۲/٣	I	۴۲۳۵۷۱	<b>۴</b> ٣%		

۱۷-مشخصات دستگاه و شرکت مالک فرآیند:

-نام (اشخاص حقيقي/ حقوقي):آقاي فريد زلالي

سازمان صنعت، معدن و تجارت استان

-آدرس: اردبیل-خیابان شهید مطهری-کد پستی ۵۶۱۳۹۴۳۲۸۳

-تلفن: ۴۵۳۳۲۳۳۹۰۵ نمایر: ۴۵۳۳۲۳۴۰۷۸

شماره تماس: ۳۳۷۴۱۹۴۰–۴۵	کارشناس آگاه: کارشناسان مرکز خدمات سرمایه گذاری
	ایمیل مرکز: ardabil1396@iran.ir
	۵



# ISLAMIC REPUBLIC OF IRAN MINISTRY OF ECONOMIC AFFAIRS AND FINANCE ORGANIZATION OF ECONOMIC AFFAIRS AND FINANCE OF ARDABIL PROVINCE

## **Summary of the Technical-Economic Feasibility Study**

#### **Project:**

Alloy steel ingots

The proposed project implementation address:

Ardabil province - Industrial Town No. 2

**Preparation Date for P.F.S Summary** 

1399

#### 1. Introduction:

Determining the location of a manufacturing or service company is one of the strategic decisions of an organization. The study and selection of a suitable location should be technically feasible and economically viable. In order to choose the most suitable place, both during the development of the factory and when choosing a new place, items such as raw materials, labor, rules and regulations, fuel and transportation must be considered.

#### 2. Ardabil Province

Ardabil province is located in the north of the Iranian plateau with an area of 179,530 square kilometers, which constitutes 1.09% of the total area of the country. The Aras River forms its northern border with the Republic of Azerbaijan. Four cities of this province are bordered by the Republic of Azerbaijan for 282.5 km, of which 159 km are the Aras and Balha rivers. At present, the connection of the province with the Republic of Azerbaijan along the border is done only from two points: Aslanduz and Bilesvar.

Ardabil Province, with the capital city of the historic city of Ardabil, has 11 cities with an area of 17,953 square kilometers, which accounts for about 1.09% of the country. This province is neighboring with the Republic of Azerbaijan from the north and northeast and has about 2282 km of water and land border with it. It borders Zanjan to the south, Gilan to the east and East Azarbaijan to the west.

According to the Census of 1395, the population of the province was 1270420, out of which 866,000 (68%) lived in urban areas and 404420 (32%) lived in rural areas. The province's share of the country's total population is 1.59% and 22nd in the country. The population density in Ardabil province is 71.4 people per square meter. Ardabil city center has 11 cities, 26 cities and 28 districts. The city centers include Ardabil, Bale Savar, Aslanduz, Pars Abad, Khalkhal, Germy, Moshgin Shahr, Kosar, Namin, Nir and Sarein.

#### **3- Project location:**

We use the Brown-Jason method to select the project location. This method is also used to select the exact area and location of the project and its criterion is desirability based on objective and subjective factors. In this method, a preference criterion is defined for each location that includes both objective and subjective factors. We calculate the weights of k and (k-1) assigned to the objective and subjective factors (K between zero and one) and LPM, respectively. We choose a place with the maximum amount of LPM as a suitable place, which in this study, Ardabil Industrial Town No. 2 among towns and industrial areas is known as the best place to invest.

#### **4- Product introduction:**

Alloy steel is divided into two main groups: high-strength low-alloy steel with less than 8% alloying elements and high-alloy steel with more than 8%

alloying elements. The properties of low-alloy steels are higher stiffness and wear and tear resistance than carbon steel, but they may lose their tensile strength.

If in addition to the combination of iron and carbon, other alloys such as vanadium, manganese and molybdenum are used in the construction, it is called alloy steel.

Low-alloy steel is mostly used to achieve hardening strength. Because by achieving this feature, other mechanical properties also improve. They are also used to resist corrosion in harsh conditions.

If the carbon grade of low alloy steel is medium or high, the welding process becomes difficult. By reducing carbon and placing it in the range of 0.10% to 0.30%, as well as reducing other alloying elements, we increase the weldability and ductility of steel. Such steel falls into the category of low strength alloy steels.

Some of the low alloy steels are:

- D6AC
- 300M
- 256A

#### 5. Access to Infrastructure:

Row	Infrastructure	Distance to project location	
	required		location
1	water		Industrial town 2
2	Electricity	0	Industrial town 2
3	Gas	0	Industrial town 2
4	telephone	0	Yes
5	Mainline	0	Yes
6	Byway	0	Yes
7	Airport	14 km	Ardabil airport

8	Port	80 km	Astara port
9	Railway station	0	Ardabil station

## 6- Equipment and machinery, and manpower:

Row	Type of Machinery	Number	Technical Specifications
1	Electric arc furnace	3	Capacity 40 tons and EBT type with 36 and 43 MW UHP power and equipped with W.C.P, P.D.C and Ferro Alloy Feeding System, Carbon, lime injection system, oxygen gas blowing system and neutral gas blowing system from the furnace floor
2	LF Patil Oven	3	Equipped with induction stirrer and argon gas blower system and equipped with automatic ferroalloy charging system and automatic slag system
3	Continuous casting machine (CCM)	1	Dimensions 250 x230 mm equipped with: <ul> <li>Under Powder Casting</li> <li>Magnetic Stirrer in Mould</li> <li>Marking Machine</li> <li>Automatic Mould Level Control</li> </ul>
4	Bogey ovens	3	For heat treatment "Bloom and parts destressing"
5	Tunnel ovens	3	For heat treatment "ingot de-stressing"
6	Grinding machine	5	
7	Milling machines	5	To prepare the surfaces of one-ton, two-ton and 3.4-ton ingots

## Direct manpower services in the project:

Indirect production manpower in project														
Row	Row Description Expertise needed													
1	Quality control manager	Industrial Engineer	1											
2	warehouse keeper	Bachelor of Warehousing	1											
3	Services	_	3											
total		0	5											

	Direct production manpower in project												
Row	Description	Expertise	needed										
1	Production	Bachelor	2										
	manager												
2	Production	Bachelor	2										
	supervisor												
3	Technician	Associate Degree	6										
4	skilled worker	Skilled	9										
5	worker	-	32										
total		0	51										

	Administrative staff in the project												
Row	Row Description Expertise												
1	Senior Managers	M.A.	1										
2	Administrative Financial employee	Master	1										
4	Guard	_	2										
total		-	4										

## 7. Legal licenses:

Estimates of unlicensed licenses and time required are given in the table below.

List of Permits to Obtain and time required

	List of 1 et mits to Obtain and time required											
Row	License name	Provider organization	License Specifications									
1	Foreign Investment	According to the										
	License	Technical Assistance	investment specifications									
		Organization	provided in the project									
2	Establishment permit	Ministry of Industry, Mine	Production									
		and Trade										
3	Operation license	Ministry of Industry, Mine										
		and Trade										
4	Finishing the building	Ardabil Industrial Towns	In accordance with the									
	license	Company	construction specifications									
			mentioned in the plan									

## 8- Project schedule:

Row	Description of main project activities	year																		
W	otion of roject ities	month	1	2	3	4	5	6	7	<b>∞</b>	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18
1	Project onsulting and study		*	*																
2	Project Design			*	*	*														
3	Obtaining the necessary ermissions		*	*	*	*														
	Recruitme at of early personnel			*	*															
5	Excavatio n and leveling				*															
6	Enclosure vall around the yard					*														
	Providing emporary workshop				*	*	*													
8	Streeting and plumbing						*													
	sidewalk onstructio n						*													
10	Parking							*												
11	watercour se							*												
12	Yard lighting							*												
	Landscapi g and tree planting								*											
	Foundatio n of roduction hall					*	*													

15   Installatio															
n of roduction   hall   columns	15	Installatio													
broduction   hall   columns															
hall   columns							*								
Columns															
16   Installatio															
h of salon ceiling frames  17 warehouse bundations  18 Installing Varehouse Columns  19 Warehous e roof frames  20 Roofing of roduction hall  21 Warehous e roof covering  22 Wall of roduction hall  23 Warehous hall wall  24 Installatio n of riser and lockage of roduction hall  25 Flooring	16														
Ceiling   frames															
frames							*	*							
17 warehouse undations 18 Installing Varehouse Columns 19 Warehous e roof frames 20 Roofing of roduction hall 21 Warehous e roof covering 22 Wall of roduction hall 23 Warehous hall wall 24 Installatio n of riser and lockage of roduction hall 25 Flooring 26 Installatio n of doors and windows 27 Banking * * * * * * * * * * * * * * * * * * *															
Sundations   Sun	1.5														
18	17					*	*								
Varehouse Columns  19 Warehous e roof frames  20 Roofing of roduction hall  21 Warehous e roof covering  22 Wall of roduction hall  23 Warehous hall wall  24 Installatio n of riser and lockage of rroduction hall  25 Flooring  26 Installatio n of doors and windows  27 Banking 28 Conclusio n of electricity purchase greement  29 Conclusio of of water se contract  * * *  * *  * *  * *  * *  * *  * *															
Columns															
19 Warehous e roof frames 20 Roofing of roduction hall 21 Warehous e roof covering 22 Wall of roduction hall 23 Warehous hall wall 24 Installatio no friser and lockage of roduction hall 25 Flooring 26 Installatio no foof doors and windows 27 Banking 28 Conclusio no fletctricity purchase greement 29 Conclusio of of water se contract							*								
e roof frames  Roofing of vroduction hall  1 Warehous e roof covering  2 Wall of vroduction hall  2 Warehous hall wall  2 Installatio n of riser and lockage of roduction hall  2 Flooring  1 Installatio n of of ser and lockage of roduction hall  2 Flooring  2 Roofing  * * * * * * * * * * * * * * * * * *															
frames  20 Roofing of woduction hall  21 Warehous e roof covering  22 Wall of woduction hall  23 Warehous hall wall  24 Installatio n of riser and lockage of woduction hall  25 Flooring  26 Installatio o of doors and windows  27 Banking  * * * * *  28 Conclusio n of electricity purchase greement  29 Conclusio o of water se contract  * * *  * * *  * * *  * * *  * * *  * * *  * * *  * * *  * * *  *	19														
20 Roofing of roduction hall 21 Warehous e roof covering 22 Wall of roduction hall 23 Warehous hall wall 24 Installatio n of riser and lockage of roduction hall 25 Flooring 26 Installatio of doors and windows 27 Banking 28 Conclusio n of slectricity purchase igreement 29 Conclusio of water se contract		e roof					*	*							
of production hall  21 Warehous e roof covering  22 Wall of production hall  23 Warehous hall * * * * * * * * * * * * * * * * * *		frames													
of production hall  21 Warehous e roof covering  22 Wall of production hall  23 Warehous hall * * * * * * * * * * * * * * * * * *	20	Roofing													
roduction hall  21 Warehous e roof covering  22 Wall of roduction hall  23 Warehous hall wall  24 Installatio n of riser and lockage of roduction hall  25 Flooring  26 Installatio 1 of doors and windows  27 Banking  28 Conclusio n of electricity purchase greement  29 Conclusio of water se contract								*	*						
hall		roduction						*	*						
e roof covering  22 Wall of roduction hall  23 Warehous hall wall  24 Installatio n of riser and lockage of roduction hall  25 Flooring  26 Installatio o fo doors and windows  27 Banking  28 Conclusio n of electricity purchase tgreement  29 Conclusio o fo water se contract															
e roof covering  22 Wall of roduction hall  23 Warehous hall wall  24 Installatio n of riser and lockage of roduction hall  25 Flooring  26 Installatio o fo doors and windows  27 Banking  28 Conclusio n of electricity purchase tgreement  29 Conclusio o fo water se contract	21	Warehous													
covering  22 Wall of roduction hall  23 Warehous hall * * * * * * * * * * * * * * * * * *								*	*						
22 Wall of roduction hall 23 Warehous hall															
production hall  23 Warehous hall wall  24 Installatio n of riser and lockage of production hall  25 Flooring  26 Installatio n of doors and windows  27 Banking  28 Conclusio n of electricity purchase greement  29 Conclusio n of water se contract  29 Conclusio n of water se contract	22														
hall									*						
23 Warehous hall wall 24 Installatio n of riser and lockage of broduction hall 25 Flooring 26 Installatio n of doors and windows 27 Banking 28 Conclusio n of electricity purchase greement 29 Conclusio n of water se contract  29 Conclusio n of water se contract															
shall wall  24 Installatio n of riser and lockage of broduction hall  25 Flooring  26 Installatio n of doors and windows  27 Banking  28 Conclusio n of electricity purchase greement  29 Conclusio n of water se contract	23														
24 Installatio n of riser and lockage of production hall  25 Flooring 26 Installatio n of doors and windows  27 Banking 28 Conclusio n of electricity purchase agreement  29 Conclusio n of water se contract	23								*	*					
n of riser and lockage of production hall  25 Flooring  26 Installatio n of doors and windows  27 Banking  28 Conclusio n of electricity purchase tgreement  29 Conclusio n of water se contract  * *  * *  * *  * *  * *  * *  * *  *	24														
and lockage of production hall  25 Flooring  26 Installatio n of doors and windows  27 Banking  28 Conclusio n of electricity purchase igreement  29 Conclusio n of water se contract															
lockage of broduction hall  25 Flooring  26 Installation of doors and windows  27 Banking  28 Conclusion of electricity purchase agreement  29 Conclusion of water se contract															
broduction hall  25 Flooring  26 Installatio n of doors and windows  27 Banking  28 Conclusio n of electricity purchase igreement  29 Conclusio n of water se contract										*					
hall  25 Flooring  26 Installatio 1 of doors 27 Banking  28 Conclusio 29 Conclusio 1 of water 29 Conclusio 1 of water 29 contract  1															
25 Flooring 26 Installatio n of doors and windows  27 Banking 28 Conclusio n of electricity purchase tgreement  29 Conclusio n of water se contract  * * *  * *  * *  * *  * *  * *  * *															
26 Installatio n of doors and windows  27 Banking     * * * * *  28 Conclusio n of electricity purchase igreement  29 Conclusio n of water se contract  * * *  * *  * *  * *  * *  * *  * *	2.5	nall								110					
h of doors and windows  27 Banking * * * * * * * * * * * * * * * * * * *		Flooring			1	1		1	*	*					
and windows  27 Banking  * * * * * *  28 Conclusio  n of electricity purchase igreement  29 Conclusio n of water se contract  * * *															
windows									*	*					
27 Banking															
28 Conclusio n of electricity purchase igreement  29 Conclusio n of water se contract  * * *								<u> </u>							
n of electricity purchase igreement  29 Conclusio n of water se contract  * * *				*	*	*	*	*							
electricity purchase agreement  29 Conclusio an of water se contract  * * * * * * * * * * * * * * * * * * *	28														
purchase greement															
greement  29 Conclusio n of water se contract  * *					*	*									
greement  29 Conclusio n of water se contract  * *		purchase													
29 Conclusio n of water se contract  * *		igreement													
n of water se contract * *	29														
se contract									*	*					
									*	*					
					•	•		•	•						

	n of the															
	first post															
	airfield															
31	Installatio															
	n of															
	Airmail							*	*							
	Second															
	Step															
32	Water															
32																
	network							*	*							
	ransmissio															
22	n							1								
33	Buying															
	public							*	*	*	*					
	utilities															
34	Buying															
	Heating												*	*		
	facilities															
35	Buying	Ī														
	cooling												*	*		
	ıstallations															
36	Buying															
	Machinery						*	*								
	Talks															
37	Preparatio															
	n of															
	domestic			*	*		*	*								
	nachinery															
	proforma															
38	Carrying															
	nachinery							*	*							
	Installatio															
39	n of								*	*	*	*	*			
													•			
	nachinery															
40	Purchase											*	*			
	of raw											~	*			
	materials															
41	Experime															
	ntal												*	*		
	roduction							1								
42	Final sale													*		
	Foundatio															
	of office							*	*							
	building															
44	Foundatio															
	n of															
	Security								*							
	nd Service															
	Building															
45	Installatio								*	*						
	•	ı.	•	•		•		•	•							

	n of steel															
	structure															
	for office															
	building															
46	Ceiling															
	nd wall of								*	*						
	office															
	building															
47	Roof and															
	vall of the								*	*						
	security								-1-							
	building															
48	Office															
	Building									*	*					
	artitioning									1	-1-					
49	Installatio										*	*	*			
	n of															
	nermal and															
	office															
	ıstallations															
50	Buying							*			*	*				
	Office															
	Supplies															
51	Buying											*				
	aboratory															
	supplies															
52	Buying					*	*	*	*							
	Workshop															
	Supplies															
	11															
		 	L	L	L	L	·	1		L				1		

# 9. Project Finance Plan:

Row	Issue	<b>Cost (Million Rials)</b>
1	Fixed investment	192897
2	Working Capital	408319
3	Total capital	601215

## 10- Fixed and working investment of the project:

## **Estimation of fixed investment**

	Project Investment (Numbers in Million Rials)										
Row	Description			Total							
	_	<b>Total Cost</b>	(Million Rial)								
		Done	Needed								
1	Land		0	275							
2	Landscaping		9400	9400							
3	Production and office		46900	46900							
	building										
4	General installations		18900	18900							
	and equipment										
5	equipment and		60000	60000							
	machinery										
6	Office furniture		2340	2340							
7	vehicles		21500	21500							
8	Other fixed sector		10000	10000							
	costs										
9	Unforeseen expenses		8452	8452							
	5%										
	Total fixed assets		177492	177492							
	re-operation costs		15130	15130							
	fixed investment costs		192897	192897							
	Working capital		408319	408319							
	ım of total project		600940	601215							
i	nvestment costs										

## **Working Costs:**

	Working capital (Numbers in Million Rials)											
Row	Description	month	Available	needed	total							
2	Raw materials	1	0	80652	80652							
3	Inventory of manufactured goods	1	0	108027	108027							
4	Demands	1	0	109528	109528							
5	Revolving fund	1	0	2084	2084							
6	Inventory of under construction goods	1	0	108027	108027							
	total		0	408319	408319							

## **Production Costs:**

	Production costs (Numbers in Million Rials)										
Row	Description			percent							
		Total cost at maximum rated capacity	Total cost per base year (including practical capacity)								
1	Raw materials	1512229	1209783	83.9%							
2	Salary of direct production personnel	16525	13220	0.9%							
3	Salary of indirect production personnel	1894	1515	0.1%							
4	Consumer facilities	633	506	0.0 %							
5	Maintenance and repairs	9300	7440	0.5%							
6	depreciation	14665	14665	1.0%							
7	Spare parts (1.5% of land-based investment costs)	2662	2130	0.1%							
8	Unforeseen without depreciation 5%	77162	61730	4.3%							
To	otal production costs	1635071	1310990	91.0%							
1	Salary of administrative personnel	2330	2330	0.2%							
2	Advertising and office distribution and sales osts (percentage of sales)  1%	19600	15680	1.1%							
T	Total operating costs	21930	18010	1.2%							
1	Cost of depreciation before operating	2723	2723	0.2 %							
2	Financial costs	109581	109581	7.6%							
3	Rental costs	0	0	0%							
4	Insurance costs	0	0	0%							
Sum o	f non-operating expenses	112304	112304	7.8%							
Sum o	of annual operating costs	1769305	1441304	100%							

### 11. Income estimation:

# Project revenues in the first 10 years after operation

Year	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	Nominal capacity
Number of months of activity	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	
Percentage of use of nominal capacity	48%	56%	64%	72%	76%	80%	80%	80%	80%	80%	
Percentage of use of practical capacity	60%	70%	80%	90%	95%	100%	100%	100%	100%	100%	
Production rate	24000	28000	32000	36000	38000	40000	40000	40000	40000	40000	50000
Steel ingots	24000	28000	32000	36000	38000	40000	40000	40000	40000	40000	50000

Sales of the project (numbers in million Rials)

					9 \							
Year	Operation year	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	Sales price of the roduct unit (Rials)
Steel ingots	94800	1097600	1254400	1411200	1489600	1568000	1568000	1568000	1568000	1568000	1568000	
Sales of products	94800	1097600	1254400	1411200	1489600	1568000	15680000	1568000	1568000	1568000	1568000	39200000

# **Project service capacity**

Year	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	Nominal capacity
Number of months of activity	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	
Percentage of use of nominal capacity	48%	56%	64%	72%	76%	80%	80%	80%	80%	80%	
Percentage of use of practical capacity	60%	70%	80%	90%	95%	100%	100%	100%	100%	100%	
Production rate	24000	28000	32000	36000	38000	40000	40000	40000	40000	40000	50000
Steel ingots	24000	28000	32000	36000	38000	40000	40000	40000	40000	40000	50000

## **2-Economic indicators of the project:**

Row	index	Year of operation	1	2	3	4	Ŋ	6	7	<b>∞</b>	9	10
1	Percent of Sales at the breakeven point	50%	52%	46%	41%	39%	35%	29%	29%	23%	23%	19%
	Sales rate at ne breakeven point	47414 0	57415 0	57415 0	54415	54415	54437 5	45317 4	45317 4	35316 4	35316 4	29888 9
3	production rate at the breakeven point	12095	14647	14647	14647	14647	13887	11561	11561	9009	9009	7625
	ratio of total facilities to the total required Investment	71%										
	Internal rate of return on investment	43%										

6	Investor	188%					
	nternal return	10070					
	rate						
7	Internal	49%					
	ate of Return						
	n Investment						
	Including all						
	costs						
8	Return of	3.21					
	capital						
10	investment	2.18					
	eturn period						
	Including all						
	costs						
9	Investment	42357					
	Current Net	1					
	Value						
10	Present net	41359					
	worth of	2					
	investment						
	shares						

### 13- There is no physical progress of the project so far.

#### 14- Market studies:

Alloy steel is a steel that is alloyed with various elements. It can be alloyed with 1 to 50% by weight to improve the mechanical properties of steel.

Alloy steel has taken an effective step towards the economic development of the country and is a famous brand in Europe that has exported to about 12 European countries, such as Germany, Portugal, the Netherlands, Spain, Turkmenistan, UAE, etc.

- Production of more than 346 types of alloy products and export to more than 15 countries is one of the achievements of Iranian alloy steel.
- Despite domestic production capacity, importers cross the tariff barrier and import at lower prices, for example from China, and we can not compete.
- The steel industry has the capacity to employ about a thousand direct people in one million tons and between 5 to 10 thousand people indirect employment.

Steel is one of the most important and influential commodities in the growth and industrial development of countries. This commodity is the second largest commodity in world trade after oil and gas and a large number of basic industries such as transportation, construction, machinery, mining and other industries related to production and transmission of energy depend on steel industry.

Steel plays an important role in the sustainability of the modern world today.

For this reason, the development of the steel industry is of particular importance in

the economic development of countries. The demand for steel in the world has always been increasing and expanding.

At present, more than 1.6 billion tons of crude steel is produced annually in the world, which is 71% more than the production level in 2000. This dramatic growth is mainly due to the growth of crude steel production in China, which is the largest steel producer in the world. Japan, the United States and India are the next largest producers of steel in the world.

The share of developed countries in steel production has been declining over the past decade and has been transferred to the Middle East, Asia and other European countries. One of the most important reasons for the decrease and increase of shares is the long-term strategy of developed countries to transfer steel technology to countries with energy resources.

Hence, developed countries have moved towards investing in sectors of the steel industry such as alloy steels, quality and new end products that are less energy-intensive and less polluting and produce more added value. On the other hand, the global financial crisis and the eurozone crisis have exacerbated this decline. India's steel industry is trying to increase economic capacity for the country by increasing capacity. But in China, excess steelmaking capacity has overshadowed the industry.

### The largest consumers of steel

According to surveys, China is one of the largest consumers of steel in the world. It is one of the largest steel producers in the world, the largest consumer of

steel in the world and the largest exporter of steel in the world. It should be noted that after China, the European Union has the highest consumption of steel in the world. Over the past year, about 46% of the world's steel has been consumed in China. Also, 9.5% of the total steel production in the world was spent on the European Union. It is worth mentioning that China has the most important role and influence on the world steel market. In recent years, due to economic growth and industrial development in this country, the demand for steel in this country has increased significantly.

In 2017, Iran was recognized as the thirteenth largest producer of steel in the world, and Italy, Taiwan and Ukraine were ranked tenth, eleventh and twelfth, respectively.

Iran's share of total world steel production last year is estimated at 1.38 percent.

According to iron analysts on the state of the steel market, the US withdrawal from Comprehensive Joint Action Plan was an excuse for new decisions to be made in both countries on the steel needs of Iran and the United States. These new resolutions include reducing Iran's final commitments and setting a 60-day deadline for the remaining countries in President Rouhani's Comprehensive Joint Action Plan, as well as Trump's executive order for secondary sanctions, this time targeting Iran's metal industry. Buyers of Iranian metals, like buyers of oil, will no longer be allowed to continue trading with Iran, otherwise they will be on the US sanctions list.

The trend of the country's metal exports shows that most of Iran's exports in the field of metals are made in the iron and steel group, and it is expected that the greatest impact of sanctions will be on the iron and steel industries. The secretary of the Iranian Steel Pipe and Profile Manufacturers Syndicate, emphasizing the major share of iron and steel in our country's export metals group, considers changing the strategy from selling raw materials as a way to reduce the damage of sanctions.

Given that recent sanctions are affecting crude metal exports, iron and steel exports can be expected to decline. Previously, the group's exports faced obstacles, such as two large Iranian steel mills that were fined for dumping in Europe and banned from exporting. However, if we want to neutralize metal sanctions, we must move to the export of metal products and replace the export of metal products with the export of raw metals, and pursue this change as a strategy. By adopting this strategy, Iranian metals will not be sanctioned, because thousands of metal goods will be made that cannot be sanctioned.

Studies show that even with the recent sanctions on the steel industry, it is still possible to establish a domestic production unit due to domestic consumption and possible exports. And a unit with a capacity of 50,000 tons can be established and profitable in Ardabil province, and especially according to its environmental category 5 in industrial town 2 and economic visa area.

### 15- Project operation time:

The average operating time of the project is 10 years.

## 16. Summary of project economic issues:

## Summary of Project Economic issues

Type of Activity	The exact title of activity with code mentioning (ISIC)	Product name	Nominal capacity and unit
Industry	Alloy steel ingots 2710412456	steel ingots	50000 tons
Duration	Total fixed investment (Million Rial)	Annual working capital (Million Rial)	Employment
18 months	192897	408319	60
IRR internal rate of return	Net present value NPV (million Rial)	Applicant brought (million Rial)	Ratio of benefit to cost B / C
43%	423571	-	2.3

## 17-Specifications of the organization and process owner company:

Name (Real / Legal Persons): Mr. Farid Zolali

Ardabil Province Industry, Mining and Trade Organization

Address: Shahid Motahari street, Ardabil

Postal code: 5613943383

Phone: 04533233905 Fax:04533234078 Knowledgeable expert: Investment Services Center Experts Call number: 04533741940 Email: ardabil1396@iran.ir



# جمهوری اسلامی ایران وزارت امور اقتصادی و دارایی اداره کل امور اقتصادی و دارایی استان اردبیل

"خلاصه پیش امکانسنجی فنی - اقتصادی "

نام طرح

تولید شبه قیر از زباله

آدرس پیشنهادی اجرای طرح

استان اردبیل- شهرک صنعتی شماره ۲

تاریخ تهیه خلاصه P.F.S

سال ۱۳۹۹

#### ۱-مقدمه طرح:

تعیین محل استقرار موسسه تولیدی یا خدماتی، یکی از تصمیمات استراتژیک یک سازمان به شمار میرود. بررسی و انتخاب محل مناسب باید از لحاظ فنی امکانپذیر و از جهات اقتصادی مقرون به صرفه
باشد. برای انتخاب مناسب ترین محل چه درهنگام توسعه کارخانه و چه درهنگام انتخاب محل جدید
مواردی ازجمله مواد اولیه، نیروی کار، قوانین و مقررات، سوخت و حمل و نقل باید درنظر گرفته شوند.

#### ۲-استان اردبیل:

استان اردبیل در شمال فلات ایران با مساحتی بالغ بر ۱/۰۹ درمد مساحت کل کشور را بر ۱/۰۹ کیلومتر مربع که ۱/۰۹ درصد مساحت کل کشور را تشکیل می دهد قرار گرفته است. رود ارس حدود شمالی آن را با جمهوری آذربایجان تشکیل می دهد؛ چهار شهرستان از این استان در طول ۲۸۲/۵ کیلومتر با جمهوری آذربایجان هم مرز می باشند که در ۱۵۹ کیلومتر آن رود های ارس و بالها رود جریان دارند. در حال حاضر ارتباط استان با جمهوری آذربایجان در طولاین مرز تنها از دو نقطه اصلاندوز و بیله سوار انجام می گیرد .

ایسن استان بیا مرکزیت شهر تاریخی اردبیل دارای اسهرستان بیا مساحت ۱۷،۹۵۳ کیلومتر مربع که حدود ۱۰،۰۹ درصید مساحت کشیور را بیه خیود اختصاص داده است.این استان از طرف شمال و شمال شرق بیا جمهوری آذربایجیان همسیایه اسیت و حیدود ۱۸۲/۸ کیلیومتر مرزمشیترك آبیی وخاکیبیااین کشیور دارد. از جنوب بیا استان زنجان، از شرق بیا استان گیلان و از غیرب بیا آذربایجان شرقی مرز مشترك دارد.

براساس سرشماری سال ۱۳۹۰ جمعیت استان ۱۲۷۰۶۲۰ نفربوده که ازاین میزان ۸۲۰۰۰ نفر ( ۲۸ درصد) ساکن نقاط شهری و ۱۲۶۶۲۰ نفر ( ۳۲ درصد) ساکن نقاط روستایی بوده است. سهم استان از کل جمعیت کشور ۱۳۹۹ درصد و از این نظر رتبه ۲۲ را در کل کشور به خود اختصاص داده است.تراکم جمعیت در استان اردبیل معادل ۱/۱۷ نفر در هر کیلو متر مربع است. این استان به مرکزیت شهر اردبیل دارای ۱۱ شهرستان، ۲۲

شهر و ۲۸ بخش می باشد مراکز شهرستانها عبارت است از اردبیل، بیله سوار، اصلاندوز، پارس آباد، خلخال، گرمی، مشگین شهر، کوثر، نمین، نیر و سرعین.

### ٣-موقعيت پروژه:

برای انتخاب موقیت پروژه از روش براون — جیسون استفاده میکنیم. این روش نیز برای انتخاب ناحیه و محل دقیق طرح به کار میرود و معیار آن، مطلوبیت بر اساس عوامل عینی و نهنی است. در این روش برای هر مکان یک معیار رجحان تعریف می شود که هم عوامل عینی و هم عوامل ذهنی را دربر گیرد. وزن k و k را محاسبه (1-k) به ترتیب به عوامل عینی و عوامل ذهنی تخصیص داده k بین صفر و یک (و k را محاسبه می نماییم .مکانی با حداکثر مقدار k را به عنوان مکان مناسب، انتخاب می کنیم که در این مطالعه شهرک صنعتی شماره k بین شهرک ها و نواحی صنعتی بهترین مکان برای سرمایه گذاری شناخته شده است.

### ۴-معرفی محصول:

قیر بازیافتی یا همان قیر حاصل از زباله خواصی مشابه قیر طبیعی دارد اما مشخص است که ترکیبات آن عینا مشابه قیر طبیعی نمیباشد. قیر جسمی هیدروکربنی است به رنگ سیاه تا قهوهای تیره که در سولفید کربن و تتراکلرید کربن کاملاً حل میشود. قیر در دمای محیط، جامد است. اما با افزایش دما، به حالت خمیری در میآید و پس از آن مایع میشود. کاربرد مهم قیر به علت وجود دو خاصیت مهم این ماده است؛ غیرقابل نفوذ بودن در برابر آب و چسبنده بودن. قیر مادهای است سیاه رنگ و خمیری شکل که در عایق کاری رطوبت و ساخت آسفالت کاربرد دارد. قیر معمولاً در دو حوزه راهسازی و عایق کاری به کار میرود. حدودا ۹۰ درصد از قیر تولیدی، در حوزه راهسازی مورد استفاده قرار می گیرد و مصارف عایق کاری، تنها ۱۰ درصد از مصرف قیر را به خود اختصاص می دهد.

نفت خام مخلوط پیچیده ای است از هیدروکربن ها که محدوده وسیعی از نقطه جوش را در بر می گیرد. هیدروکربن ها از مولکول های مختلفی تشکیل شده اند که ساده ترین و سبک ترین آنها متان ( به صورت گاز) و سنگین ترین آنها قیر می باشد. هیدروکربن ها اغلب ۸۰٪ تا ۹۸٪ نفت خام را تشکیل می دهد.

قیر بازیافتی یا همان قیر حاصل از بازیافت زباله، خواص مشابه قیر طبی دارد اما واضح است که ترکیبات آن عینا برای تولید این قیر ابتدا یک بازیافت ابتدایی لازم است تا مواد بازیافتی قابل تبدیل ، بهبود دهنده خواص و غیر مضر باقی مانده و سایر مواد از این چرخه خارج گردد. سپس لازم است در ماشین آلات پیش بینی شده مواد بازیافتی ، تحت تاثیر کاتالیزورها و فشار و دمای حساب شده با شکستن برخی پیوندهای مواد و تشکیل پیوند های جدید، ماده قیری حاصل گردد.

### ۵-دسترسی به زیرساختها:

محل تأمين زيرساخت	فاصله تا محل پروژه	زيرساخت مورد نياز	رديف
شهرک صنعتی ۲		آب	١
شهرک صنعتی ۲	·	برق	٢
شهرک صنعتی ۲		گاز	٣
موجود است		مخابرات	۴
موجود است	·	راه اصلی	۵
موجود است	·	راه فرعی	۶
فرودگاه اردبیل	۱۴کیلومتر	فرودگاه	γ
بندرآستارا	۸۰ کیلومتر	بندر	٨
ایستگاه اردبیل		ایستگاه راه آهن	٩

### ۶-تجهیزات و ماشین آلات ، و نیروی انسانی :

ساخت خارج	ساخت د اخلی	مشخصات فنی	تعداد (دستگاه)	نوع ماشین آلات خط تولیدی	رديف
	*	۲ تنی	١	آسیاب به همراه شردر مخصوص خرد کننده	١
	*	۲ تنی	١	میکسر	۲
	*	۲ تنی (آب)	٢	فلات تانک	۲
*		ظرفیت ۱ تن	1	تجهیزات برای پردازش ضایعات قیر	۴
*		۱۸۰ درجه سانتیگراد و ظرفیت ۲ تن	١	سیستم پیوسته حرارت دهی	۵
	*		۲ سری	مایع کننده و یا کاندنسر های افقی	۶

	*		1	تجهيزات ضد برگشت شعله	Y
	*	۲ تن	1	بافر تانک	٨
*		دارای سیستم کنترل مکش	1	تجهيزات فشار معكوس	٩
*		کیسه نومکس با درجه حرارت ۳۴۰ درجه، دارای سیستم فرمان plc	1	سیستم غبار گیر	1.
*			1	ايگزوفن	11
	*		1	لوله آب جت	۱۲
	*	استراکچر ناودانی ، رولیک با آیپی بالا جهت جلوگیری از ورود غبار	1	سيستم تغذيه اتوماتيك	١٣
	*	۵۰ تنی	٢	فلاسک قیر	14

## نيروي انساني مستقيم خدمات در طرح

	انسانی غیرمستقیم تولید در طرح	نيروى	
مورد نیاز	تخصص	شرح	رديف
1	مهندس صنايع	مدیر کنترل کیفی	١
١	کارشناسی انبارداری	انباردار	٢
١	_	خدمات	٣
٣	•	جمع	
	ی انسانی مستقیم تولید در طرح	نيروء	
مورد نیاز	تخصص	شرح	رديف
٢	کارشناسی	مدیر فنی	١
۲	کارشناسی	سرپرست تولید	٢
۶	فوق ديپلم	تكنسين	٣
۶	ماهر	کارگر ماهر	۴
14	_	کارگر سادہ	۵
۲۸	_	جمع	
	یروی انسانی اداری در طرح	;	
مورد نیاز	تخصص	شرح	رديف
١	کارشناسی ارشد	مديران ارشد	١

١	كارشناسى	کارمند اداری و مالی	٢
٢	_	نگهبان	٣
۴	_	جمع	

## ٧- مالكيت و مجوزهاى قانونى :

## ۱-۷-مالکیت زمین

در این طرح در نظر گرفته شده که هزینه های خرید زمین محل اجرای طرح از محل آورده متقاضی تامین گردد

## ۲-۷-مالکیت معنوی و امتیازها

با توجه به اینکه طرح در شهرک صنعتی اجرا خواهد شد مشکلی در تامین زیرساخت ها ، مجوزها و حق امتیازات کارخانه وجود نخواهد داشت.

## ٣-٧-مجوزهای قانونی

با توجه به آنکه جهت اجرای این طرح تاکنون هیچ گونه مجوزی اخذ نشده است، در ادامه لیست مجوزهای مورد نیاز طرح ارائه شده است.

	لیست مجوزهای اخذ نشده		
مشخصات مجوز	سازمان صادر كننده	نام مجوز	ردیف
مطابق با مشخصات سرمایه گذاری ارائه شده در طرح	سازمان سرمایهگذاری و کمکهای فنی و اقتصادی ایران	مجوز سرمایهگذاری خارجی	١
	وزارت صنعت، معدن و تجارت	جواز تاسیس	٢
	وزارت صنعت، معدن و تجارت	پروانه بهرهبرداری	٣
مطابق با مشخصات ساختمانی ذکر شده در طرح	شرکت شهرکهای صنعتی اردبیل	پایان ساختمان	۴
بازيافت زباله	اداره محيط زيست استان	مجوز محيط زيست	۵

## ۸ - جدول زمانبندی پروژه:

											۱۳۹	ماه	(	تاريخ	يت از	ع فعال	شرو	سال	شرح فعالیت های اصلی پروژه	رديف
١٨	۱۷	18	۱۵	14	١٣	۱۲	11	١٠	٩	٨	Υ	۶	۵	۴	٣	۲	١	ماه		
																*	*		مشاوره و مطالعه پروژه	١
														*	*	*			طراحى پروژه	۲
														*	*	*	*		اخذ مجوزهای لازم	٣
															*	*			استخدام پرسنل اولیه	۴
															*				خاکبرداری و تسطیح	۵
														*					دیوار کشی دور محوطه	۶
													*	*	*				تجهیز کارگاه موقت	٧
													*						خیابان کشی و جدول کشی	٨
													*						جدول بندی و پیاده رو سازی	٩
												*							پارکینگ	1.
												*							آبرو	11
												*							روشنایی محوطه	۱۲
											*								فضای سبز و درختکاری	۱۳
													*	*					فنداسيون سوله سالن توليد	14
													*						نصب ستون های سالن تولید	۱۵
												*	*						نصب قاب های سقف سالن	18
													*	*					فنداسيون سوله انبار	۱۷
													*						نصب ستون های انبار	۱۸
												*	*						نصب قاب های سقف انبار	۱۹
											*	*							پوشش سقف سالن تولید	۲٠
											*	*							پوشش سقف انبار	۲۱
											*								دیوار چینی سالن تولید	***
										*	*								دیوار چینی سالن انبار	74
										*									نصب رایزر و بلوکاژ سالن تولید	74
										*	*								کف سازی	40

								*	*							نصب درب و پنجره	79
										*	*	*	*	*		اقدامات بانكى	44
												*	*			انعقاد قرارداد خريد برق	47
								*	*							انعقاد قرارداد بهره برداری آب	79
								*	*							نصب پست هوایی مرحله اول	٣٠
							*	*								نصب پست هوایی مرحله دوم	۳۱
							*	*								انتقال شبكه آب	٣٢
					*	*	*	*								خرید تاسیسات عمومی	٣٣
		*	*													خرید تاسیسات گرمایشی	74
		*	*													خرید تاسیسات سرمایشی	۳۵
								*	*							مذاكرات خريد ماشين آلات	٣۶
								*	*		*	*				تهيه پروفرما ماشين آلات داخلي	۳۷
							*	*								حمل ماشین آلات	۳۸
			*	*	*	*	*									نصب ماشین آلات	٣٩
			*	*												خرید مواد اولیه	۴٠
		*	*													تولید آزمایشی	41
		*														فروش نهایی	47

# ۹-برنامه مالی پروژه:

وضعیت مالی (میلیون ریال)	خلاصه
۷۸،۰۲۳	سرمایه ثابت
۱۳،۹٤٧	سرمایه درگردش
91,940	سرمایه کل

۱۰-سرمایه گذاری ثابت و در گردش طرح: برآورد سرمایه گذاری ثابت (هزینه-های سرمایه-ای)

	رن ريال )	ری طرح ( ارقام به میلیو	سرمایه گذا	
جمع	(میلیون ریال)	هزینه کل (	شرح	رديف
	مورد نیاز	انجام شده		
۲،۵۰۰		•	زمین	١
٣.١۶٣	٣.١۶٣	•	محوطه سازی	۲
18.1 • •	18.1 · ·	•	ساختمان تولیدی و اداری	٣
٧،٠٠٠	٧.٠٠٠	•	تاسیسات و تجهیزات عمومی	۴
۲۸،۵۰۰	۲۸،۵۰۰	•	ماشین آلات و تجهیزات	۵
1,154	1.184	•	اثاثیه و تجهیزات اداری	۶
۲،۹۵۰	۲،۹۵۰	•	وسائط نقليه	Y
۱،۰۵۰	۱،۰۵۰	•	سایر هزینه های بخش ثابت	٨
۲،۹۹۶	۲،۹۹۶	•	هزینههای پیشبینینشده ۵٪	٩
80.414	۶۲،۹۲۳	•	جمع دارائی های ثابت	
17.8	17.800	•	هزینه های قبل از بهره برداری	
٧٨٠٠٢٣	۲۵،۵۲۳	•	جمع هزینه های سرمایه گذاری ثابت	-
14.44	18.947	•	سرمایه در گردش	
91,970	<b>ለ</b> ዓ، <b>ዮ</b> ۷٠	•	ع کل هزینه های سرمایه گذاری طرح	جه

# سرمایه در گردش:

سرمایه در گردش (ارقام به میلیون ریال)										
جمع کل	مورد نیاز	موجود	ماه	شرح	رديف					

٣,٣٩٣	٣,٣٩٣	•	٣	موجودی کالای ساخته شده	١
۳.۸۲۴	٣.٨٢۴	•	٣	مطالبات	٢
۳،۳۳۶	٣.٣٣۶	•	٣	تنخواه گردان	٣
٣,٣٩٣	٣,٣٩٣	•	٣	موجودی کالای در جریال ساخت	۴
17.947	17,947	•		ج	

## - هزینه های تولیدی

		يون ريال)	قام به میا	هزینه های تولید (ارا	
درصد	هزینه کل در سال مبنا (با احتساب ظرفیت عملی)	هزینه کل در حداکثر ظرفیت اسمی		شرح	رديغا
0/0%	۵۲۰	۸۵۰		مواد اولیه	١
22/3%	Y.889	۹٬۵۸۷		حقوق و دستمزد پرسنل مستقیم تولید	۲
3/1%	۱،۰۵۹	1,474		حقوق و دستمزد پرسنل غير مستقيم توليد	٣
3/1%	1.087	۱٬۳۲۸		تاسيسات مصرفى	۴
6/9%	۱ ۸۳،۲	۲،۹۷۶		نگهداری و تعمیرات	۵
15/3%	۵،۲۴۸	۵،۲۴۸		استهلاک	۶
2/2%	٧۵۵	944		قطعات یدکی (۱٫۵٪ هزینه های سرمایه گذاری بدون زمین)	γ
1/9%	949	۸۰۸	7.0	پیش بینی نشده بدون احتساب استهلاک	٨
54/8%	ነሉሌየነ	44.419		جمع هزینه های تولید	
3/4%	۱،۱۷۳	۱٬۱۷۳		حقوق و دستمزد پرسنل اداری	١
1/6%	۵۵۰	۶۸۸	7.1	هزینه های توزیع و فروش تبلیغات و اداری (درصدی از فروش)	۲
5/0%	1.77%	1.181		جمع هزینه های عملیاتی	
6/6%	۲،۲۶۸	۲،۲۶۸		هزینه استهلاک هزینه های قبل از بهره برداری	١
33/6%	۱۱،۵۴۸	۱۱،۵۴۸		هزینه های مالی	۲
0/0%	•	•		هزینه های اجاره	٣
0/0%	•	•		هزینه های بیمه	۴

40/2%	18.818	۱۳،۸۱۶	جمع هزینه های غیر عملیاتی
100/0%	44.48.	۲۶۸٬۷۳	جمع هزینه های بهره برداری سالیانه

# ۱۱-برآورد درآمد و ظرفیت خدمات طرح:

## درآمدهای پروژه در ۱۰ سال اول پس از بهره برداری

ظرفیت اسمی	سال دهم	سال نهم	سال هشتم	سال هفتم	سال ششم	سال پنجم	سال چهارم	سال سوم	سال دوم	سال اول	سال بهره برداری	سال
	١٢	١٢	١٢	١٢	17	١٢	۱۲	١٢	١٢	١٢	١٢	تعداد ماهها <i>ی</i> فعالیت
	7.A •	7. <b>.</b> . •	7.A ·	7. <b>.</b> •	/.A •	/.A ·	7.49	7.77	7.54	7.08	% <b>۴</b> ٨	درصد استفاده از ظرفیت اسمی
	7.1	7.1	7.1	7.1	7.1	7.1	7.90	7.9•	7	/. <b>Y</b> •	/5•	درصد استفاده از ظرفیت عملی
۵،۵۰۰	۵۵۰۰	۵۵۰۰	۵۵۰۰	۵۵۰۰	۵۵۰۰	۵۵۰۰	۵،۲۲۵	4.900	4.4	۳،۸۵۰	۳،۳۰۰	ميزان توليدات
۵۰۵۰۰	۵،۵۰۰	۵،۵۰۰	۵،۵۰۰	۵،۵۰۰	۵،۵۰۰	۵،۵۰۰	۵،۲۲۵	4,900	۴،۴۰۰	۳،۸۵۰	۳،۳۰۰	شبه قیر
					میلیون ریال)	لرح (ارقام به	يزان فروش ح	۵				
قیمت فروش واحد محصول (ریال)	سال دهم	سال نهم	سال هشتم	سال هفتم	سال ششم	سال پنجم	سال چهارم	سال سوم	سال دوم	سال اول	سال بهره برداری	سال
	۵۵٬۰۰۰	۵۵٬۰۰۰	۵۵٬۰۰۰	۵۵٬۰۰۰	۵۵٬۰۰۰	۵۵٬۰۰۰	۵۲،۲۵۰	49.000	44	۳۸،۵۰۰	٣٣،٠٠٠	میزان فروش تولیدات
1	۵۵،۰۰۰	۵۵،۰۰۰	۵۵،۰۰۰	۵۵،۰۰۰	۵۵،۰۰۰	۵۵،۰۰۰	۵۲،۲۵۰	49,000	44	۳۸،۵۰۰	٣٣،٠٠٠	شبه قیر
	۵۵٬۰۰۰	۵۵،۰۰۰	۵۵٬۰۰۰	۵۵٬۰۰۰	۵۵،۰۰۰	۵۵٬۰۰۰	۵۲،۲۵۰	49.000	44	۳۸،۵۰۰	٣٣،٠٠٠	جمع کل فروش (میلیون ریال)

## ظرفیت خدمات طرح

	ظرفیت تولیدی طرح											
ظرفیت اسمی	سال دهم	سال نهم	سال هشتم	سال هفتم	سال ششم	سال پنجم	سال چهارم	سال سوم	سال دوم	سال اول	سال بهره برداری	سال
	١٢	١٢	١٢	١٢	١٢	١٢	١٢	١٢	١٢	١٢	17	تعداد ماههای فعالیت
	7.⋏•	7.∧•	7.⋏•	7.⋏•	′/.A+	′/.A+	7.79	7.77	7.54	7.08	% <b>*</b> A	درصد استفاده از ظرفیت اسمی
	7.1	7.1	7.1 • •	7.1 • •	7.1	7.1	7.90	% <b>9 •</b>	/.A •	'/.Y•	7.80	درصد استفاده از ظرفیت عملی
۵۵۰۰	۵۰۵۰۰	٥،۵٠	۵،۵۰۰	۵۵۰۰	۵۵۰۰	۵۵۰۰	۵،۲۲۵	4.90.	4.4	۰۵۸۳	۳،۳۰۰	ميزان توليدات

											İ	
۵،۵۰۰ ۵،۵	۵.۵٠	۵،۵۰۰	۵،۵۰۰	۵،۵۰۰	۵،۵۰۰	۵،۲۲۵	4.90.	۴،۴۰۰	۳،۸۵۰	۳،۳۰۰	شبه قیر	

## ۱۲-شاخصهای اقتصادی پروژه:

سال دهم	سال نهم	سال هشتم	سال هفتم	سال ششم	سال پنجم	سال چهارم	سال سوم	سال دوم	سال اول	سال بهره بردار <i>ی</i>	شاخص	ردیف
7.71	% <b>۲</b> ٩	% <b>۲</b> ٩	7.40	7.40	% <b>*Y</b>	7,5•	·/.۶٣	7.41	7.81	7.88	درصد فروش در نقطه سربسر	١
11.489	۱۵،۷۹ ۵	۱۵،۷۹ ۵	74,94 W	74,94 T	۲۵،۷۲	٣1.09 T	٣1.09 T	٣1.·9 ٢	٣1.09 Y	71,94 4	میزان فروش در نقطه سربسر	۲
1.147	۱٬۵۲۹	۹۷۵،۱	7.494	7.494	۲،۵۷۳	٣٠١٠٩	٣٠١٠٩	٣٠١٠٩	٣٠١٠٩	T.194	میزان تولید در نقطه سربسر	٣

٧۶٪	نسبت کل تسمهیلات به کل سرمایه گذاری موردنیاز	4
<b>**</b> 7%	نرخ بازده داخلی سرمایه گذاری	۵
<b>Y</b> Y%.	نرخ بازده داخلی سرمایه گذار	۶
Y17.	نـرخ بـازده داخلـی سـرمایه گـناری با احتسـاب کلیـه هزینـه هـا	٧
٣/۴۵	دوره بازگشـت ســرمایه	٧
1/4+	حوره بازگشت سرمایه سرمایه گذار	٨
۵/۳۱	دوره بازگشت سرمایه گذاری با احتساب کلیه هزینه ها	١.
<b><i><u>AFVIT</u></i></b>	ارزش خالص فعلى سرمايه گذاري	٩
47897	ارزش خالص فعلی سبهم سرمایه گذاری	١-

# ۱۳- پیشرفت فیزیکی طرح تاکنون دارد ندارد \*

### ۱۴- مطالعات بازار:

قیر موارد مصرف متعدد و در عین حال محدودی دارد. عایق بندی رطوبت و عایق بندی در برابر خوردگی و استفاده در آسفالت از مهمترین این کاربردها هستند.

برای جایگزینی قیر بازیافتی،قیر طبیعی،قیر نفتی،وقیر پلیمری سه ماده جایگزین اصلی تعریف می شود.از جمله مزایای شبه قیر به قیر طبیعی قیمت بسیار ارزان آن و نیز عدم ایجاد ترک و خرد شدگی در آن در مدت زمان طولانی می باشد.

اطلاعات دقیقی از میزان تولیدات شبه قیر در کشورهای مختلف در دست نیست اما کشورهای امریکا، آلمان، هند و اندونزی و مالزی از پیشگامان این تکنولوژی می باشند. که هم در تولید و هم در مصرف پیشگام هستند.

از جمله مزیتهای محصول می توان به کاهش هزینه های بسته بندی کاهش چشمگیر ضایعات ناشی از گرمایش محصول در هنگام جابجایی استفاده بهینه ازفضای حمل و نقل، کاهش هزینه جابجایی نسبت به حمل قیر بشکه،کاهش هزینه بیمه با توجه به پایین تر بودن ریسک بسته بندی بیتوپک، حذف هزینه بازیافت و دفع بشکه و سایر زباله های ناشی از حمل قیر و امکان جابجایی سهل و آسان به مصرف نهایی با توجه به وزن محمد بسته بندی قابل انعطاف اشاره کرد.

این محصول سبز و سازگار با محیط زیست است که در راه سازی ساختمان سازی ها و تولید پایه های گوناگون کاربرد دارد .

با توجه به بومی سازی صنعت قیر ،امکان نوسازی سیستم تولید واحدهای موجود قابل تصور است با این همه توجه به وضعیت و فاصله تکنیکی صنعت داخلی با صنایع کشورهایی همچون آلمان همچنان باقی است.

تکنولوژی های مرسوم بخشی از مواد نفت خام طبیعی را به عنوان محصول در اختیار میگذارد. آپدیت بسیار ارزشمند چه در صورت شکسته شدن به پلیمرهای کوچکتر، بسیار قابل استفاده است.

در تکنولوژی های مورد بحث اساس ماده اولیه بی ارزش و زباله است که بازیافت شده و در یک پروسه زغالی شدن تبدیل به ماده ای جایگزین برای همان محصول نفتی ارزشمند می گردد.

تکنولوژی های مرسوم در کنار پالایشگاه های نفت خام و وابسته به آنهاست در حالی که تکنیکی مورد بحث ربطی به پالایشگاه ندارد.

مواد اولیه این طرح زبالههای شهر از جمله مواد پلاستیکی است یعنی ماده ای که شهرداری ها برای آن و برای جمع آوری و دفع آن هزینه متقبل میشود.

به عبارتی ماده اولیه در همه شهرها وجود دارد و حتی برای قیمت آن عدد منفی قابل لحاظ کردن خواهد بود. بنا به گفته شهرداری اردبیل روزانه به طور متوسط ۳۵۰ تن زباله در شهر اردبیل تولید، جمع آوری، حمل و برنامه دفن آنها انجام میشود. این میزان تولید ماهانه ۱۰ هزار و ۶۷۵ تن و سالانه ۱۲۸ هزار و ۱۰۰ تن است که هزینه هر تن زباله از مبدا تا محل دفن ۵۰۸ هزار و ۲۰۰ ریال برآورد میشود

با اعلام شهرداری اردبیل این ارگان به دنبال سرمایه گذار برای استفاده از زباله ها برای بازیافت می باشد.

در حال حاضر قیر طبیعی از طریق بورس به فروش میرسد و با توجه به نیاز بازار عرضه کافی نیز صورت نمی گیرد.

این امر باعث شده است که قیمت قیر طبیعی رو به افزایش گذاشته بسیاری از واحدهای تولیدی متقاضی قیر از کمبود آن ابراز نارضایتی نموده و برای تولید محصولات خود دچار مشکل شوند.

با توجه به اینکه قیر ماده انتهایی در چرخه مواد نفتی است و تمامی مواد قابل استحصال از قبیل نفت و بنزین و گازوئیل قبلا از آن جدا شده است قیمت پایه۱۴۵۰ ریال وقیمت بازار۶۵۰۰تا۶۵۰۰ریال، نشان دهنده عدم توازن عرضه و تقاضا و خالی بودن ظرفیت عرضه است.

در حال حاضر طرحی برای تولید قیر بازیافتی در دست نیست این تکنولوژی نو بوده و از طریق آلمان و واسطه گری کره یک واحد در مالزی راه اندازی شده است.

در حال حاضر پیش بینی می شود روند توسعه رو به کاهش واحدهای آسفالت و تولید عایق با توسعه و رونق صنعت ساختمان رو به افزایش گذارد این امر در کنار دسترسی آسان و کم هزینه به مواد اولیه طرح نشان از افزایش روند مصرف قیر و شبه قیر دارد که توجیه اقتصادی طرح را آشکار می سازد.

۱۵- مدت زمان بهره برداری پروژه: بطور متوسط مدت زمان بهره برداری پروژه ۱۰ سال تعیین شده است.

> ۱۶ - خلاصه مباحث اقتصادی پروژه: "خلاصه مباحث اقتصادی پروژه"

ظرفیت اسمی و واحد آن	نام محصول تولیدی	عنوان دقیق فعالیت با ذکر کد (ISIC)	نوع فعاليت
۵۵۰۰ تن	شبه قير	شبه قیر از زباله	صنعتى
des el el	سرمایه در گردش سالانه	کل سرمایه گذاری ثابت	1 1 . 11
نیروی انسانی مورد نیاز	(میلیون ریال)	(میلیون ریال)	طول دوره اجرا
۳۵ نفر	14621	۷۸،۰۲۳	۱۸ ماه
نسبت منافع به هزینه	Z H	خالص ارزش فعلى NPV	IDD 1:1l · ·
*B/C	آورده متقاضی (میلیون ریال)	(میلیون ریال)	نرخ بازده داخلی IRR
۲/۱۵	-	۵۴۷۱۲	٣٢٪

۱۷-مشخصات دستگاه و شرکت مالک فرآیند:

-نام (اشخاص حقيقي/ حقوقي):آقاي فريد زلالي

سازمان صنعت، معدن و تجارت استان

-آدرس: اردبیل-خیابان شهید مطهری-کد پستی ۵۶۱۳۹۴۳۲۸۳

-تلفن: ۴۵۳۳۲۳۳۹۰۵ نمابر: ۰۴۵۳۳۲۳۴۰۷۸

کارشناس آگاه: کارشناسان مرکز خدمات سرمایه گذاری شماره تماس: ۹۴۰-۳۳۷۴م-۰۴۵

ایمیل مرکز: ardabil1396@iran.ir



حمهوری اسلامی ایران

وزارت امور اقصادی و دارایی

اداره کل امور اقصادی و دارایی اسان ار دبیل

# "خلاصه پیش امکانسنجی فنی - اقتصادی "

نام طرح

توليد عصاره مالت

آدرس پیشنهادی اجرای طرح

استان اردبیل- ناحیه صنعتی پارس آباد

تاریخ تهیه خلاصه P.F.S

سال ۱۳۹۹

### 1-مقدمه طرح:

تعیین محل استقرار موسسه تولیدی یا خدماتی، یکی از تصمیمات استراتژیک یک سازمان به شمار میرود. بررسی و انتخاب محل مناسب باید از لحاظ فنی امکانپذیر و از جهات اقتصادی مقرون به صرفه
باشد. برای انتخاب مناسب ترین محل چه درهنگام توسعه کارخانه و چه درهنگام انتخاب محل جدید
مواردی ازجمله مواد اولیه، نیروی کار، قوانین و مقررات، سوخت و حمل و نقل باید درنظر گرفته شوند.

### ٢-استان اردبيل:

استان اردبیل در شمال فلات ایران با مساحتی بالغ بر۱۷۹۵۳۰کیلومتر مربع که ۱/۰۹ درصد مساحت کل کشور را تشکیل می دهد قرار گرفته است. رود ارس حدود شمالی آن را با جمهوری آذربایجان تشکیل می دهد؛ چهار شهرستان از این استان در طول ۲۸۲/۵ کیلومتر با جمهوری آذربایجان هم مرز می باشند که در ۱۵۹ کیلومتر آن رود های ارس و بالها رود جریان دارند. در حال حاضر ارتباط استان با جمهوری آذربایجان در طولاین مرز تنها از دو نقطه اصلاندوز و بیله سوار انجام می گیرد.

این استان با مرکزیت شهر تاریخی اردبیل دارای ۱۱ شهرستان با مساحت ۱۷٬۹۵۳ کیلومتر مربع که حدود ۱٬۰۹۹ درصد مساحت کشور را به خود اختصاص داده است.این استان از طرف شمال و شمال شرق با جمهوری آذربایجان همسایه است و حدود ۲۸۲/۵ کیلومتر مرزمشترک آبی وخاکیبااین کشور دارد. از جنوب با استان زنجان، از شرق با استان گیلان و از غرب با آذربایجان شرقی مرز مشترک دارد.

براساس سرشماری سال ۱۳۹۵ جمعیت استان ۱۲۷۰۴۲۰ نفربوده که ازاین میزان ۶۸۰۶۰۰۰ نفر ( ۶۸ درصد) ساکن نقاط شهری و ۴۰۴۴۲۰ نفر (۳۲ درصد) ساکن نقاط روستایی بوده است. سهم استان از کل جمعیت کشور ۱/۵۹ درصد و از این نظر رتبه ۲۲ را در کل کشور به خود اختصاص داده است.تراکم جمعیت در استان اردبیل معادل ۷۱/۴ نفر در هر کیلو متر مربع است. این استان به مرکزیت شهر اردبیل دارای ۱۱ شهرستان، ۲۶ شهر و ۲۸ بخش می باشد مراکز شهرستانها عبارت است از اردبیل، بیله سوار،اصلاندوز، پارس آباد، خلخال، گرمی، مشگین شهر، کوثر، نمین، نیر و سرعین.

### ٣-موقعيت يروژه:

### روش براون – جیسون

این روش نیز برای انتخاب ناحیه و محل دقیق طرح به کار میرود و معیار آن، مطلوبیت بر اساس عوامل عینی و هم عینی و نهنی است. در این روش برای هر مکان یک معیار رجحان تعریف میشود که هم عوامل عینی و هم عوامل ذهنی را دربر گیرد. وزن k و k را به ترتیب به عوامل عینی و عوامل ذهنی تخصیص داده k بین صفر و یک (و k را محاسبه می نماییم .مکانی با حداکثر مقدار k را به عنوان مکان مناسب، انتخاب می کنیم که در این مطالعه ناحیه صنعتی پارس آباد بین شهرک ها و نواحی صنعتی بهترین مکان برای سرمایه گذاری شناخته شده است.

$$LPM_i = k \left[ C_i \sum_{i=1}^n \frac{1}{C_i} \right]^{-1} + (1-k) \left[ \sum_{j=1}^n W_j R_{ij} \right]$$

مجموع هزینه عوامل عینی برای محل i

 $\dot{j}$ شاخص اهمیت عامل ذهنی فرند  $\dot{j}$ 

Rij jمحل i به ازای عامل ذهنی i

عوامل عینی شامل : تاسیسات مورد نیاز، رده زیست محیطی ،مساحت مورد نیاز طرح، نزدیکی به منبع مواد اولیه ، نزدیکی به بازار فروش ، راههای ارتباطی ، فاصله از گمرک

### 4-معرفي محصول:

#### مالت:

به جو جوانه زده و برشته شده اطلاق می گردد به عبارت دیگر برای تهیه مالت جو ، آن را سبز کرده و سپس با حرارت غیر مستقیم رطوبت آن را گرفته و پس از جدا کردن جوانه و ریشه جهت مصارف سالیانه ذخیره می کنند. برای گرفتن عصاره مالت ، مالت را آسیاب کرده و آن را با مخلوط مقدار معینی آب در درجه حرارت مختلف می پزند تا شربت شیرین مالت بدست آید. شربت حاصله را بعد از جداکردن

تفاله جو و صاف کردن تحت خلاء می جوشانند تا غلیظ شود همچنین برای بعضی مصارف آن رابه شکل پودر در می آورند ، این ماده بسیار مغذی بوده و برای مصارف گوناگون غذایی بکار می رود .

### ترکیب شیمیایی و ارزش تغذیه ای مالت:

ترکیب شیمیایی مالت ، در ارتباط مستقیم با ترکیب جوی مورد مصرف می باشد ولی در مراحل مختلف مالت سازی تغییرات مختلفی در ترکیبات دانه روی می دهد .

میزان رطوت در یک مالت مناسب ، در حدود 5 – 8 // است. در صورتیکه رطوبت دانه خیلی بیشتر از آن می باشد. در مورد تحولات مواد گلوسیدی از مقدار کل نشاسته مالت کاسته می شود. مقدار کل نشاسته مالت 21 – 20 // کمتر از دانه جو می باشد. این کاهش مربوط به دو عامل تنفس سلولهای دانه و تجزیه نشاسته به دکسترین و مالتوز تحت اثر آنزیمهای مربوط به آن میباشد .

وجود فیتاتها در مواد غذایی سبب می شود که در جذب کلیسم و آهن و فسفر بدلیل ایجاد ترکیبات نامحلول اختلال ایجاد کند و تجزیه این مواد در مالت توسط آنزیم فسفاتاز از نظر تغذیه ای ، از اهمیت ویژه ای برخوردار است .

عصاره مالت: بسیار مقوی بوده و هم از جهت استفاده برای غذای کودک بسیار با ارزش است و هم برای مادران شیرده ، چرا که ترشحات غدد مخصوص شیر را زیاد می کند و مقادیر زیادی ویتامین دارد . از دیگرمصارف آن در بیسکویت سازی ، شکلات سازی ، کلوچه و دیگر صنایع غذایی نظیر آن می توان نام برد ،همچنین در سالهای اخیر برخی کارخانجات ماءالشعیر سازی از عصاره مالت جهت تولید محصول خوداستفاده می کنند که بازار جدیدی را برای این محصول باز کرده است .

## ۵-دسترسی به زیرساختها:

محل تأمين زيرساخت	فاصله تا محل پروژه	زيرساخت مورد نياز	ردیف
ناحیه صنعتی پارس آباد		اَب	١
ناحیه صنعتی پارس آباد		برق	٢
ناحیه صنعتی پارس آباد	·	گاز	٣
شهر پارس آباد		مخابرات	۴
راه های دسترسی پارس آباد	•	راه اصلی	۵
-	•	راه فرعی	۶
فرودگاه اردبیل		فرودگاه	γ
بندرآستارا	·	بندر	٨
ایستگاه اردبیل	·	ایستگاه راه آهن	٩

# 6-تجهیزات و ماشین آلات ، مواد اولیه و نیروی انسانی :

## تجهیزات و ماشین آلات:

خارج	داخلی	مشخصات فني	تعداد	نوع ماشین آلات خط تولیدی	رديف
*		۳۰ تن در ساعت	١	بوجاری اولیه Barley Intake And Precleaning)	١
	*	۱۵۰۰ تن ذخیره سازی	۶	سیلوهای ذخیره جو و مالت	۲
*		۱۲تن در ساعت	١	بوجاری ثانویه Barley Main Cleaning And ) (Grading	٣
*		۱۰تن در ساعت	١	تميز (Malt Deculming) کردن مالت	۴
*		۱۳۰ تن در ۴۸ساعت	١	( واحد خیس کنی جو (Steeping)	۵

*		-	١	جوانه زنی (Germinating)	۶
				جو	,
*			١	خشک کنی (Kilning)	٧
	*	-	١	ساير تجهيزات خط توليد	٨

## مواد اوليه:

	هزينه ساليانه مواد اوليه طرح										
هزینه سالیانه تامین مواد (میلیون ریال)	هزینه ریالی واحد محصول( ریال)	میزان مصرف در۱۰۰٪ ظرفیت اسمی با احتساب ضایعات	درصد ضایعات	میزان مواد مورد نیاز در ۱۰۰٪ ظرفیت اسمی	میزان تولید در ۱۰۰٪ ظرفیت اسمی	درصد مصرف	محل تامین	واحد	شرح	رديف	
244,444	14,,	۳۸,۸۸۹	7.1	۳۸,۵۰۰	۵۵,۰۰۰	'/.Y•	داخلی	تن	جو	١	
۸۳,۳۳۳	۵٫۰۰۰	18,884	7.1	18,000	۵۵,۰۰۰	·/.٣•	داخلی	تن	ساير مواد	۲	
5 <b>۲</b> ۷,۷۷۸		۵۵,۵۵۶		•			ć	<u>.</u>		?	

# نیروی انسانی مستقیم خدمات در طرح:

نیروی انسانی غیرمستقیم تولید در طرح						
مورد نیاز	تخصص	شرح	ردیف			
١	مهندس صنايع	مدیر کنترل کیفی	١			
٢	کارشناسی انبارداری	انباردار	۲			
٢	_	خدمات	٣			
۵	•	جمع				
		نیروی انسانی مستقیم تولید در طرح				
	انسانی مستقیم تولید در طرح	نیروی				
مورد نیاز	انسانی مستقیم تولید در طرح تخصص	نیروی شرح	رديف			
مورد نیاز			ردیف			

٢	فوق ديپلم	تكنسين	٣		
1.	ماهر	کارگر ماهر	4		
٣٠	_	کارگر ساده	۵		
۴۵	_	جمع			
	نیروی انسانی اداری در طرح				
.1					
مورد نیاز	تخصص	شرح	ردیف		
مورد بیاز ۱	تخصص کارشناسی ارشد	شرح مدیران ارشد	۱		
۱ ۲			۱		
١	کارشناسی ارشد	مديران ارشد	١		
١	کارشناسی ارشد کارشناسی	مدیران ارشد کارمند اداری	1		

## ۷-مالکیت و مجوزهای قانونی:

# مالكيت زمين

در این طرح در نظر گرفتهشده که هزینه های خرید زمین محل اجرای طرح از محل آورده متقاضی تامین گردد.

## مالکیت معنوی و امتیازها

با توجه به اینکه طرح در شهرک صنعتی اجرا خواهد شد مشکلی در تامین زیرساخت ها ، مجوزها و حق امتیازات کارخانه وجود نخواهد داشت.

# مجوزهاي قانوني

با توجه به آنکه جهت اجرای این طرح تاکنون هیچ گونه مجوزی اخذ نشده است، در ادامه لیست مجوزهای مورد نیاز طرح ارائه شده است.

مشخصات مجوز	سازمان صادر كننده	نام مجوز	ردیف
مطابق با مشخصات	سازمان سرمایه گذاری و	مجوز سرمایهگذاری خارجی	١
سرمایه گذاری ارائه شده در طرح	کمکهای فنی و اقتصادی ایران		
	وزارت صنعت،	جواز تاسیس	٢
	معدن و تجارت		
	وزارت صنعت،	پروانه	٣
	معدن و تجارت	بهرهبرداري	
مطابق با مشخصات ساختمانی	شرکت شهرکهای	پایان ساختمان	۴
ذکر شده در طرح	صنعتی اردبیل		
	وزارت بهداشت درمان و آموزش پزشکی	پروانه بهداشت	۵

#### ٨ – جدول زمانبندی پروژه:

										189.	اه	م	يخ	از تار	اليت	وع فع	شرو	سال	شرح فعالیت های اصلی	ردیف
١٨	۱۷	18	۱۵	14	۱۳	۱۲	11	١٠	٩	٨	٧	۶	۵	۴	٣	٢	١	ماه	پروژه	
																*	*		مشاوره و مطالعه پروژه	١
														*	*	*			طراحی پروژه	۲
														*	*	*	*		اخذ مجوزهای لازم	٣
															*	*			استخدام پرسنل اولیه	۴
															*				خاکبرداری و تسطیح	۵
														*					دیوار کشی دور محوطه	۶
													*	*	*				تجهيز كارگاه موقت	٧
													*						خیابان کشی و جدول کشی	٨
													*						جدول بندی و پیاده رو سازی	٩
												*							پارکینگ	1.
												*							آبرو	11
												*							روشنایی محوطه	۱۲
											*								فضای سبز و درختکاری	۱۳

	I I																
14	فنداسيون سوله سالن توليد				*	*											
۱۵	نصب ستون های سالن تولید					*											
18	نصب قاب های سقف سالن					*	*										
۱۷	فنداسيون سوله انبار				杂	*											
1.4	نصب ستون های انبار					*											
19	نصب قاب های سقف انبار					*	*										
۲٠	پوشش سقف سالن تولید						*	*									
۲۱	پوشش سقف انبار						*	*									
**	دیوار چینی سالن تولید							*									
۲۳	دیوار چینی سالن انبار							*	*								
74	نصب رایزر و بلوکاژ سالن تولید								*								
۲۵	کف سازی							*	*								
48	نصب درب و پنجره							*	*								
۲۷	اقدامات بانكى		*	*	*	*	*										
۲۸	انعقاد قرارداد خريد برق			*	*												
79	انعقاد قرارداد بهره برداری آب							*	*								
٣٠	نصب پست هوایی مرحله اول							*	*								
۳۱	نصب پست هوایی مرحله دوم								*	*							
٣٢	انتقال شبكه آب								*	*							
٣٣	خرید تاسیسات عمومی								*	*	*	*					
٣۴	خرید تاسیسات گرمایشی													*	*		
۳۵	خرید تاسیسات سرمایشی													*	*		
٣۶	مذاكرات خريد ماشين آلات							*	*								
۳۷	تهیه پروفرما ماشین آلات داخلی				*	*		*	*								
٣٨	حمل ماشین آلات								*	*							
٣٩	نصب ماشین آلات									*	*	*	*	*			
۴٠	خرید مواد اولیه												*	*			
<b>F1</b>	تولید آزمایشی													*	*		
47	فروش نهایی														*		

### 9-برنامه مالی پروژه:

خلاصه وضعیت مالی (میلیون ریال)								
709,777	سرمایه ثابت							
190,804	سرمایه درگردش							
404,.4.	سرمایه کل							

# ۱۰-سرمایه گذاری ثابت و در گردش طرح:

#### بر آورد سرمایه گذاری ثابت (هزینههای سرمایهای)

	سرمايه گذاري طرح ( ارقام به ميليون ريال )											
جمع	میلیون ریال)	هزینه کل (	شرح	ردیف								
<u> </u>	مورد نیاز	انجام شده										
۲,۵۰۰			زمین	1								
1,481	1,481	•	محوطه سازي	۲								
79,4	79,4	•	ساختمان توليدي و اداري	٣								
9,9	9,9	•	تاسيسات و تجهيزات عمومي	۴								
۸۵,۰۰۰	۸۵,۰۰۰	•	ماشین آلات و تجهیزات	۵								
۲.,	۲.,	•	اثاثيه و تجهيزات اداري	9								
۲,٧٠٠	۲,٧٠٠	•	وسائط نقليه	٧								
1, 4	1,500	•	سایر هزینه های بخش ثابت	٨								
۶,۰۹۷	9, • 97	•	هزينه هاي پيش بيني نشده	٩								
18.,084	14.,544	•	جمع دارائي هاي ثابت									
4,49.	4,44.	•	هزينه هاي قبل از بهره برداري									
184,992	184,992	•	ع هزينه هاي سرمايه گذاري ثابت	جه								
۳۵,۰۷۰	۳۵,۰۷۰	•	سرمایه در گردش									
14.,.90	14.,.90	•	كل هزينه هاي سرمايه گذاري طرح	جمع								

# سرمایه در گردش:

	سرمایه در گردش سالیانه (ارقام به میلیون ریال)											
سال دهم	سال نهم	سال هشتم	سال هفتم	سال ششم	سال پنجم	سال چهارم	سال سوم	سال دوم	سال اول	سال بهره برداری	سال	
۳۳,۴۸۱	۳۳,۴۸۱	٣٣,۴٨١	۳۳,۴۸۱	٣٣,۴٨١	۳۳,۴۸۱	٣١,٨٠٧	٣٠,١٣٣	78,710	77°,477	۲۰,۰۸۹	مواد اوليه	
۹۸۵,۱	۱٫۵۸۹	۱٫۵۸۹	۱٫۵۸۹	۱٫۵۸۹	۱٫۵۸۹	۱٫۵۵۸	1,671	1,487	1,4.8	1,740	تنخواه گردان	
	٠	•	٠	•	•		٠	•	•	٠	موجودی کالای در جریال ساخت	
۳۵,۰۷۰	۳۵,۰۷۰	۳۵,۰۷۰	۳۵,۰۷۰	۳۵,۰۷۰	۳۵,۰۷۰	TT,T90	T1,881	74,757	74,144	71,676	سرمایه در گردش	
•	٠		٠	٠	1,7+4	1,7+0	٣,۴٠٩	7,4.9	٣,۴٠٩	71,676	افزایش در سرمایه در گردش	

### - هزینه های تولیدی

		يون ريال)	هزینه های تولید (ارقام به میل	
درصد	هزینه کل در سال مبنا (با احتساب ظرفیت عملی)	هزینه کل در حداکثر ظرفیت اسمی	شرح	رديف
86/1%	۵۰۲,۲۲۲	۶۲۷,۷۷۸	مواد اوليه	١
1/7%	9,557	۱۲,۰۸۴	حقوق و دستمزد پرسنل مستقیم تولید	۲
0/3%	1,616	1,194	حقوق و دستمزد پرسنل غير مستقيم توليد	٣
0/0%	۸۲	1.7	تاسیسات مصرفی	۴
0/8%	4,180	۶,۰۸۱	نگهداری و تعمیرات	۵
1/9%	۱۰,۷۸۹	۱۰,۷۸۹	استهلاک	۶
0/3%	1,248	1,971	قطعات یدکی (۱.۵٪ هزینه های سرمایه گذاری بدون زمین)	γ
4/5%	70,994	<b>٣</b> ٢, <b>۴</b> ٩٣	پیش بینی نشده بدون احتساب استهلاک	٨
95/5%	۵۵۶,۶۷۲	998,188	ىزينه هاى توليد	جمع ه
0/5%	۲,۹۳۳	۲,۹۳۳	حقوق و دستمزد پرسنل اداری	١

1/1%	۶,۶۰۰	۸,۲۵۰	هزینه های توزیع و فروش تبلیغات و اداری (درصدی از فروش)	٢
1/6%	9,644	11,148	<i>ا</i> زینه های عملیاتی	جمع ه
0/1%	۸۰۳	۸۰۳	هزینه استهلاک هزینه های قبل از بهره برداری	١
2/7%	18,070	18,070	هزینه های مالی	٢
0/0%	•	•	هزینه های اجاره	٣
0/0%	•	٠	هزینه های بیمه	۴
2/9%	18,277	18,877	ىزينه هاى غير عملياتى	جمع ه
100/0%	۵۸۳,۰۲۷	٧٢١,١۴٨	مزینه های بهره برداری سالیانه	جمع ه

# ۱۱-برآورد درآمد:

### در آمدهای پروژه در ۱۰ سال اول پس از بهره برداری

	میزان فروش طرح (ارقام به میلیون ریال)												
قیمت فروش واحد محصول (ریال)	سال دهم	سال نهم	سال هشتم	سال هفتم	سال ششم	سال پنجم	سال چهارم	سال سوم	سال دوم	سىال اول	سال بهره برداری	سال	
		۶۶۰,	۶۶۰,	۶۶۰,	99,,,,	۴۶۰,	* * * * * * * *	۵۹۴,۰۰۰	٠٠٠,٥٢٨		496,	میزان فروش تولیدات	
	٠٠٠،		٠٠٠،	٠٠٠، ٤٠٠	٠٠٠،	٠٠٠، ٤٠٠	۶۲۷,	٠٠٠, ٩٠٥	٠٠٠,٠٠٠		۳۹۶,	جمع کل فروش (میلیون ریال)	

# ۱۲-شاخصهای اقتصادی پروژه:

سال دهم	سال نهم	سال هشتم	سال هفتم	سال ششم	سال پنجم	سال چهارم	سال سوم	سال دوم	سال اول	سال بهره برداری	شاخص	فيع			
% <b>٢٣</b>	7. <b>٣</b> •	7.44	%٣٩	/ <b>.</b> ٣٩	%٣٩	% <b>۴</b> ۳	7. <b>\$</b> \$	7.61	7. <b>۵</b> A	% <b>۵</b> ۳	درصد فروش در نقطه سربسر	١			
124,182	770,791	710,791	۲۵۵,۰۴۷	۲۵۵,۰۴۷	709, rrf	75V,475	75V, F75	454,446	75V,FTS	7.9.6.7	میزان فروش در نقطه سربسر	۲			
11.7.1	17,151	17,15A	١٧،٠٠٣	١٧٠٠٠٣	17,779	17,77,7	17,77,7	1 7 7 7 7	17,277	7.99.71	میزان تولید در نقطه سربسر	٣			
		%v	٨			-	ل تسهیلا گذاری م				£				
		%£	٧		ى	٥									
		%۸	•			رمايه گذار	داخلی سر	خ بازده	نر		٦				
		%*	٨		ى	ِمایه گذار و مزینه ها	اخلی سر اب کلیه ه		نر		٧				
		۲.٬	<b>v</b>	دوره بازگشت سرمایه							۸ دوره بازگشت سرمایه				
		٣.	1			ایه گذا <i>ری</i> نزینه ها		1.							
	71744					رمایه گذار	11								
		1971	77		ارزش خالص فعلى سهم سرمايه گذارى						١٢				

# ۱۳- پیشرفت فیزیکی طرح تاکنون دارد نداردی

#### 14- مطالعات بازار:

اگر بخواهیم مطالب عنوان شده در این طرح را به اختصار نتیجه گیری نماییم به مطالب زیر خواهیم رسید.

در مورد سهم قابل حصول بازار برای محصول ماءالشعیر اشاره به چند نکته می تواند راه گشا باشد. از یک سو در سالهای گذشته به علت عدم وجود بازار رقابتی برای این محصول از یکسو و وجود بازار رقابتی و پر تنوعی از انواع نوشابه ها ، بازار به مرور زمان از ماءالشعیر خالی و متعاقباً از نوشابه ها پر شد ، بنابراین نوشابه های معمولی راحتتر و سریعتر در دسترس مردم قرار گرفت و مصرف کنندگان نیز به مصرف این محصول پرداختند ولی در دو سه سال گذشته به علت پی بردن مردم به مضرات زیاد نوشابه ها که از آنها می توان بعنوان مثال به پر کالری بودن و چاق کنندگی آنها و نیز میزان قند بالای آنهااشاره کرد و این موارد به کرات در رسانه های گروهی به مردم تذکر داده می شوند ، باعث شده است که روند تقاضا به سوی مصرف نوشیدنیهای طبیعی تر ، نظیر آب معدنی و ماءالشعیر و آبمیوه حرکت کند ، تأبید کننده این موضوع ، افزایش واردات ماءالشعیر ، در دسترس بودن این محصول در اکثر مناطق ،وجود قفسه های بزرگ برای محصولات وارداتی در فروشگاهها در مقابل قفسه های کوچک برای محصولات داخلی و همچنین رضایت فروشندگان از فروش خوب این محصولات با وجود قیمت بالای آنهااست .

رشدی که میزان واردات ماءالشعیر در سالهای گذشته علیرغم کوچک بودن سهم آن داشته است نشانه تمایل مردم به استفاده از این محصولات با وجود قیمت بالای آنهاست .

وجود طرح تولید عصاره مالت در لیست اولویتهای وزارت صنایع و معادن مؤید نظر مثبت کارشناسان و مسئولان آن وزارت خانه می باشد .

افزایش آگاهی صاحبان صنایع غذایی مبنی بر افزایش محسوس کیفیت محصولات در صورت استفاده ازعصاره مالت و نیز جا افتادن این کالا بعنوان فرآورده ای سرشار از ویتامینها و مواد مغذی باعث شده است استفاده این فرآورده در صنایع بیسکویت سازی و شیرینی پزی رشد داشته باشد.

از طرف دیگر به علت بازار مناسبی که ماءالشعیر در سالهای اخیر پیدا کرده است ، بسیاری از واحدهایی که به تولید نوشیدنیهای دیگر نظیر دوغ و نوشابه مشغول بودند ، اقدام به راه اندازی خط پرکنی ماءالشعیر کرده اند و اکثر آنها از عصاره مالت بعنوان ماده اولیه خود استفاده می کنند بنابراین این واحدها بازار جدیدی راعلاوه بر صنایع بیسکویت سازی و شیرینی پزیها بر روی این فرآورده باز کرده است .

تولید محصول تحت لیسانس یک تولید کننده معتبر اروپایی به نحوی که محصول خروجی با نام ( Brand) آن شرکت به بازار داخل و خارج عرضه می شود، تضمین کننده کیفیت محصول خواهد بود ،حال اگر این فرآورده با قیمت مناسب تر از محصولات سایر شرکتها عرضه شود ، مسلماً قادر خواهد بود نظر مصرف کنندگانی را که هم کیفیت و هم قیمت محصول بر آنها مهم است را برآورده کند .

استفاده از تکنولوژی مدرن و دانش فنی روز و همچنین بهره بردن از مواد اولیه مرغوب می تواند منجربه تولید محصولی شود که قابلیت صادرات به کشورهای خارجی و کسب بازار آنها را داشته باشد توجه به مطالب فوق بیانگر این مطلب است که محصولات تولیدی این واحد صنعتی چه در داخل کشور و چه در خارج از کشور می تواند بازار خوبی داشته باشند و در صورت توجه این واحد به دو مقوله کیفیت ( از جهت برخورداری از استانداردهای بین المللی) و نیز قیمت ( از جهت قابلیت رقابت با محصولات وارداتی و سایر رقبا) ، می تواند سهم مناسبی از بازار را به خود اختصاص دهد .

#### 15- مدت زمان بهره برداری پروژه:

بطور متوسط مدت زمان بهره برداری پروژه ۱۰ سال تعیین شده است

### 16- خلاصه مباحث اقتصادی پروژه:

" خلاصه مباحث اقتصادی پروژه"

ظرفیت اسمی و واحد آن	نام محصول تولیدی	عنوان دقیق فعالیت با ذکر کد (ISIC)	نوع فعاليت
۸۰۰۰ تن	عصاره مالت	تولید عصاره مالت ۱۵۴۹۵۱۲۳۳۸	صنعتى
نیروی انسانی مورد نیاز	سرمایه در گردش سالانه (میلیون ریال)	کل سرمایه گذاری ثابت (میلیون ریال)	طول دوره اجرا
۵۶ نفر	۳۵,۰۷۰	184,990	۱۸ ماه
نسبت منافع به هزینه B/C*	آورده متقاضی (میلیون ریال)	خالص ارزش فعلی NPV (میلیون ریال)	نرخ بازده داخلی IRR
۲/۱۵	-	717777	%٣٩

### ۱۷-مشخصات دستگاه و شرکت مالک فرآیند:

-نام (اشخاص حقيقي/ حقوقي):آقاي فريد زلالي

سازمان صنعت، معدن و تجارت استان

-آدرس: اردبیل-خیابان شهید مطهری-کد پستی ۵۶۱۳۹۴۳۳۸۳

-تلفن: ۴۵۳۳۲۳۳۹۰۵ نمابر: ۰۴۵۳۳۲۳۴۰۷۸

کارشناس آگاه: کارشناسان مرکز خدمات سرمایه گذاری شماره تماس: ۹۴۰-۳۳۷۴م-۰۴۵

ايميل مركز: ardabil1396@iran.ir



# جمهوری اسلامی ایران وزارت امور اقتصادی و دارایی اداره کل امور اقتصادی و دارایی استان اردبیل

"خلاصه پیش امکانسنجی فنی - اقتصادی "

نام طرح

تولید عصاره مالت

آدرس پیشنهادی اجرای طرح

استان اردبیل- ناحیه صنعتی پارس آباد

تاریخ تهیه خلاصه P.F.S

سال ۱۳۹۹

#### ۱-مقدمه طرح:

تعیین محل استقرار موسسه تولیدی یا خدماتی، یکی از تصمیمات استراتژیک یک سازمان به شمار میرود. بررسی و انتخاب محل مناسب باید از لحاظ فنی امکانپذیر و از جهات اقتصادی مقرون به صرفه
باشد. برای انتخاب مناسب ترین محل چه درهنگام توسعه کارخانه و چه درهنگام انتخاب محل جدید
مواردی ازجمله مواد اولیه، نیروی کار، قوانین و مقررات، سوخت و حمل و نقل باید درنظر گرفته شوند.

#### ۲-استان اردبیل:

استان اردبیل در شمال فلات ایران با مساحتی بالغ بر ۱/۰۹ درمد مساحت کل کشور را بر ۱/۰۹ کیلومتر مربع که ۱/۰۹ درصد مساحت کل کشور را تشکیل می دهد قرار گرفته است. رود ارس حدود شمالی آن را با جمهوری آذربایجان تشکیل می دهد؛ چهار شهرستان از این استان در طول ۲۸۲/۵ کیلومتر با جمهوری آذربایجان هم مرز می باشند که در ۱۵۹ کیلومتر آن رود های ارس و بالها رود جریان دارند. در حال حاضر ارتباط استان با جمهوری آذربایجان در طولاین مرز تنها از دو نقطه اصلاندوز و بیله سوار انجام می گیرد .

ایسن استان بیا مرکزیت شهر تیاریخی اردبیل دارای اسهرستان بیا مساحت ۱۷،۹۵۳ کیلومتر مربع که حدود ۱۰،۹۹ درصید مساحت کشیور را بیه خیود اختصاص داده است.این استان از طرف شیمال و شیمال شرق بیا جمهوری آذربایجیان همسیایه است و حیدود ۲۸۲/۸ کیلیومتر مرزمشیترک آبیی وخاکیبیااین کشیور دارد. از جنوب بیا استان زنجیان، از شرق بیا استان گیلان و از غیرب بیا آذربایجان شرقی مرز مشترک دارد.

براساس سرشماری سال ۱۳۹۰ جمعیت استان ۱۲۷۰۶۲۰ نفربوده که ازاین میزان ۸۲۰۰۰۸ نفر ( ۱۸ درصد) ساکن نقاط شهری و ۱۶۶۶۲۰ نفر (۳۲ درصد) ساکن نقاط روستایی بوده است. سهم استان از کل جمعیت کشور ۱۰/۹ درصد و از این نظر رتبه ۲۲ را در کل کشور به خود اختصاص داده است.تراکم جمعیت در استان اردبیل معادل ۱۱/۲ نفر در هر کیلو متر مربع است. این استان به مرکزیت شهر اردبیل دارای ۱۱ شهرستان، ۲۲

شهر و ۲۸ بخش می باشد مراکز شهرستانها عبارت است از اردبیل، بیله سوار،اصلاندوز، پارس آباد، خلخال، گرمی، مشگین شهر، کوثر، نمین، نیر و سرعین.

٣-موقعيت پروژه:

#### روش براون – جیسون

این روش نیز برای انتخاب ناحیه و محل دقیق طرح به کار میرود و معیار آن، مطلوبیت بر اساس عوامل عینی و هم عینی و نهنی است. در این روش برای هر مکان یک معیار رجحان تعریف می شود که هم عوامل عینی و هم عوامل ذهنی را دربر گیرد. وزن k و k را به ترتیب به عوامل عینی و عوامل ذهنی تخصیص داده k بین صفر و یک (و k را محاسبه می نماییم .مکانی با حداکثر مقدار k را به عنوان مکان مناسب، انتخاب می کنیم که در این مطالعه ناحیه صنعتی پارس آباد بین شهرک ها و نواحی صنعتی بهترین مکان برای سرمایه گذاری شناخته شده است.

$$LPM_i = k \left[ C_i \sum_{i=1}^n \frac{1}{C_i} \right]^{-1} + (1-k) \left[ \sum_{j=1}^n W_j R_{ij} \right]$$

مجموع هزینه عوامل عینی برای محل i

 $j_{\it s}$ شاخص اهمیت عامل ذهنی  $j_{\it s}$ 

jمتیاز محل i به ازای عامل ذهنی i

عوامل عینی شامل : تاسیسات مورد نیاز، رده زیست محیطی ،مساحت مورد نیاز طرح، نزدیکی به منبع مواد اولیه ، نزدیکی به بازار فروش ، راههای ارتباطی ، فاصله از گمرک

۴-معرفی محصول:

مالت :

به جو جوانه زده و برشته شده اطلاق می گردد به عبارت دیگر برای تهیه مالت جو ، آن را سبز کرده و سپس با حرارت غیر مستقیم رطوبت آن را گرفته و پس از جدا کردن جوانه و ریشه جهت مصارف سالیانه ذخیره می کنند. برای گرفتن عصاره مالت ، مالت را آسیاب کرده و آن را با مخلوط مقدار معینی آب در درجه حرارت مختلف می پزند تا شربت شیرین مالت بدست آید. شربت حاصله را بعد از جداکردن تفاله جو و صاف کردن تحت خلاء می جوشانند تا غلیظ شود همچنین برای بعضی مصارف آن رابه شکل پودر در می آورند ، این ماده بسیار مغذی بوده و برای مصارف گوناگون غذایی بکار می رود .

#### ترکیب شیمیایی و ارزش تغذیه ای مالت:

ترکیب شیمیایی مالت ، در ارتباط مستقیم با ترکیب جوی مورد مصرف می باشد ولی در مراحل مختلف مالت سازی تغییرات مختلفی در ترکیبات دانه روی می دهد .

میزان رطوت در یک مالت مناسب ، در حدود 5– 8٪ است. در صورتیکه رطوبت دانه خیلی بیشتر از آن می باشد. در مورد تحولات مواد گلوسیدی از مقدار کل نشاسته مالت کاسته می شود. مقدار کل نشاسته مالت 21–10٪ کمتر از دانه جو می باشد. این کاهش مربوط به دو عامل تنفس سلولهای دانه و تجزیه نشاسته به دکسترین و مالتوز تحت اثر آنزیمهای مربوط به آن میباشد .

وجود فیتاتها در مواد غذایی سبب می شود که در جذب کلیسم و آهن و فسفر بدلیل ایجاد ترکیبات نامحلول اختلال ایجاد کند و تجزیه این مواد در مالت توسط آنزیم فسفاتاز از نظر تغذیه ای ، از اهمیت ویژه ای برخوردار است .

عصاره مالت: بسیار مقوی بوده و هم از جهت استفاده برای غذای کودک بسیار با ارزش است و هم برای مادران شیرده ، چرا که ترشحات غدد مخصوص شیر را زیاد می کند و مقادیر زیادی ویتامین دارد . از دیگرمصارف آن در بیسکویت سازی ، شکلات سازی ، کلوچه و دیگر صنایع غذایی نظیر آن می توان نام برد ،همچنین در سالهای اخیر برخی کارخانجات ماءالشعیر سازی از عصاره مالت جهت تولید محصول خوداستفاده می کنند که بازار جدیدی را برای این محصول باز کرده است .

#### ۵-دسترسی به زیرساختها:

محل تأمين زيرساخت	فاصله تا محل پروژه	زيرساخت مورد نياز	رديف
ناحیه صنعتی پارس آباد		أب	١
ناحیه صنعتی پارس آباد	•	برق	٢
ناحیه صنعتی پارس آباد	·	گاز	٣
شهر پارس آباد		مخابرات	۴
راه های دسترسی پارس آباد	•	راه اصلی	۵
-	·	راه فرعی	۶
فرودگاه اردبیل		فرودگاه	γ
بندرآستارا	·	بندر	٨
ايستگاه اردبيل	·	ایستگاه راه آهن	٩

### ۶-تجهیزات و ماشین آلات ، مواد اولیه و نیروی انسانی :

# تجهیزات و ماشین آلات:

خارج	د اخلی	مشخصات فنى	تعداد	نوع ماشین آلات خط تولیدی	رديف
*		۳۰ تن در ساعت	١	بوجاری اولیه Barley Intake And Precleaning)	١
	*	۱۵۰۰ تن ذخیره سازی	۶	سیلوهای ذخیره جو و مالت	۲
*		۱۲تن در ساعت	١	بوجاری ثانویه Barley Main Cleaning And ) Grading	٣
*		۱۰تن در ساعت	١	تميز (Malt Deculming) کردن مالت	۴

*		۱۳۰ تن در ۴۸ساعت	١	( واحد خیس کنی جو (Steeping)	۵
*		_	١	جوانه زنی (Germinating) جو	۶
*			١	خشک کنی (Kilning)	٧
	*	_	١	ساير تجهيزات خط توليد	٨

### مواد اولیه:

	هزينه ساليانه مواد اوليه طرح													
هزینه سالیانه تامین مواد (میلیون ریال)	هزینه ریالی واحد محصول( ریال)	میزان مصرف در ۱۰۰٪ ظرفیت اسمی با احتساب ضایعات	درصد ضایعات	میزان مواد مورد نیاز در ۱۰۰٪ ظرفیت اسمی	میزان تولید در ۱۰۰٪ ظرفیت اسمی	درصد مصرف	محل تامین	واحد	شرح	رديف				
۵۴۴،۴۴۴	14	የለ.ለለዓ	7.1	۳۸،۵۰۰	۵۵٬۰۰۰	'/.Y •	داخلی	تن	جو	١				
۸۳،۳۳۳	۵٬۰۰۰	18.884	7.1	18.000	۵۵٬۰۰۰	'/. <b>٣</b> •	داخلی	تن	ساير مواد	۲				
۶۲۷٬۷۷۸	جـــــمع ٠ ٠ ٥۵،۵۵۶													

### نیروي انساني مستقیم خدمات در طرح:

	انسانی غیرمستقیم تولید در طرح	نيروى				
مورد نیاز	تخصص	شرح	رديف			
١	مهندس صنايع	مدیر کنترل کیفی	١			
٢	کارشناسی انبارداری	انباردار	٢			
٢	_	خدمات	٣			
۵	•	جمع				
	ی انسانی مستقیم تولید در طرح	نيروع				
مورد نیاز	تخصص	شرح	رديف			
١	کارشناسی	مدیر فنی	١			
٢	کارشناسی	۲ سرپرست تولید ک				
٢	فوق ديپلم	تكنسين	٣			

١.	ماهر	کارگر ماهر	۴
٣٠	_	کارگر ساده	۵
۴۵	_	جمع	
	یروی انسانی اداری در طرح	;	
مورد نیاز	تخصص	شرح	رديف
١	کارشناسی ارشد	مديران ارشد	١
٢	کارشناسی	کارمند اداری	٢
١	کارشناسی حسابداری	کارمند مالی	٣
٢	_	نگهبان	۴
۶	_	جمع	

#### ٧-مالكيت و مجوزهاى قانونى :

### مالكيت زمين

در این طرح در نظر گرفته شده که هزینه های خرید زمین محل اجرای طرح از محل آورده متقاضی تامین گردد.

### مالكيت معنوى و امتيازها

با توجه به اینکه طرح در شهرک صنعتی اجرا خواهد شد مشکلی در تامین زیرساخت ها ، مجوزها و حق امتیازات کارخانه وجود نخواهد داشت.

#### مجوزهای قانونی

با توجه به آنکه جهت اجرای این طرح تاکنون هیچ گونه مجوزی اخذ نشده است، در ادامه لیست مجوزهای مورد نیاز طرح ارائه شده است.

مخصات مجوز	سازمان صادر کننده	نام مجوز	ردیف
لابق با مشخصات	سازمان سرمایه گذاری و	مجوز سرمایهگذاری خارجی	١

سرمایه گذاری ارائه شده در طرح	کمکهای فنی و اقتصادی ایران		
	وزارت صنعت،	جواز تاسیس	٢
	معدن و تجارت		
	وزارت صنعت،	پروانه	٣
	معدن و تجارت	بهرهبرداري	
مطابق با مشخصات ساختمانی	شرکت شهرکهای	پایان ساختمان	۴
ذکر شده در طرح	صنعتى اردبيل		
	وزارت بهداشت درمان و آموزش پزشکی	پروانه بهداشت	۵

#### ۸ – جدول زمانبندی پروژه:

											۱۳۹	ماه	(	تاريخ	يت از	ع فعال	شرو	سال	شرح فعالیت های اصلی پروژه	رديف
۱۸	۱۷	18	۱۵	14	۱۳	۱۲	11	١٠	٩	٨	Υ	۶	۵	۴	٣	۲	١	ماه		
																*	*		مشاوره و مطالعه پروژه	١
														*	*	*			طراحی پروژه	۲
														杂	*	*	*		اخذ مجوزهای لازم	٣
															*	*			استخدام پرسنل اولیه	۴
															*				خاکبرداری و تسطیح	۵
														*					دیوار کشی دور محوطه	۶
													*	*	*				تجهيز كارگاه موقت	Y
													*						خیابان کشی و جدول کشی	٨
													*						جدول بندی و پیاده رو سازی	٩
												*							پارکینگ	1.
												*							آبرو	11
												*							روشنایی محوطه	۱۲
											*								فضای سبز و درختکاری	۱۳
													*	*					فنداسيون سوله سالن توليد	14
													*						نصب ستون های سالن تولید	۱۵
												*	*						نصب قاب های سقف سالن	18
													*	*					فنداسيون سوله انبار	۱۷
													*						نصب ستون های انبار	١٨
												*	*						نصب قاب های سقف انبار	۱۹
											*	*							پوشش سقف سالن تولید	۲٠
											*	*							پوشش سقف انبار	۲۱
											*								دیوار چینی سالن تولید	***

																دیوار چینی سالن انبار	۲۳
								*	*							دیوار چینی سالن انبار	.,
								*								نصب رایزر و بلوکاژ سالن تولید	74
								*	*							کف سازی	۲۵
								*	*							نصب درب و پنجره	79
										*	*	*	*	*		اقدامات بانكى	44
												*	*			انعقاد قرارداد خريد برق	7.7
								*	*							انعقاد قرارداد بهره برداری آب	۲۹
								*	*							نصب پست هوایی مرحله اول	٣٠
							*	*								نصب پست هوایی مرحله دوم	۳۱
							*	*								انتقال شبكه آب	٣٢
					*	*	*	*								خرید تاسیسات عمومی	٣٣
		*	*													خرید تاسیسات گرمایشی	77
		*	*													خرید تاسیسات سرمایشی	۳۵
								*	*							مذاكرات خريد ماشين آلات	٣۶
								*	*		*	*				تهيه پروفرما ماشين آلات داخلي	٣٧
							*	*								حمل ماشین آلات	۳۸
			*	*	*	*	*									نصب ماشین آلات	٣٩
			*	*												خرید مواد اولیه	۴٠
		*	*													تولید آزمایشی	41
		*														فروش نهایی	47

### ۹-برنامه مالی پروژه:

وضعیت مالی (میلیون ریال)	خلاصه
7 7 7 7 7 7	سرمایه ثابت
190.801	سرمایه درگردش
٤٥٢،٠٨٠	سرمایه کل

۱۰-سرمایه گذاری ثابت و در گردش طرح: برآورد سرمایه گذاری ثابت (هزینههای سرمایهای)

	سرمایه گذاري طرح ( ارقام به میلیون ریال )												
2.43	میلیون ریال)	هزینه کل (	رديف شرح										
جمع	مورد نیاز	انجام شده											
7.0			۱ زمین										
1,447	1,477	•	۲ محوطه سازي										
79,4.	79,4.	•	۳ ساختمان تولیدي و اداري										
9,9	9,9	•	۴ تاسیسات و تجهیزات عمومي										
۸۵.۰۰۰	۸۵٬۰۰۰	•	۵ ماشین آلات و تجهیزات										
۲.,	۲.,	•	۶ اثاثیه و تجهیزات اداري										
۲،٧٠٠	۲،٧٠٠	•	٧ وسائط نقليه										
1,4.	1,4.	•	۸ سایر هزینه هاي بخش ثابت										
۶،۰۹۷	91.94	•	۹ هزينههاي پيشبينينشده ۹										
18.084	18.684	•	جمع دارائي هاي ثابت										
4,49.	4,44,	•	هزینه هاي قبل از بهره برداري										
184,990	184,990	•	جمع هزينه هاي سرمايه گذاري ثابت										
<b>7</b> 0V.	<b>7</b> 0V.	•	سرمایه در گردش										
1460	1490	•	جمع كل هزينه هاي سرمايه گذاري طرح										

### سرمایه در گردش:

	سرمایه در گردش سالیانه (ارقام به میلیون ریال)														
سال دهم	سال نهم	سال هشتم	سال هفتم	سال ششم	سال پنجم	سال چهارم	سال سوم	سال دوم	سال اول	سال بهره برداری	سال				
۲۳،۴۸۱	۲۳،۴۸۱	۲۳،۴۸۱	۲۳،۴۸۱	۲۳،۴۸۱	۲۳،۴۸۱	۳۱،۸۰۷	٣٠،١٣٣	۲۶،۷۸۵	77.477	۲۰،۰۸۹	مواد اوليه				
۱،۵۸۹	۱،۵۸۹	۱،۵۸۹	۱،۵۸۹	۱،۵۸۹	۱،۵۸۹	۱،۵۵۸	۱٬۵۲۸	1,487	1,4.5	1,740	تنخواه گردان				
	٠		٠	٠	•		٠			٠	موجودی کالای در جریال ساخت				
۳۵،۰۷۰	۳۵،۰۷۰	۳۵،۰۷۰	۳۵،۰۷۰	۳۵،۰۷۰	۳۵،۰۷۰	۳۳ <b>.</b> ۳۶۵	T1.581	74.747	<b>የ</b> የሌየ۳	71.575	سرمایه در گردش				
•	٠	٠	٠	•	1.7.0	1.4.0	۳،۴۰۹	۳،۴۰۹	۳،۴۰۹	71.644	افزایش در سرمایه				

در گردش

### - هزینه های تولیدی

		ون ريال)	به میلی	هزینه های تولید (ارقام	
درصد	هزینه کل در سال مبنا (با احتساب ظرفیت عملی)	هزینه کل در حداکثر ظرفیت اسمی		شرح	رديف
86/1%	۵۰۲،۲۲۲	۸۷۷٬۷۷۸		مواد اولیه	١
1/7%	٩ <i>،۶۶</i> ٧	۱۲،۰۸۴		حقوق و دستمزد پرسنل مستقيم توليد	۲
0/3%	۱،۵۱۵	1,194		حقوق و دستمزد پرسنل غير مستقيم توليد	٣
0/0%	٨٢	1.7		تاسیسات مصرفی	۴
0/8%	۴،۸۶۵	۶،۰۸۱		نگهداری و تعمیرات	۵
1/9%	۹ ۸۷٬۰۱	۹۸۷٬۰۱		استهلاک	۶
0/3%	1,089	1,971		قطعات یدکی (۱٫۵٪ هزینه های سرمایه گذاری بدون زمین)	٧
4/5%	76,994	٣٢،۴٩٣	7.Δ	پیش بینی نشده بدون احتساب استهلاک	٨
95/5%	۵۵۶٬۶۷۲	997.184		ىزىنە ھاى تولىد	جمع ه
0/5%	۲،۹۳۳	۲،۹۳۳		حقوق و دستمزد پرسنل اداری	١
1/1%	9.800	۸،۲۵۰	7.1	هزینه های توزیع و فروش تبلیغات و اداری (درصدی از فروش)	٢
1/6%	9.688	۱۱،۱۸۳		ىزىنە ھاى عملياتى	جمع ه
0/1%	۸۰۳	۸۰۳		هزینه استهلاک هزینه های قبل از بهره برداری	١
2/7%	18.070	18.070		هزینه های مالی	۲
0/0%	•	•		هزینه های اجاره	٣
0/0%	•	•		هزینه های بیمه	۴
2/9%	18.877	18.877		نزینه های غیر عملیاتی	جمع ه
100/0%	۵۸۳٬۰۲۷	٧٢١،١۴٨		نزینه های بهره برداری سالیانه	جمع ه

# ۱۱-برآورد درآمد:

### درآمدهای پروژه در ۱۰ سال اول پس از بهره برداری

					يون ريال)	(ارقام به میل	ن فروش طرح	ميزار				
قیمت فروش واحد محصول (ریال)	سال دهم	سال نهم	سال هشتم	سال هفتم	سال ششم	سال پنجم	سال چهارم	سال سوم	سال دوم	سىال اول	سال بهره برداری	سال
	0- 0-	0- 0-	٠. ٠.	٠٠٠٠	٠. ٠.	ور د	0- >-	۵۹۴٬۰۰۰	٥٢٧٠٠٠		*49	میزان فروش نولیدات
	۶۰۰۰۰	۶۰۰۰۰	۴٠٠٠٠	۶۰۰۰۰	۶۰۰۰۰		٠.٠٠	446	۲۸	۶۲۰۰۰	490000	جمع كل فروش (ميليون سال)

### ۱۲-شاخصهای اقتصادی پروژه:

سال دهم	سال نهم	سال هشتم	سال هفتم	سال ششم	سال پنجم	سال چهارم	سال سوم	سال دوم	سال اول	سال بهره برداری	شاخص	رديف
7.77	/ <b>٣</b> •	/. <b>٣</b> •	% <b>٣٩</b>	% <b>٣</b> ٩	% <b>٣</b> ٩	% <b>۴۳</b>	7. <b>۴</b> ۵	7.61	7. <b>۵</b> A	% <b>۵</b> ۳	درصد فروش در نقطه سربسر	١
124.182	197.077	198.088	۲۵۵۰۰۴۷	۲۵۵۰۰۴۷	729.77F	474.448	474.447	75V.475	75V.47 <i>5</i>	7.9.9.7	میزان فروش در نقطه سربسر	۲
11.7.11	17.18A	14.12	177	17	17.774	17.47.4	17,47,4	17.474	17.474	14.997	میزان تولید در نقطه سربسر	٣
		%\	<b>'</b> A				، تسهیلات نذاری مو				٤	

نرخ بازده داخلی سرمایه گذاری

% £ V

%^·	نرخ بازده داخلی سرمایه گذار	٦
<b>%</b> ٣٨	نرخ باز ده داخلی سرمایه گذاری با احتساب کلیه هزینه ها	٧
۲,٧	دوره بازگشت سرمایه	٨
٣,٦	دوره بازگشت سرمایه گذاری با احتساب کلیه هزینه ها	١.
71777	ارزش خالص فعلى سرمايه گذارى	11
197177	ارزش خالص فعلى سهم سرمايه گذارى	1 7

### ۱۳- پیشرفت فیزیکی طرح تاکنون دارد ندارد \*

#### ۱۴- مطالعات بازار:

رشدی که میزان واردات ماءالشعیر در سالهای گذشته علیرغم کوچک بودن سهم آن داشته است نشانه تمایل مردم به استفاده از این محصولات با وجود قیمت بالای آنهاست همچنین افزایش آگاهی صاحبان صنایع غذایی مبنی بر افزایش محسوس کیفیت محصولات در صورت استفاده ازعصاره مالت و نیز جا افتادن این کالا بعنوان فرآورده ای سرشار از ویتامینها و مواد مغذی باعث شده است استفاده این فرآورده در صنایع بیسکویت سازی و شیرینی پزی رشد داشته باشد .

از طرف دیگر به علت بازار مناسبی که ماءالشعیر در سالهای اخیر پیدا کرده است ، بسیاری از واحدهایی که به تولید نوشیدنیهای دیگر نظیر دوغ و نوشابه مشغول بودند ، اقدام به راه اندازی خط پرکنی ماءالشعیر کرده اند و اکثر آنها از عصاره مالت بعنوان ماده اولیه خود استفاده می کنند بنابراین این واحدها بازار جدیدی راعلاوه بر صنایع بیسکویت سازی و شیرینی پزیها بر روی این فرآورده باز کرده است.

با توجه به وجود تحریم های اعمال شده از سوی کشورهای غربی، در ابتدا شرکت ها و کارخانجات وارد کننده و تولید کننده عصاره مالت با مشکلات زیادی مواجه شده بودند که این امر می تواند فرصت مناسبی باشد تا فعالان اقتصادی و سرمایه گذاران با توجه به نیاز مبرم کشور به عصاره مالت به فکر احداث خط تولید این محصول در استان اردبیل باشند.

ایران بطور متوسط سالانه بالغ بر ۱۰ هزار تن واردات عصاره مالت دارد و این خود گواه نیاز مبرم به تولید این محصول در کشور است. هرچند که آمار دقیقی از تولید آن در کشور وجود ندارد ولی آنچه مسلم است نیاز مبرم برای ایجاد خط تولید و احداث کارخانجات در جهت خود کفایی این محصول مهم در صنایع غذایی می باشد و می تواند سود مناسبی را برای سرمایه گذار به همراه داشته باشد. از سویی دیگر با توجه به اینکه کشورهای همسایه و منطقه نیز از وارد کنندگان محصول ذکر شده می باشند این بازارها نیز می تواند هدف صادراتی تولید کنندگان باشد.

۱۵- مدت زمان بهره برداری پروژه: بطور متوسط مدت زمان بهره برداری پروژه ۱۰ سال تعیین شده است

۱۶ خلاصه مباحث اقتصادی پروژه:"خلاصه مباحث اقتصادی پروژه"

ظرفیت اسمی و واحد آن	نام محصول تولیدی	عنوان دقیق فعالیت با ذکر کد (ISIC)	نوع فعاليت
۸۰۰۰ تن	عصاره مالت	تولید عصاره مالت ۱۵۴۹۵۱۲۳۳۸	صنعتى
نیروی انسانی مورد نیاز	سرمایه در گردش سالانه	کل سرمایه گذاری ثابت	طول دوره اجرا

	(میلیون ریال)	(میلیون ریال)	
۵۶ نفر	۳۵،۰۷۰	184.990	۱۸ ماه
نسبت منافع به هزینه #B/C	آورده متقاضی (میلیون ریال)	خالص ارزش فعلی NPV (میلیون ریال)	نرخ بازده داخلی IRR
۲/۱۵	-	71744	٣٩٪.

۱۷-مشخصات دستگاه و شرکت مالک فرآیند:

-نام (اشخاص حقيقي/ حقوقي):اَقاي فريد زلالي

سازمان صنعت، معدن و تجارت استان

-آدرس: اردبیل-خیابان شهید مطهری-کد پستی ۵۶۱۳۹۴۳۲۸۳

-تلفن: ۴۵۳۳۲۳۳۹۰۵ نمابر: ۰۴۵۳۳۲۳۴۰۷۸

کارشناس آگاه: کارشناسان مرکز خدمات سرمایه گذاری شماره تماس: ۳۳۷۴۱۹۴۰-۰۴۵

ایمیل مرکز: ardabil1396@iran.ir



حمهوری اسلامی ایران

وزارت امور اقصادی و دارایی

اداره کل امور اقصادی و دارایی اسان ار دبیل

# "خلاصه پیش امکانسنجی فنی - اقتصادی "

نام طرح

تولید قوطی آسان بازشو

آدرس پیشنهادی اجرای طرح

استان اردبیل- ناحیه صنعتی مشگین شهر

تاریخ تهیه خلاصه P.F.S

سال ۱۳۹۹

#### 1-مقدمه طرح:

تعیین محل استقرار موسسه تولیدی یا خدماتی، یکی از تصمیمات استراتژیک یک سازمان به شمار میرود. بررسی و انتخاب محل مناسب باید از لحاظ فنی امکانپذیر و از جهات اقتصادی مقرون به صرفه
باشد. برای انتخاب مناسب ترین محل چه درهنگام توسعه کارخانه و چه درهنگام انتخاب محل جدید
مواردی ازجمله مواد اولیه، نیروی کار، قوانین و مقررات، سوخت و حمل و نقل باید درنظر گرفته شوند.

#### ٢-استان اردبيل:

استان اردبیل در شمال فلات ایران با مساحتی بالغ بر۱۷۹۵۳۰کیلومتر مربع که ۱/۰۹ درصد مساحت کل کشور را تشکیل می دهد قرار گرفته است. رود ارس حدود شمالی آن را با جمهوری آذربایجان تشکیل می دهد؛ چهار شهرستان از این استان در طول ۲۸۲/۵ کیلومتر با جمهوری آذربایجان هم مرز می باشند که در ۱۵۹ کیلومتر آن رود های ارس و بالها رود جریان دارند. در حال حاضر ارتباط استان با جمهوری آذربایجان در طولاین مرز تنها از دو نقطه اصلاندوز و بیله سوار انجام می گیرد.

این استان با مرکزیت شهر تاریخی اردبیل دارای ۱۱ شهرستان با مساحت ۱۷٬۹۵۳ کیلومتر مربع که حدود ۱٬۰۹۹ درصد مساحت کشور را به خود اختصاص داده است.این استان از طرف شمال و شمال شرق با جمهوری آذربایجان همسایه است و حدود ۲۸۲/۵ کیلومتر مرزمشترک آبی وخاکیبااین کشور دارد. از جنوب با استان زنجان، از شرق با استان گیلان و از غرب با آذربایجان شرقی مرز مشترک دارد.

براساس سرشماری سال ۱۳۹۵ جمعیت استان ۱۲۷۰۴۲۰ نفربوده که ازاین میزان ۶۸۰۶۰۰۰ نفر ( ۶۸ درصد) ساکن نقاط شهری و ۴۰۴۴۲۰ نفر (۳۲ درصد) ساکن نقاط روستایی بوده است. سهم استان از کل جمعیت کشور ۱/۵۹ درصد و از این نظر رتبه ۲۲ را در کل کشور به خود اختصاص داده است.تراکم جمعیت در استان اردبیل معادل ۷۱/۴ نفر در هر کیلو متر مربع است. این استان به مرکزیت شهر اردبیل دارای ۱۱ شهرستان، ۲۶ شهر و ۲۸ بخش می باشد مراکز شهرستانها عبارت است از اردبیل، بیله سوار،اصلاندوز، پارس آباد، خلخال، گرمی، مشگین شهر، کوثر، نمین، نیر و سرعین.

#### ٣-موقعيت يروژه:

برای انتخاب موقیت پروژه از روش براون — جیسون استفاده میکنیم. این روش نیز برای انتخاب ناحیه و محل دقیق طرح به کار میرود و معیار آن، مطلوبیت بر اساس عوامل عینی و نهنی است. در این روش برای هر مکان یک معیار رجحان تعریف میشود که هم عوامل عینی و هم عوامل ذهنی را دربر گیرد. وزن k و k و k این معیار رجحان تعریف میشود که هم عوامل عینی و موامل ذهنی تخصیص داده k بین صفر و یک (و k را محاسبه می نماییم .مکانی با حداکثر مقدار k را به عنوان مکان مناسب، انتخاب می کنیم که در این مطالعه شهرک صنعتی شماره k بین شهرک ها و نواحی صنعتی بهترین مکان برای سرمایه گذاری شناخته شده است.

#### 4-معرفي محصول:

قوطی ها به عنوان بخشی از بسته بندی فلزی در اشکال مختلف خود با زندگی روزمره مردم در ارتباط بوده و تمام افراد جامعه در اکثر مصارف روزانه خود با یک یا چند شکل مختلف آن روبرو می باشند.به همین دلیل اینک در تمام کشورهای صنعتی جهان نه تنها استانداردهای جامع و متنوع برای بسته های فلزی تدوین شده است بلکه تکنولوژی ساخت آنها نیز روز به روز در حال تحول و پیشرفت می باشد . با توجه به نیاز جامعه ما به رشد این صنعت و توسعه صادرات ، اهمیت وجود مراجعی که وظیفه آنها رساندن این پیشرفتها و استانداردهای جهانی به صنعتگران و دست اندرکاران صنعت بسته بندی فلزی باشد ، کاملاً محسوس است .درب ها راحت آسان باز شو یا easy open گرانترند ولی وجود یک کلید یا حلقه مصرف کننده را از نیاز به ابزار گشودن درب بی نیاز می کند.



جنس ورق های مورد مصرف برای درهای آسان باز شو اعم از تمام باز شو یا نیمه باز شو می تواند تین پلیت tin plate و یا آلومینیوم باشد. در درب های پرسی ، مواد آب بندی موسوم به مایع لاستیک از نشت محصول در محل های اتصال جلوگیری می کنند .

درهای آسان باز شوی قوطی برای اولین بار در اواخر سالهای دهه ی ۱۹۶۰ میلادی در صنایع قوطی سازی دنیا رایج شد.

قبل از سال های یاد شده ، تولید قوطی های کلید دار مرسوم بوده است . این قوطی ها با گذاشتن یک کلید چاک دار در باریکه ای که بدنه قوطی را به هم متصل می نماید و با پیچاندن آن سر قوطی از بدنه جدا می گردد . ساخته می شدند . البته این نوع قوطی ها دارای نواقصی به شرح ذیل بود :

- پاره شدن باریکه ی در حال پیچاندن در اثر انحراف برش

- آسیب رساندن به انگشتان دست در هنگام باز کردن

موارد یاد شده از جمله عواملی بود که باعث گردید طرح جایگزین کردن آن با روش های مناسب تر به طور جدی پیگیری شود .

این قوطی ها کاربردهای زیادی دارند و بازار آنها همیشه داغ است. تولید قوطی های آسان بازشو جزء صنعت بسته بندی محسوب شده و این صنعت نیز از حاشیه سود مناسبی برخوردار می باشد.

قوطی های آسان بازشو جز کالا های پرطرفدار در صنعت بستهبندی به شمار میآید. و در حال حاضر دارای دربهایی ویژه و آسانبازشو میباشد.

با پیشرفت علم و فناوری امروزه تولید انواع قوطی های آسان بازشو فلزی در اندازه ها و سایز های مختلف ساخته شده است. تا هم در وقت صرفه جویی شود و هم اینکه بتوان به آسانی محتویات داخل قوطیها در دسترس مردم قرار گیرد. یکی از خصوصیات بارز محصولات تولیدی به بسته بندی و شرایط نگهداری و در دسترس بودن بستگی دارد. همواره چگونگی استفاده راحت محتویات درون قوطیها مورد توجه تمامی مصرف کنندگان در سراسر جهان بوده است. یکی از دغدغه های طراحان و مهندسین صنایع غذایی تولید

دربهایی بر روی قوطیهای مواد کنسروی که به راحتی درب قوطیها باز شود و محتویات داخل قوطی به آسانی در اختیار مصرف کنندگان قرار گیرد.

هم اکنون انواع درب های آسان بازشو (ایزی اپن) به بازار عرضه شده است.

#### انواع درهای آسان باز شو

درهای آسان باز شو به دو دسته تقسیم می گردند:

#### درهای کامل بازشو یاfullopening

درهای کامل باز شو، طیف وبسیار وسیعی از درهای آسان بازشوی مختلف و در اشکال متعدد را در بر می گیرد. بدنه آن دارای قطرهای متفاوت می باشند و یا اشکال چهار گوش و بیضی را شامل می شوند. ویژگی این درها در این است که قسمت عمده ی سطح در قوطی همراه با کلید نصب شده بر روی آن از در جدا می شود و خروج محتوای قوطی را که معمولاً جامد و یا نیمه جامد می باشند، باعث می شود(به درهای توضیح داده شده اصطلاحاً detachable یا جدا می گویند) درهای یاد شده برای محصوات صادراتی ذیل پیشنهاد می گردد.

بسته بندی مواد خشک نظیر شیرخشک

بسته بندی چای

بسته بندی یسته

بسته بندی خشکبار و کنسروجات

#### درهای نیمه بازشو یاpartialopening

در درهای دسته ی دوم یعنی درهای نیمه باز شو ، قسمت نسبتاً کوچکی از سطح در قوطی جهت خروج محتویات آن باز می شود. کلید نصب شده روی این قسمت همراه با سطح نسبتاً کوچک یاد شده یا از روی در کاملاً جدا می شود و یا آن که کلید و سطح یاد شده به داخل قوطی خم شده و بدون جدا شدن از سطح

در، کنار رفته و امکان خروج محتویات قوطی را فراهم می سازد( به نوع دوم stay-on tab یا جدا نشدنی اطلاق می گردد)

هدف از اجرای طرح قوطی آسان بازشو (easy-open) تولید قوطی های کنسروی است که به راحتی درشان باز شود.کنسرو کردن مواد غذایی از جمله روشهای خوب نگهداری مواد غذایی است که در صورت رعایت اصول تهیه، ماندگاری خوبی برای بسیاری از اقلام غذایی ایجاد می کند.کنسرو به بسته بندی مواد غذایی گفته می شود که از ورود و خروج گازها و میکروارگانیسم ها تا زمانی که در بندی و درز بندی سالم است جلوگیری می شود

#### ۵-دسترسی به زیرساختها:

محل تأمين زيرساخت	فاصله تا محل پروژه	زيرساخت مورد نياز	رديف
ناحیه صنعتی مشگین شهر		آب	١
ناحیه صنعتی مشگین شهر	•	برق	۲
ناحیه صنعتی مشگین شهر	·	گاز	٣
ناحیه صنعتی مشگین شهر		تصفیه خانه	۴
موجود است	•	راه اصلی	۵
موجود است	•	راه فرعی	۶
فرودگاه اردبیل	۱۱۲کیلومتر	فرودگاه	Υ
بندرآستارا	۱۷۰ کیلومتر	بندر	٨
ايستگاه اردبيل	۷۰ کیلومتر	ایستگاه راه آهن	٩

# 3-تجهیزات و ماشین آلات ، و نیروی انسانی :

خارج	داخلی	مشخصات فني	تعداد	نوع ماشین آلات خط تولیدی	رديف
	*	وزن ۱۰۲۰ کیلوگرم- ۵۰ Cans / min ظرفیت تولید-برق مصرفی KW۲.۲	١	قیچی غلتکی	١
	*	ظرفیت تولید ۲۰Cans/min-برق مصرفی ۱.۱ -KWوزن ۳۹۸ کیلوگرم	١	دستگاه دربند قوطی	۲
	*	ظرفیت تولید Cans / min15 - وزن ۴۹۸ گیلو گرم- برق مصرفی KW۲.۲	١	لب برگردان يا فلنچ	٣
	*	Cans / min ۱۲۰-۶۰ظرفیت تولید- وزن ۱۲۰ کیلو گرم	١	انواع قیچی گیوتین	۴
	*	ظرفیت تولید در ساعت۲۰۰۰ تا ۳۰۰۰ورق – وزن ۱۰۸ کیلو گرم	١	رول کن	۵
	*	ظرفیت برش در ساعت-Cut / hr ۲۵۰۰ وزن ۴۵۰ کیلو گرم-برق مصرفی KW۲.۲	١	انواع پرس	۶
	*	سرعت انتقال سرو که ۰۶ Cans / min-میزان برق مصرفی ۲۷.۳۷	١	نوار نقاله یا جمع کن	٧
	*	ظرفیت تولید ۲۰ Cans/min-برق مصرفی ۱.۱ KW-وزن ۹۸ کیلوگرم	١	دستگاههای دربند تن ماهی	٨
	*	ظرفیت برش در ساعت-۱۵۰ Cut / hr وزن ۴۸۰ کیلو گرم-برق مصرفی KW۲.۲	١	مارک زن یا خط انداز گرد	٩
	*	ظرفیت تولید ۲۰ Cans/min-برق مصرفی ۱.۱ KW-وزن ۳۹۸ کیلوگرم	١	لاک پاش	1.
	*	<b>ظرفیت تولید ۲۰ Cans/min</b> -برق مصرفی ۱.۱ KW-وزن ۳۹۸ کیلوگرم	١	درز جوش	11
	*	ظرفیت تولید ۱۲ Cans/min اجرق مصرفی ۱.۱ KW-وزن ۳۲۰ کیلوگرم	١	لاستیک زن استامپی	۱۲

# نیروی انسانی مستقیم خدمات در طرح

	سانی غیرمستقیم تولید در طرح	نیروی ان	
مورد نیاز	تخصص	شرح	ردیف
٣	مهندس صنايع	مدیر کنترل کیفی	١
١	کارشناسی انبارداری	انباردار	۲
١	_	خدمات	٣
۵	•	جمع	
	انسانی مستقیم تولید در طرح	نيروى	
مورد نیاز	تخصص	شرح	رديف
۲	كارشناسي	مدير فني	١
٢	كارشناسي	سرپرست تولید	٢
٨	فوق ديپلم	تكنسين	٣
۸۳	ماهر	کارگر ماهر	۴
۵٠	_	جمع	
	روی انسانی اداری در طرح	نیر	
مورد نیاز	تخصص	شرح	ردیف
١	کارشناسی ارشد	مديران ارشد	١
١	کارشناسی	کارمند اداری	۲
١	کارشناسی حسابداری	کارمند مالی	٣
٢	_	نگهبان	۴
۵	_	جمع	

### ٧- مالكيت و مجوزهاي قانوني:

# ٧-١-مالكيت زمين

در این طرح در نظر گرفتهشده که هزینه های خرید زمین محل اجرای طرح از محل آورده متقاضی تامین گردد

### ٧-٢-مالكيت معنوي و امتيازها

با توجه به اینکه طرح در شهرک صنعتی اجرا خواهد شد مشکلی در تامین زیرساخت ها ، مجوزها و حق امتیازات کارخانه وجود نخواهد داشت.

### ۷-۳-مجوزهای قانونی

با توجه به آنکه جهت اجرای این طرح تاکنون هیچ گونه مجوزی اخذ نشده است، در ادامه لیست مجوزهای مورد نیاز طرح ارائه شده است.

مشخصات مجوز	سازمان صادر كننده	نام مجوز	ردیف
مطابق با مشخصات	سازمان سرمایه گذاری و	1: 1://	,
سرمایه گذاری ارائه شده در طرح	کمکهای فنی و اقتصادی ایران	مجوز سرمایهگذاری خارجی	١
تولید قوطی های اَسان بازشو	وزارت صنعت، معدن و تجارت	جواز تاسیس	٢
تولید قوطی های آسان بازشو	وزارت صنعت، معدن و تجارت	پروانه بهرهبردار <i>ی</i>	٣
مطابق با مشخصات ساختمانی ذکر شده در طرح	شرکت شهرکهای صنعتی اردبیل	پایان ساختمان	۴

#### ٨ – جدول زمانبندى پروژه:

	سال شروع فعالیت از تاریخ ماه۱۳۹												سال	شرح فعالیت های اصلی	ردیف					
۱۸	۱۷	18	۱۵	14	۱۳	۱۲	11	١٠	٩	٨	γ	۶	۵	۴	٣	٢	١	ماه	پروژه	
																*	*		مشاوره و مطالعه پروژه	١
														*	*	*			طراحی پروژه	۲

٣	اخذ مجوزهای لازم	*	*	*	*											
۴	استخدام پرسنل اولیه		*	*												
۵	خاکبرداری و تسطیح			*												
۶	دیوار کشی دور محوطه				*											
٧	تجهيز كارگاه موقت			*	*	*										
٨	خیابان کشی و جدول کشی					*										
٩	جدول بندی و پیاده رو سازی					*										
1.	پارکینگ						*									
11	آبرو						*									
۱۲	روشنایی محوطه						*									
۱۳	فضای سبز و درختکاری							*								
14	فنداسيون سوله سالن توليد				*	*										
10	نصب ستون های سالن تولید					*										
19	نصب قاب های سقف سالن					*	*									
۱۷	فنداسيون سوله انبار				*	*										
1.4	نصب ستون های انبار					*										
19	نصب قاب های سقف انبار					*	*									
۲٠	پوشش سقف سالن تولید						*	*								
۲۱	پوشش سقف انبار						*	*								
77	دیوار چینی سالن تولید							*								
۲۳	دیوار چینی سالن انبار							*	*							
74	نصب رايزر و بلوكاژ سالن توليد								*							
۲۵	کف سازی							*	*							
79	نصب درب و پنجره							*	*							
۲۷	اقدامات بانكى		*	*	*	*	*									
۲۸	انعقاد قرارداد خريد برق			*	*											
79	انعقاد قرارداد بهره برداری آب							*	*							
٣٠	نصب پست هوایی مرحله اول							*	*							
۳۱	نصب پست هوایی مرحله دوم								*	*						
٣٢	انتقال شبكه آب								*	*						
٣٣	خرید تاسیسات عمومی								*	*	*	*				
74	خرید تاسیسات گرمایشی												*	*		
٣۵	خرید تاسیسات سرمایشی												*	*		
48	مذاكرات خريد ماشين آلات							*	*							

٣٧	تهیه پروفرما ماشین آلات داخلی			*	*	*	*								
٣٨	حمل ماشین آلات						*	*							
٣٩	نصب ماشین آلات							*	*	*	*	*			
۴۰	خرید مواد اولیه										*	*			
41	تولید آزمایشی											*	*		
۴۲	فروش نهایی												*		
۴۳	فنداسيون ساختمان ادارى						*	*							
44	فنداسیون ساختمان نگهبانی و							*							
	خدماتی														
40	نصب اسکلت فلزی ساختمان اداری							*	*						
49	سقف و دیوار چینی ساختمان								*	*					
	اداری														
47	سقف و دیوار چینی ساختمان								*	*					
	نگهبانی														

### ۹-برنامه مالی پروژه:

خلاصه وضعیت مالی (میلیون ریال)						
189,584	سرمایه ثابت					
77.99.	سرمایهدر گردش					
49.,444	سرمایه کل					

# ۱۰-سرمایه گذاری ثابت و در گردش طرح:

### برآورد سرمایه گذاری ثابت (هزینههای سرمایهای)

سرمایه گذاری طرح ( ارقام به میلیون ریال )										
جمع	میلیون ریال)	هزینه کل (		شرح	ردیف					
	مورد نیاز	انجام شده								
۲,۷۵۰	٠			زمین	١					
٧,٠٠٠	٧,٠٠٠			محوطه سازی	۲					
47,	47,			ساختمان تولیدی و اداری	٣					
77,70.	۲۲,۳۰۰			تاسیسات و تجهیزات عمومی	۴					
۶۵,۲۲۰	۶۵,۲۲۰			ماشین آلات و تجهیزات	۵					
۵۸۷	۵۸۷			اثاثیه و تجهیزات اداری	۶					
۲۱٫۵۰۰	71,000			وسائط نقليه	٧					
١٠,٠٠٠	١٠,٠٠٠			سایر هزینه های بخش ثابت	٨					
۸,۴۳۰	۸,۴۳۰		7.0	هزینههای پیشبینینشده	٩					
179,777	177,087			جمع دارائی های ثابت						
9,797	9,797		هزینه های قبل از بهره برداری							
119,614	188,884		جمع هزینه های سرمایه گذاری ثابت							
77.98.	۲۷۰, <b>۹</b> ۶۰		سرمایه در گردش							
46.944	404,494		جمع کل هزینه های سرمایه گذاری طرح							

# سرمایه در گردش:

سرمایه در گردش (ارقام به میلیون ریال)										
جمع کل	مورد نیاز	موجود	ماه	شرح	رديف					
		•	•		١					
117,087	117,087	•	٣	مواد اوليه	٢					
۵۱,۲۵۲	۵۱,۲۵۲	•	١	موجودی کالای ساخته شده	٣					
۵۲,۱۲۴	۵۲,۱۲۴	•	١	مطالبات	۴					
4,794	4,794	•	٢	تنخواه گردان	۵					
۵۱,۲۵۲	۵۱,۲۵۲	•	١	موجودی کالای در جریال ساخت	۶					
<b>۲۷۰,9</b> ۶۰	<b>۲۷۰,9</b> ۶۰	•		مع	ج_					

### - هزینه های تولیدی

		ليون ريال)	هزینه های تولید (ارقام به میا	
درصد	هزینه کل در سال مبنا (با احتساب ظرفیت عملی)	هزینه کل در حداکثر ظرفیت اسمی	شرح	رد نام
77/7%	۵۶۰,۱۸۳	٧٠٠,٢٢٨	مواد اولیه	١
1/9%	۱۳,۷۵۷	17,198	حقوق و دستمزد پرسنل مستقیم تولید	۲
0/2%	1,616	1,194	حقوق و دستمزد پرسنل غير مستقيم توليد	٣
0/1%	۶۳۷	<b>Y9</b> Y	تاسيسات مصرفى	۴
1/0%	٧,۵٢۶	٩,۴٠٨	نگهداری و تعمیرات	۵
2/0%	14,884	14,884	استهلاک	
0/3%	7,174	۲,۶۵۶	قطعات یدکی (۱.۵٪ هزینه های سرمایه گذاری بدون زمین)	٧
4/1%	۲۹,۲۸۷	46,809	پیش بینی نشده بدون احتساب استهلاک	٨
87/4%	<i>१</i> ८९,१९८	٧٨٣,۴۵٠	جمع هزینه های تولید	
0/3%	۲,۳۳۰	۲,۳۳۰	حقوق و دستمزد پرسنل اداری	١
1/1%	۸,۱۲۸	1.,18.	هزینه های توزیع و فروش تبلیغات و اداری (درصدی از فروش) ۱٪	۲
1/5%	۱۰,۴۵۸	17,49.	جمع هزینه های عملیاتی	
0/2%	1,758	1,758	هزینه استهلاک هزینه های قبل از بهره برداری	١
10/9%	YA,59 <i>5</i>	٧٨,۶٩۶	هزینه های مالی	۲
0/0%	٠	•	هزینه های اجاره	٣
0/0%	٠	•	هزینه های بیمه	۴
11/2%	۸۰,۴۵۹	۸۰,۴۵۹	جمع هزینه های غیر عملیاتی	
100/0%	٧٢٠,۶١٠	۸۷۶,۳۹۹	جمع هزینه های بهره برداری سالیانه	

## 11-برآورد درآمد و ظرفیت خدمات طرح:

## در آمدهای پروژه در ۱۰ سال اول پس از بهره برداری

	ميزان فروش طرح (ارقام به ميليون ريال)											
قیمت فروش واحد محصول (ریال)	سال دهم	سال نهم	سال هشتم	سال هفتم	سال ششم	سال پنجم	سال چهارم	سال سوم	سال دوم	سال اول	سال بهره برداری	سال
	۸۱۲,۸۰۰	۸۱۲,۸۰۰	۸۱۲,۸۰۰	۸۱۲,۸۰۰	۸۱۲,۸۰۰	۸۱۲,۸۰۰	VVT,15+	٧٣١,۵٢٠	9 <b>6</b> 0,740	۵۶۸,۹۶۰	<b>۴</b> ۸۷,۶۸۰	میزان فروش تولیدات
177,,	۸۱۲,۸۰۰	۸۱۲,۸۰۰	۸۱۲,۸۰۰	۸۱۲٫۸۰۰	۸۱۲٫۸۰۰	۸۱۲٫۸۰۰	۷۷۲,۱۶۰	۷۳۱,۵۲۰	800,740	۵۶۸,۹۶۰	<b>۴</b> ۸٧,۶۸۰	قوطی فلزی
	۸۱۲,۸۰۰	۸۱۲,۸۰۰	۸۱۲,۸۰۰	۸۱۲,۸۰۰	۸۱۲,۸۰۰	۸۱۲,۸۰۰	YYY,18•	YT1,5T+	900,740	۵۶۸,۹۶۰	<b>\$</b> \$\\\$\\$\	جمع كل فروش (ميليون ريال)

#### ظرفيت توليدي طرح

	ظرفیت تولیدی طرح											
ظرفيت	سال	سال	سال	سال	سال	سال	سال	سال	سال	سال	سال بهره	سال
اسمى	دهم	نهم	هشتم	هفتم	ششم	پنجم	چهارم	سوم	دوم	اول	برداری	
	۱۲	١٢	١٢	١٢	١٢	۱۲	۱۲	۱۲	۱۲	١٢	١٢	تعداد ماههای
												فعاليت
	7.⋏・	7.⋏•	7.⋏•	7.⋏・	7.⋏•	7.⋏・	7.79	7.77	7.84	7.08	′/. <b>۴</b> λ	درصد استفاده از
												ظرفیت اسمی
	7.1	7.1	7.1 • •	7.1	7.1	7.1	7.90	%٩∙	7.⋏•	7.γ•	·/.۶٠	درصد استفاده از
												ظرفیت عملی
۸,۰۰۰	۶,۴۰۰	۶,۴۰۰	۶,۴۰۰	۶,۴۰۰	۶,۴۰۰	۶,۴۰۰	۶,۰۸۰	۵,۷۶۰	۵٫۱۲۰	۴,۴۸۰	٣,٨۴٠	ميزان توليدات

## ۱۲-شاخصهای اقتصادی پروژه:

سال دهم	سال نهم	سال هشتم	سال هفتم	سال ششم	سال پنجم	سال چهارم	سال سوم	سال دوم	سال اول	سال بهره برداری	شاخص	ردیف
% <b>1Y</b>	'. <b>۲</b> ۲	% <b>٢٢</b>	/ <b>.٣١</b>	/. <b>٣١</b>	/. <b>٣</b> ۶	/. <b>۴</b> •	% <b>۴</b> ۲	% <b>*Y</b>	% <b>۵۴</b>	% <b>۴</b> 9	درصد فروش در نقطه سربسر	١
189,819	۱۸۱,۲۵۲	۱۸۱,۲۵۲	779,007	78,.67	79 <b>4</b> ,۵7۶	۵۰۸٬۷۰۳	۵۰۸٫۷۰۳	۳۰۷,۸۰۵	۵۰۸٫۷۰۳	٢٣٨,١٣۶	میزان فروش در نقطه سربسر	۲
1,+9Y	1,477	1,477	1,979	1,979	7,719	7,474	7,474	7,474	7,474	۱٫۸۷۵	میزان تولید در نقطه سربسر	٣

<b>Y1</b> %	نسبت کل تسهیلات به کــل سرمایه گذاری مــورد نیــاز	۴			
<b>٣9</b> %	نرخ بازده داخلی سرمایه گذاری				
188%	نرخ بازده داخلی سرمایه گذار				
<b>٣9</b> %	نخ بازده داخلی سرمایه گذاری با احتساب کلیـه هزینـه هـا	γ			
<b>T/TT</b>	دوره بازگشت ســرمايه	γ			
-/٧۴	دوره بازگشت سرمایه ســرمایه گــتار	٨			
7/88	دوره بازگشت سـرمایه گــتاری با احتساب کلبـه هزینــه هــا	1.			
T9T-T-	ارزش خالص فعلی سـرمایه گــــــــــــــــــــــــــــــــــــ				
TAFTTA	ارزش خلص فعلی سبهم سرمایه گذاری	1+			

۱۳- پیشرفت فیزیکی طرح تاکنون دارد ندارد

#### 14- مطالعات بازار:

با پیشرفتهای صورت گرفته در ساخت دربهای آسان باز شو که بدون نیاز به هیچ گونه وسیلهای و به راحتی باز میشوند این نوع بستهبندی مجدداً مورد توجه صنایع بستهبندی قرار گرفته و کاربرد بسیاری پیدا کرده است. که در قوطی های کنسروی کاربرد دارند.

اما به لحاظ کاربری در قوطی های شیر خشک که به طور کامل باید باز می شد (و به دلیل مصرف قابل ملاحظه اش) بدین ترتیب از اولین درهای آسان بازشو در این صنعت شناخته می گردد . به دنبال این موفقیت ، کاربرد این تکنیک در ساخت در قوطی های ذیل توسعه پیدا کرد :

:: قوطی های نوشابه

:: تن ماهي

:: قوطی های ساردین

:: كمپوت ها

اکنون بیشترین کاربرد درهای آسان باز شو یا easy open در قوطی های نوشابه صورت می گیرد .

البته درهمین جا اشاره می شود که آنچه قوطی درهای آسان بازشو را به ظاهر از سایر درهای معمولی متمایز می نماید وجود یک عدد کلید که روی آن نصب شده می باشد . کاربرد این کلید برحسب انواع مختلف آن باعث باز کردن بخشی از در و یا بازکردن کامل سطح آن می گردد .

قوطیهای فلزی اعم از قوطیهای کنسرو و ... بر ای بسته بند ی مواد غذایی به منظور محافظت آنها در برابر عوامل فساد، افز ایش ماندگار ی مواد غذ ایی، حمل و نقل آسانتر و سریعتر استفاده می شود.

از جمله کالاهای جایکزین برای قوطی های فلزی میتوان به ظروف شامل ، ظروف شیشه ای ، بسته بندی های پلاستیکی سخت و ظروف قابل انعطاف مانند بسته های چند لایه مقوایی با لایه آلومینیوم جهت مواد خوراکی اشاره کرد.

ظروف شیشه ای : هنوز هم در پارهای از صنایع غذایی، از شیشه برای نگهداری برخی مواد استفاده می شود، مثل انواع ترشی، مربا، سس و غذای کودک.

بسته بندی های پلاستیکی سخت: مشکلات استفاده از شیشه از یک طرف و کمبود مواد اولیه قوطیهای فلزی از طرف دیگر موجب شده که در حال حاضر، استفاده از پلاستیک برای بسته بندی های کنسرو مطرح شود. برای تولید این بستهها از موادی مانند پلیاتیلن و پلیپروپیلین و پلیوینیل کلراید استفاده می شود.

ظروف قابل انعطاف: این بسته بندی ها نوعی بسته بندی چند لایهای قابل انعطاف هستند که می توان آنها را مانند قوطیهای فلزی کنسرو استریل نمود و موقع مصرف در آب جوش گرم کرد. در مجموع این بسته بندی ها به شکل کیسه یا پاکت هستند و در مقابل حرارت ۱۳۲ درجه سانتی گراد و عوامل مکانیکی مقاوم بوده و پاره و سوراخ نمی شوند و محل چسب آن در شرایط عادی فرآیندهای کنسروسازی، باز نمی شود.

با توجه به حمایتهای روز افزون دولت از صنعت غذایی کشور و تاکید در امر خودکفایی کامل در امر غذا و شتاب رو به رشد استفاده مردم از خوراکیها و نوشیدنیهای آماده، بالا رفتن تقاضای محصولات غذایی را به همراه داشته است. به تبع این امر بازار بستهبندی مواد غذایی دارای رونقی مثال زدنی میباشد به طوری که شرکتها و برندهای بزرگ دنیا و از جمله داخل کشور یکی از استراتژیهای خود را رقابت در این صنعت میدانند لذا با توضیحات آورده شده پیشبینی میشود محصول تولیدی طرح از بازار فروش مناسبی برخوردار باشد.

طرح ایجاد واحد قوطی های آسان بازشو فلزی به عنوان کالایی که مصرف بسیار بالای دارد میتواند در کنار بازاریابی مناسب از توجیه اقتصادی بسیار مناسبی برخوردار باشد.

از جمله کشورهای تولید کننده قوطی فلزی در جهان می توان به کشورهای آمریکا، ژاپن، فرانسه، آلمان، چین، کره جنوبی، سنگاپور، اندونزی، مالزی، تایوان و تایلند اشاره نمود.

قوطی فلزی آسان باز شو یکی از لوازم ضروری در امر نگهداری و بسته بندی انواع کالاها (محصولا کشاورزی، دریایی و...) بوده و با توجه به رشد روزافزون جمعیت میزان تقاضا برای این نوع بسته بندی رو به افزایش می باشد .از طرفی ماده اولیه اصلی این محصول در داخل کشور موجود می باشند و نیز فرآیند تولید نیز از پیچیدگی خاصی برخوردار نیست.

با توجه به اینکه توان تولید قوطی فلزی در آینده برابر با ۱۴۹۷۸۶تن در سال و پتانسیل مصرفی برابر با 19140تن کمبود 168926تن در سال برآورد شده است، پیش بینی می شود که در سال ۱۴۰۲ حدود 19140تن کمبود قوطی فلزی در کشور داشته باشیم، بنابراین احداث یک واحد ۸۰۰۰ تنی ( قوطی اسان باز شو)به متقاضی پیشنهاد می شود .با توجه به اهمیت دسترسی این واحد به بازار های داخلی مصرف کنندهٔ پیشنهاد می شود که مکان اجرای طرح در استان اولویت اول ناحیه صنعتی مشگین شهر باشد.

#### 15- مدت زمان بهره برداری پروژه:

بطور متوسط مدت زمان بهره برداری پروژه ۱۰ سال تعیین شده است.

#### 16- خلاصه مباحث اقتصادي پروژه:

" خلاصه مباحث اقتصادی پروژه"

ظرفیت اسمی و واحد آن	نام محصول تولیدی	عنوان دقیق فعالیت با ذکر کد (ISIC)	نوع فعاليت	
۸۰۰۰ تن	انواع قوطی های اَسان بازشو	تولید قوطی های اَسان بازشو	صنعتی صنایع فلز <i>ی</i>	
نیروی انسانی مورد نیاز	سرمایه در گردش سالانه (میلیون ریال)	کل سرمایه گذاری ثابت (میلیون ریال)	طول دوره اجرا	
۶۰ نفر	۲۷۰,۹۶۰	۴۸۵٫۴۸۱	۱۸ ماه	
نسبت منافع به هزینه B/C*	آورده متقاضی (میلیون ریال)	خالص ارزش فعلی NPV (میلیون ریال)	نرخ بازده داخلی IRR	
۲/٣	-	79٣.7.	%٣٩	

### ۱۷-مشخصات دستگاه و شرکت مالک فرآیند:

-نام (اشخاص حقيقي/ حقوقي):اَقاي فريد زلالي

سازمان صنعت، معدن و تجارت استان

-آدرس: اردبیل-خیابان شهید مطهری-کد پستی ۵۶۱۳۹۴۳۳۸۳

-تلفن: ۴۵۳۳۲۳۳۹۰۵ نمابر: ۰۴۵۳۳۲۳۴۰۷۸

کارشناس آگاه: کارشناسان مرکز خدمات سرمایه گذاری شماره تماس: ۳۳۷۴۱۹۴۰-۴۵

ايميل مركز: ardabil1396@iran.ir

# برگه خلاصه مشخصات پروژه

مقدمه طرح
۱ – عنوان پروژه: انواع سنسور خودرو
۲- بخش: صنعت بخش فرعى: صنعت و معدن
٣- محصولات/ خدمات: انواع سنسور خودرو
۴-مکان: استان اردبیل —مشگین شهر
منطقه آزاد□منطقه ويژه اقتصادى□ ناحيه صنعتى⊠ سرزمين اصلى□
۵- توضیحات پروژه:
سنسورها بعنوان جاسوسهائی عمل میکنند که دایما وضعیت خودرو را حس میکنند و به Ecu خبر
میدهند و Ecu نیز براساس خبرهای دریافتی از وضعیت موتور دستورهایی به مامورهای خود که همان
عملگرها actor هستند میفرستد تا آنها براساس دستور دریافتی کارکرد خود را تنظیم کنند.
سنسور در فارسی به معنی حسگر میباشد. برای شروع یک دسته بندی کلی بر اساس نحوه عملکرد
سنسور انجام مي دهيم:
سنسور های آنالوگ:
اغلب این سنسور ها به مانند یک میکرو سویچ عمل میکنند و با طراحی خاص و استفاده از عواملی مانند
حرکت های مکانیکی در ناحیه مورد نظر یا بود.نبود فشار , یا حتی تغییر چشمگیر حوزه مغناطیس و یا
انبساط و انقباض فرامین لازمه را به بخش مورد نظر ارسال میکنند. از ساده ترین این سنسور ها میتوان
به سنسور فشار روغن اشاره کرد که تنها توانایی بیان کردن وجود داشتن یا نداشتن فشار روغن را دارا بود
و تونایی نمایش مقدار فشا را ندارد( اگر لامپ روشن باشد فشار وجود ندارد و اگر خاموش باشد فشار
وجود دارد)
۶- ظرفیت سالانه: ۲۵۰۰۰۰ دستگاه در سال
وضعیت پروژه
۷- دسترسی به مصالح خام محلی/ ملی: ۱۰۰٪
۸-فروش:
-بازار صادرات پیش بینی شده: - عراق ، ترکیه ، افغانستان
۹- دوره ساخت: ۱۸ ماه
۱۰ – وضعیت پروژه:
-مطالعات امکان سنجی موجود است؟
اراضی مورد نیاز فراهم شده؟ بلی⊠ خیر ا
(به صورت ضمنی هماهنگی های لازم صورت گرفته است)

-مجوز های قانونی (مجوز تاسیس, سهم ارز,محیط زیست و) گرفته شده؟ بلی⊠ خیر □								
جي — حير —								
	(به صورت ضمنی هماهنگی های لازم صورت گرفته است)							
بلی□ خیر⊠	-موافقتنامه همکاری با سرمایه گذاران داخلی و خارجی؟							
بلی□ خیر⊠ 					-موافقت مالی انجام نا			
بلی□ خیر⊠					-موافقت با پیمانکاران			
بلی⊠ خیر□	شده؟				-امکانات زیر ساخت(·			
		فته است)	ِم صورت گر	اهنگی های لاز	(به صورت ضمنی هم			
بلی□ خیر⊠	ده/سازنده) تهیه شده؟	ىنين شركتهاى فروشند	نجهیزات و همچ	كارها,ماشين آلات,ة	-لیست فنون(چگونگی			
بلی□ خیر⊠		ل کار انجام شده ؟	ت و چگونگ <sub>و</sub>	ن آلات, تجهيزا،	-موافقت خرید ماشیر <sup>۰</sup>			
					ساختار مالي			
		ر شهریور ۹۹)	سانی شده د	ه ارزی به روز ر <sup>ا</sup>	۱۱- جدول مالي:(نرخ			
		ه نیاز	داخلی مورد	ارز				
کل ,	ٔ ارز خارجی مورد نیاز	معادل در			شرح			
میلیون یورو	ميليون يورو	ميليون يورو	نسبت	میلیون ریال				
	•		787	١٣٢۵۵٣	سرمایه ثابت			
	•		787	۵۶۵۴۷	سرمایه در گردش			
			Heli	149100	کل سرمایه			
	•		787		گذاری			
		ليون يورو	ے: می	ـــــــــــــــــــــــــــــــــــــ	ارزش تجهیزات/ ماش			
		ىيليون ريال			ارزش تجهیزات/ ماش			
					ارزش دانش فنی خا			
					ارزش دانش فنی داخ			
		<i></i>			ارزش خالص فعلی (			
					-نرخ بازگشت بازده د -نرخ بازگشت بازده د			
				_	ری . ر -دوره باز پرداخت(PP			
					اطلاعات كلى			
	، و تكميل□	توسعه		احداث⊠	۱۲ – نوع پروژه:			
			 لالی	ت: آقای فرید ز <sup>ا</sup>	۱۳ - مشخصات شرکه			
	استان	، معدن و تجارت ا	زمان صنعت	<i>ي ا</i> حقوقى): سا	-نام (اشخاص حقیق <sub>ه</sub>			
					-نام شركت:			

		۵۶۱۳۹	پستی ۹۴۳۳۸۳	دبیل-خیابان شهید مطهری-کد	-آدرس: ارد
	• 4044744 • 1	نمابر: ۸		٠ ۴۵٣٣٢٣٣	تلفن: ۹۰۵
	.404474194.	–تلفن:	سرمایه گذاری	ٔ گاه: کارشناسان مرکز خدمات س	كارشناس أ
					نمابر:
	www.inve	estinardabil.	وب سایت: ir	ardabil1396@iran.ir	ايميل:
ساير□		بخش عمومى		بخش خصوصی⊠	-موسس:

## لطفا مدارک زیر را در صورت وجود ضمیمه کنید

-مطالعات پیش امکان سنجی⊠

-مطالعات امكان سنجي⊠

-مجوزهای قانونی(مجوز تاسیس,سهم ارز خارجی,مجوز زیست محیطی)□

## برگه خلاصه مشخصات پروژه

مقدمه طرح
۱ – عنوان پروژه: تولید شبه قیر از زباله
۲- بخش: صنعت بخش فرعى: صنعت و معدن
٣- محصولات/ خدمات: شبه قير از زباله
۴-مکان: استان اردبیل —شهرک صنعتی شماره ۲
منطقه آزاد□منطقه ويژه اقتصادى□ ناحيه صنعتى⊠ سرزمين اصلى□
۵– توضیحات پروژه:
قیر بازیافتی یا همان قیر حاصل از زباله خواصی مشابه قیر طبیعی دارد اما مشخص است که ترکیبات آن
عینا مشابه قیر طبیعی نمیباشد. قیر جسمی هیدروکربنی است به رنگ سیاه تا قهوهای تیره که در
سولفید کربن و تتراکلرید کربن کاملاً حل میشود. قیر در دمای محیط، جامد است. اما با افزایش دما، به
حالت خمیری در میآید و پس از آن مایع میشود. کاربرد مهم قیر به علت وجود دو خاصیت مهم این
ماده است؛ غیرقابل نفوذ بودن در برابر آب و چسبنده بودن. قیر مادهای است سیاه رنگ و خمیری شکل
که در عایق کاری رطوبت و ساخت آسفالت کاربرد دارد. قیر معمولاً در دو حوزه راهسازی و عایق کاری به
کار میرود. حدودا ۹۰ درصد از قیر تولیدی، در حوزه راهسازی مورد استفاده قرار میگیرد و مصارف
عایق کاری، تنها ۱۰ درصد از مصرف قیر را به خود اختصاص میدهد.
نفت خام مخلوط پیچیده ای است از هیدروکربن ها که محدوده وسیعی از نقطه جوش را در بر می گیرد.
هیدروکربن ها از مولکول های مختلفی تشکیل شده اند که ساده ترین و سبک ترین آنها متان ( به صورت
گاز) و سنگین ترین آنها قیر می باشد. هیدروکربن ها اغلب ٪۵۰ تا ٪۹۸ نفت خام را تشکیل می دهد.
11
۶- ظرفیت سالانه: ۵۵۰۰ تن در سال
وضعیت پروژه
۷- دسترسی به مصالح خام محلی/ ملی: ۱۰۰٪
۸-فروش: د د د د د د د د د د د د د د د د د د د
-بازار صادرات پیش بینی شده: - م
۹- دوره ساخت: ۱۸ ماه د ن
۱۰ – وضعیت پروژه:
-مطالعات امکان سنجی موجود است؟ خیر □
اراضی مورد نیاز فراهم شده؟ (به صورت ضمنی هماهنگی های لازم صورت گرفته است)
(به صورت صمتی هماهندی های لارم صورت ترفیه است)

لى⊠ خىر□	-مجوز های قانونی (مجوز تاسیس, سهم ارز,محیط زیست و) گرفته شده؟									
	(به صورت ضمنی هماهنگی های لازم صورت گرفته است)									
بلی□ خیر⊠	-موافقتنامه همکاری با سرمایه گذاران داخلی و خارجی؟									
بلی□ خیر⊠		-موافقت مالی انجام شده؟								
بلی□ خیر⊠		?	ی انجام شدہ	، داخلی/ خارج <sub>و</sub>	-موافقت با پیمانکاران					
بلي⊠ خير□	شده؟				امکانات زیر ساخت(۔					
_					(به صورت ضمنی هم					
بلی⊠ خیر□	ه/سازنده) تهیه شده؟				لیست فنون(چگونگی					
بی بلی□ خیر⊠					-موافقت خرید ماشیر					
J C .		, , ,		J. ( )						
					ساختار مالی					
					۱۱- جدول مالى:					
16		، نیاز	داخلی مورد	ارز						
کل	ارز خارجی مورد نیاز	معادل در		ti i	شرح					
میلیون یورو	میلیون یورو	ميليون يورو	نسبت	میلیون ریال						
-/۲۹	•	٠/٢٩	797	۷۸،۰۲۳	سرمایه ثابت					
٠/٠۵	•	٠/٠۵	797	17,947	سرمایه در گردش					
٠/٣۴		•/44	797	91,97.	کل سرمایه					
					گذاری					
					ارزش تجهیزات/ ماش					
					ارزش تجهیزات/ ماش					
				_	ارزش دانش فنی خا					
		بورو		_	ارزش دانش فنی داخ					
					ارزش خالص فعلی (					
	-نرخ بازگشت بازده داخلی (IRR) ۳۲/۰									
	-دوره باز پرداخت(PP): ۳/۵ سال									
					اطلاعات كلى					
	ر م تکمیل □	4		احداث ا	17 – نوع پیوژو:					

		اطلاعات کلی
توسعه و تکمیل□	احداث⊠	۱۲ – نوع پروژه:
	ىركت: آقاى فريد زلالى	۱۳ - مشخصات ش
صنعت، معدن و تجارت استان	قیقی/ حقوقی): سازمان ·	-نام (اشخاص ح
		-نام شركت:

		۵۶۱۳۹	پستی ۹۴۳۳۸۳	دبیل-خیابان شهید مطهری-کد	-آدرس: ارد
	۰ ۴۵۳۳۲۳۴ ۰ ۷۸	نمابر:		• ۴۵۳۳۲۳۳	تلفن: ۹۰۵
091	.46191300	–تلفن:	سرمایه گذاری	َگاه: کارشناسان مرکز خدمات س	کارشناس آ
					نمابر:
	www.inve	stinardabil	وب سایت: ir.	ardabil1396@iran.ir	ايميل:
ساير□		بخش عمومي		بخش خصوصی⊠	–موسس:

## لطفا مدارک زیر را در صورت وجود ضمیمه کنید

- -مطالعات پیش امکان سنجی⊠
  - -مطالعات امكان سنجي⊠
- -مجوزهای قانونی(مجوز تاسیس,سهم ارز خارجی,مجوز زیست محیطی)□

#### برگه خلاصه مشخصات پروژه

# مقدمه طرح ۱- عنوان پروژه: عصاره مالت بخش فرعى: صنايع غذايي ۲- بخش: صنعت ٣- محصولات/ خدمات: عصاره مالت ۴-مكان: استان اردبيل -ناحيه صنعتى پارس اباد منطقه أزاد□منطقه ويژه اقتصادى□ ناحيه صنعتى⊠ سرزمين اصلى□ ۵- توضیحات یروژه: عصاره مالت هم بصورت مایعی با ویسکوزیته بالا در بشکه های 220 لیتری و هم بصورت پودر عصاره مالت قابل عرضه و قابل مصرف مي باشد . از طرف دیگر از مصارف صنعتی عصاره مالت می توان به کارخانجات بیسکویت و کلوچه سازی ، شکلات و شیرینی پزی اشاره کرد که به عنوان غنی کننده و یا مکمل و یا بهبود دهنـده بـه همـراه سـایر مـواد اولیـه مصرف می شود و دلیل عمده مصرف این ماده در صنایع غـذایی وجـود اَنزیمهـایی در اَن اسـت کـه توانـایی تبدیل مواد غذایی نشاسته ای به مالتوز و دکسترین دارا بوده و هضم و جذب آنها را آسانتر می کند. مالت و عصاره مالت به دلیل ویژگیهای آنزیمی قدرت طعم دهندگی ، رنگ و ارزش تغذیـه ای آن در دنیـامــوارد استفاده فراوانی دارد . کاربرد عصاره مالت در صنایع مختلف غذایی چون صنایع قنادی ، بیسکویت سازی ، کراکرهای تخمیری ، انواع کارامل ، شیرینی و بسیاری از انواع نوشابه ها و نیز در غذای کودک بعنوان مکمل های تقویتی و غذایی می باشد . ضمن اینکه به علت خاصیت ملین بـودن عـصاره مالـت تجـویز آن بـرای کودکـان کـه دسـتگاه گوارشـی اَسیب پذیری دارند بسیار مناسب است. مصرف این ماده استخوانبندی را محکم و ضعف و بـی اشــتهایی را ازبین می برد. در موارد سوء هاضمه های گلوسیدی کمبود ترشح بزاق و در دوران نقاهت بیماریها و در تمام مراحلی که به یک غذای سهل الهضم نیاز است مورد استفاده قرار می گیرد. در دیگـر صـنایع چـون صـنایع نساجی و میکروبیولوژی نیز کاربرد دارد .

# ۶- ظرفیت سالانه: ۸۰۰۰ تن در سال

وضعیت پروژه

۷- دسترسی به مصالح خام محلی/ ملی: ۱۰۰٪

۸-فروش:

	-بازار صادرات پیش بینی شده: –				
				ماه	۹- دوره ساخت: ۱۸
					۱۰ - وضعیت پروژه:
بلی⊠ خیر□			<i>.</i> .	ئی موجود است	-مطالعات امكان سنج
بلی⊠ خیر□				عم شده؟	اراضی مورد نیاز فراه
		فته است)	ِم صورت گرہ	اهنگی های لاز	(به صورت ضمنی هم
لى⊠ خىر□	فته شده؟	ط زیست و) گر	ىهم ارز,محيم	جوز تاسیس, س	-مجوز های قانونی (ه
		فته است)	ِم صورت گرہ	اهنگی های لاز	(به صورت ضمنی هم
بلی□ خیر⊠		خارجى؟	ن داخلی و خ	با سرمایه گذارا	-موافقتنامه همكارى
بلی□ خیر⊠				شده؟	-موافقت مالی انجام ن
بلی□ خیر⊠		?	ی انجام شدہ	، داخل <i>ی ا</i> خارج	-موافقت با پیمانکاران
بلی⊠ خیر□					امکانات زیر ساخت(
					(به صورت ضمنی هم
بلی□ خیر⊠	ه/سازنده) تهیه شده؟				- -لیست فنون(چگونگی
بلی□ خیر⊠					–موافقت خرید ماشیر
٠ ي			ے و چوںعی		)·
. ی					ساختار مالی
<i>y.</i> . <u>G</u> .					ساختار مالى
		ر شهریور ۹۹)	سانی شده در	<sub>ه</sub> ارزی به روز ر	
. ی	ارز خارجی مورد نیاز	ر شهریور ۹۹) نیاز		<sub>ه</sub> ارزی به روز ر	<b>ساختار مالی</b> ۱۱- جدول مالی:(نرخ
		ر شهریور ۹۹) نیاز معادل در	سانی شده در داخلی مورد	<sub>ه</sub> ارزی به روز ر	ساختار مالى
کل	ارز خارجی مورد نیاز	ر شهریور ۹۹) نیاز	سانی شده در داخلی مورد	۶ ارزی به روز ر۰ ارز	<b>ساختار مالی</b> ۱۱- جدول مالی:(نرخ
کل میلیون یورو	ارز خارجی مورد نیاز	ر شهریور ۹۹) نیاز معادل در میلیون یورو	سانی شده در داخلی مورد نسبت	ه ارزی به روز ر <sup>م</sup> ارز میلیون ریال	<b>ساختار مالی</b> ۱۱- جدول مالی:(نرخ شرح
کل میلیون یورو ۰/۵	ارز خارجی مورد نیاز	ر شهریور ۹۹) نیاز معادل در میلیون یورو ۰/۵	سانی شده در داخلی مورد نسبت نسبت ۲۶۷۰۰۰	ه ارزی به روز ر <sup>م</sup> ارز میلیون ریال ۱۳۴,۹۹۵ ۳۵,۰۷۰	ساختار مالی ۱۱- جدول مالی:(نرخ شرح سرمایه ثابت
کل میلیون یورو ۰/۵	ارز خارجی مورد نیاز	ر شهریور ۹۹) نیاز معادل در میلیون یورو ۰/۵	سانی شده در داخلی مورد نسبت نسبت	ه ارزی به روز ر <sup>م</sup> ارز میلیون ریال ۱۳۴,۹۹۵	ساختار مالی:(نرخ ۱۱- جدول مالی:(نرخ شرح سرمایه ثابت سرمایه در گردش
کل میلیون یورو ۰/۵	ارز خارجی مورد نیاز	ر شهریور ۹۹) نیاز معادل در میلیون یورو ۰/۵ ۰/۱۳	سانی شده در داخلی مورد نسبت ۲۶۷۰۰۰ ۲۶۷۰۰۰	ه ارزی به روز ره ارز میلیون ریال ۱۳۴,۹۹۵ ۳۵,۰۷۰	ساختار مالی:(نرخ ۱۱- جدول مالی:(نرخ شرح سرمایه ثابت سرمایه در گردش کل سرمایه
کل میلیون یورو ۰/۵	ارز خارجی مورد نیاز	ر شهریور ۹۹) نیاز معادل در میلیون یورو ۱/۵ ۰/۱۳	سانی شده در داخلی مورد نسبت ۲۶۷۰۰۰ ۲۶۷۰۰۰	ر ارزی به روز ره ارز میلیون ریال ۱۳۴,۹۹۵ ۳۵,۰۷۰ ۱۷۰,۰۶۵	ساختار مالی:(نرخ ۱۱- جدول مالی:(نرخ شرح سرمایه ثابت سرمایه در گردش کل سرمایه گذاری
کل میلیون یورو ۰/۵	ارز خارجی مورد نیاز	ر شهریور ۹۹) نیاز معادل در میلیون یورو ۰/۵ ۱/۲۳ س/۶۳	سانی شده در داخلی مورد نسبت ۲۶۷۰۰۰ ی:۲۶۰۰۰	ر ارزی به روز ره ارز ارز میلیون ریال ۱۳۴,۹۹۵ ۳۵,۰۷۰ ۱۷۰,۰۶۵ مین آلات خارج	ساختار مالی ۱۱- جدول مالی:(نرخ شرح سرمایه ثابت سرمایه در گردش کل سرمایه گذاری
کل میلیون یورو ۰/۵	ارز خارجی مورد نیاز	ر شهریور ۹۹) نیاز معادل در میلیون یورو ۰/۵ ۰/۱۳ ۰/۶۳ میلیون یورو میلیون ریال یورو	سانی شده در داخلی مورد نسبت نسبت ۲۶۷۰۰۰ در ۲۶۷۰۰۰ در ۲۶۷۰۰۰ در ۲۶۷۰۰۰ در ۲۶۷۰۰۰ در ۲۶۷۰۰۰ در ۲۶۷۰۰۰ در در ۲۶۷۰۰۰ در در ۲۶۷۰۰۰ در در ۲۶۷۰۰۰ در در در در در در در در در در در در در	ر ارزی به روز ره ارز ارز میلیون ریال ۱۳۴,۹۹۵ ۳۵,۰۷۰ ۱۷۰,۰۶۵ سین آلات خارج سین آلات داخلی	ساختار مالی ۱۱- جدول مالی:(نرخ شرح سرمایه ثابت سرمایه در گردش کل سرمایه گذاری ارزش تجهیزات/ ماش

-نرخ بازگشت بازده داخلی (IRR) ۳۹/۰

-دوره باز پرداخت(PP): ۲/۲ سال

			لی	اطلاعات کا
	توسعه و تکمیل□		رژه: احداث⊠	۱۲ – نوع پرو
			ات شرکت: آقای فرید زلالی	۱۳ - مشخص
	عارت استان	صنعت، معدن و تج	ص حقیقی/ حقوقی): سازمان ه	–نام (اشخا
				-نام شركت:
	5513	پستی ۳۹۴۳۳۸۳	یل-خیابان شهید مطهری-کد	-آدرس: اردب
•	نمابر: ۴۵۳۳۲۳۴۰۷۸		• 42444	تلفن: ۳۹۰۵
. 40	–تلفن: ۳۳۷۴۱۹۴۰	سرمایه گذاری	ئاه: كارشناسان مركز خدمات م	کارشناس آ
				نمابر:
	www.investinardab	وب سایت: il.ir	ardabil1396@iran.ir	ايميل:
ساير□	بخش عمومی 🛚		بخش خصوصی⊠	–موسس:

کنید	ضمیمه	وجود	صورت	را در	، زیر	مدارک	لطفا

- -مطالعات پیش امکان سنجی⊠
  - -مطالعات امكان سنجى⊠
- -مجوزهای قانونی(مجوز تاسیس,سهم ارز خارجی,مجوز زیست محیطی)□

# برگه خلاصه مشخصات پروژه مقدمه طرح ۱ – عنوان پروژه: تولید قوطی آسان بازشو بخش فرعى: صنايع فلزي ۲- بخش: صنعت ٣- محصولات/ خدمات: انواع قوطي آسان بازشو ۴-مکان: استان اردبیل -مشگین شهر منطقه أزاد□منطقه ويژه اقتصادى□ ناحيه صنعتى⊠ سرزمين اصلى□ ۵- توضیحات یروژه: این قوطی ها کاربردهای زیادی دارند و بازار آنها همیشه داغ است. تولید قوطی های آسان بازشو جزء صنعت بسته بندی محسوب شده و این صنعت نیز از حاشیه سود مناسبی برخوردار می باشد. جنس ورق های مورد مصرف برای درهای آسان باز شو اعم از تمام باز شو یا نیمه باز شو می تواند تین پلیت tin plate و یا آلومینیوم باشد. در درب های پرسی ، مواد آب بندی موسوم به مایع لاستیک از نشت محصول در محل های اتصال جلوگیری می کنند . قوطی ها به عنوان بخشی از بسته بندی فلزی در اشکال مختلف خود با زندگی روزمره مردم در ارتباط بوده و تمام افراد جامعه در اکثر مصارف روزانه خود با یک یا چند شکل مختلف آن روبرو می باشند.به همین دلیل اینک در تمام کشورهای صنعتی جهان نه تنها استانداردهای جامع و متنوع برای بسته های

فوطی ها به عنوان بحشی از بسته بندی فلزی در اشکال محتلف حود با زندگی روزمره مردم در ارتباط بوده و تمام افراد جامعه در اکثر مصارف روزانه خود با یک یا چند شکل مختلف آن روبرو می باشند.به همین دلیل اینک در تمام کشورهای صنعتی جهان نه تنها استانداردهای جامع و متنوع برای بسته های فلزی تدوین شده است بلکه تکنولوژی ساخت آنها نیز روز به روز در حال تحول و پیشرفت می باشد . با توجه به نیاز جامعه ما به رشد این صنعت و توسعه صادرات ، اهمیت وجود مراجعی که وظیفه آنها رساندن این پیشرفتها و استانداردهای جهانی به صنعتگران و دست اندرکاران صنعت بسته بندی فلزی باشد ، کاملاً محسوس است .درب ها راحت آسان باز شو یا easy open گرانترند ولی وجود یک کلید یا حلقه مصرف کننده را از نیاز به ابزار گشودن درب بی نیاز می کند.

۶- ظرفیت سالانه: ۸۰۰۰ تن در سال

#### وضعيت پروژه

۷- دسترسی به مصالح خام محلی/ ملی: ۱۰۰٪

	$\Lambda$ -فروش:
	-بازار صادرات پیش بینی شده: - <b>عراق، ترکیه، ترکمنستان، ارمنستان</b>
	۹– دوره ساخت: ۱۸ ماه
	۱۰ – وضعیت پروژه:
بلی⊠ خیر□	-مطالعات امكان سنجى موجود است؟
بلی⊠ خیر□	اراضی مورد نیاز فراهم شده؟
	(به صورت ضمنی هماهنگی های لازم صورت گرفته است)
بلی⊠ خیر□	-مجوز های قانونی (مجوز تاسیس, سهم ارز,محیط زیست و) گرفته شده؟
	(به صورت ضمنی هماهنگی های لازم صورت گرفته است)
بلی□ خیر⊠	-موافقتنامه همکاری با سرمایه گذاران داخلی و خارجی؟
بلی□ خیر⊠	-موافقت مالی انجام شده؟
بلی□ خیر⊠	-موافقت با پیمانکاران داخلی/ خارجی انجام شده؟
بلی⊠ خیر□	امكانات زير ساخت(جاده,سوخت,مخابرات,تامين آب ,برق) فراهم شده؟
	(به صورت ضمنی هماهنگی های لازم صورت گرفته است)
بلی□ خیر⊠	-لیست فنون(چگونگی کارها,ماشین آلات,تجهیزات و همچنین شرکتهای فروشنده/سازنده) تهیه شده؟
بلی□ خیر⊠	-موافقت خرید ماشین آلات, تجهیزات و چگونگی کار انجام شده ؟
	ساختار مالی

۱۱- جدول مالی:(نرخ ارزی به روز رسانی شده در شهریور ۹۹)

		33 3 1 3		3 333 - 33 (	<u> </u>
		، نیاز	داخلی مورد	ارز	
کل میلیون یورو	ارز خارجی مورد نیاز میلیون یورو	معادل در میلیون یورو	نسبت	میلیون ریال	شرح
•/V1	•	•/Y1	787	ነለዓ,۵ለ۴	سرمايه ثابت
1/•1	•	1/• 1	787	۲۷۰,۹۶۰	سرمایه در گردش
1/YY	•	1/٧٢	797	45.,544	کل سرمایه گذاری

ارزش تجهيزات/ ماشين آلات خارجى: ....... ميليون يورو

ارزش تجهیزات/ ماشین آلات داخلی ۶۵۲۲۰ میلیون ریال

ارزش دانش فنی خارجی:.....میلیون یورو

ارزش دانش فنی داخلی:......این یورو

ارزش خالص فعلی (NPV) ۱/۰۹ میلیون یورو

-نرخ بازگشت بازده داخلی (IRR) ۳۹/۰

-دوره باز پرداخت(PP): ۳/۳ سال

			لی	اطلاعات کا
	توسعه و تکمیل□		رژه: احداث⊠	۱۲ – نوع پرو
			ات شرکت: آقای فرید زلالی	۱۳ - مشخص
	عارت استان	صنعت، معدن و تج	ص حقیقی/ حقوقی): سازمان ه	–نام (اشخا
				-نام شركت:
	5513	پستی ۳۹۴۳۳۸۳	یل-خیابان شهید مطهری-کد	-آدرس: اردب
•	نمابر: ۴۵۳۳۲۳۴۰۷۸		• 42444	تلفن: ۳۹۰۵
. 40	–تلفن: ۳۳۷۴۱۹۴۰	سرمایه گذاری	ئاه: كارشناسان مركز خدمات م	کارشناس آ
				نمابر:
	www.investinardab	وب سایت: il.ir	ardabil1396@iran.ir	ايميل:
ساير□	بخش عمومی 🛚		بخش خصوصی⊠	–موسس:

کنید	ضمیمه	وجود	صورت	را در	، زیر	مدارک	لطفا

- -مطالعات پیش امکان سنجی⊠
  - -مطالعات امكان سنجى⊠
- -مجوزهای قانونی(مجوز تاسیس,سهم ارز خارجی,مجوز زیست محیطی)□



### PROJECT PROFILE - SUMMARY SHEET

Project Introduction
1. Project title:
Alloy steel ingots
2. Sector : Industry Sub sector: Crude steel
3. Products/Services: Alloy steel ingots
4. Location: Ardabil province
Free zone   Economic special zone   Industrial Estate  Main Land
5. Project description:
Alloy steel is divided into two main groups: high-strength low-alloy steel with less than 8%
alloying elements and high-alloy steel with more than 8% alloying elements. The properties of
low-alloy steels are higher stiffness and wear and tear resistance than carbon steel, but they
may lose their tensile strength.
If in addition to the combination of iron and carbon, other alloys such as vanadium,
manganese and molybdenum are used in the construction, it is called alloy steel.
Low-alloy steel is mostly used to achieve hardening strength. Because by achieving this
feature, other mechanical properties also improve. They are also used to resist corrosion in
harsh conditions.
Steel is one of the most important and influential commodities in the industrial development of
countries. This commodity is the second largest commodity in world trade after oil and gas, and a
large number of basic industries such as transportation, construction, machine building, mining and
other industries related to the production and transmission of energy are dependent on the steel
industry.

6. Annual capacity: o · · · · tons per year

#### Project Status 7. Local / internal raw material access : 100% 8. Sale: - Anticipated export market: 0% 9. Construction Period: 18 months 10. Project Status: - Feasibility study available? No □ Yes - Required land provided? No □ Yes - Legal permissions (establishment license, foreign currency quota, environment, etc) taken? Yes No □ Yes □ - Partnership agreement concluded with local/foreign investor? No - Financing agreement concluded? Yes □ No - Agreement with local / foreign contractor(s) concluded? Yes □ No - Infrastructural utilities (electricity, water supply, telecommunication, fuel, road, etc) procured? Yes No □ - List of know-how, machinery, equipment, as well as seller / builder companies defined? Yes No □ - Purchase agreement for machinery, equipments and know- how concluded? Yes $\square$ No



1

#### Financial Structure

11. Financial Table: (Currency rate updated in Khordad 99)

	Local Currency Required			Foreign Currency	Total
Description	Million Rials	Rate	Equivalent in Million Euro	Required Million Euro	Million Euro
Fix Capital	197197	267000	٠,٧٢	-	٠,٧٢
Working Capital	٤٠٨٣١٩	267000	1.07	-	1,07
Total Investment	7.1710	267000	۲,7٤	-	۲,7 ٤

- Value of foreign equipment/machinery million euro
- Value of local equipment/machinery . T · · · · million euro
- Value of foreign technical know- how ...... million euro
- Value of local technical knows- how ......million euro
- Net Present Value (NPV): 1.°\( \) million Euro
- Internal Rate of Return (IRR): 57%
- Payback Period (PP): ٣, ٢ Year

General Information		
12. Project Type :	Establishment	Expansion and completion
13. Company Profile: -Name (legal /natural persons): -Company Name: Ardabil Pro -Address: Motahari street, Arda	ovince Industry, Mine, an	d Trade Organization
-Tel: 09141567330 04533 -E-mail:: alirezaalavi@gmai	il.com Web site: www	
Please attach follow doc	cuments if available	
<ul> <li>Pre feasibility study</li> <li>Feasibility study</li> <li>Legal permissions (establish</li> </ul>	ument license, foreign curre	ency quota, environment, etc)

Ministry of Economic Affairs and Finance Organization for Investment Economic and Technical Assistance of Iran (OIETAI) Foreign Investment Center Tel: 33967749-33967766-33967762-39902485-39902488-39902486 Fax: 33967774

 $Website: \underline{www.investiniran.ir}\\$ 

# برگه خلاصه مشخصات پروژه

مقدمه طرح
۱ – عنوان پروژه: شمش فولاد آلیاژی
٢- بخش: صنعت بخش فرعى: فولاد خام
٣- محصولات/ خدمات: فولاد آلياژي
۴-مکان: استان اردبیل — شهر <i>ک صنعتی</i> دو نمایت کرد — مرد میران سام سام کرد کرد کرد کرد کرد کرد کرد کرد کرد کرد
منطقه آزاد□منطقه ویژه اقتصادی□ ناحیه صنعتی⊠ سرزمین اصلی□
۵- توضیحات پروژه: خاند آباد می گیا داد که آبادات کا الاک تیا دیا آباد دی کی کی داد
فولاد آلیاژی به دو گروه اصلی فولاد کم آلیاژ استحکام بالا که مقدار عناصر آلیاژی در ترکیب آن کمتر از
۸ ٪ است و فولاد پر آلیاژی که مقادیر عناصر آلیاژی در ترکیب آن بیشتر از ۸ ٪ است تقسیم میشود.
خواص فولاد کم آلیاژی افزایش سختی و مقاومت به سایش و گسیختگی، نسبت به فولاد کربنی است اما
ممکن است استحکام کششی خود را از دست بدهد.
درصورتی که در ساخت علاوه بر ترکیب آهن و کربن از آلیاژهای دیگری مانند وانادیوم، منگنز و مولیبدن
استفاده شود فولاد آلياژي ناميده مي شود.
از فولاد کمآلیاژ بیشتر برای دستیابی به توان سخت شدگی استفاده میشود .چون با رسیدن به این
ویژگی دیگر ویژگیهای مکانیکی هم بهبود مییابند .همچنین آنها برای مقاومت در برابر خوردگی در
شرایط خشن هم کاربرد دارند.
فولاد یکی از کالاهای مهم و تأثیر گذاردر رشد و توسعه صنعتی کشورهااست.این کالا بعد از نفت وگاز دومین کالای
پرحجم تجارت جهانی راتشکیل میدهد وتعداد زیادی ازصنایع پایه ازقبیل حمل و نقل،ساختمان،ساخت ماشین
آلات،معدن ودیگرصنایع مرتبط باتولید و انتقال انرژی به صنعت فولاد وابسته هستند.
e- ظرفیت سالانه: ۵۰۰۰۰ تن در سال
وضعیت پروژه
۷- دسترسی به مصالح خام محلی/ ملی: ۱۰۰٪
۸-فروش:
-بازار صادرات پیش بینی شده: ۰٪

	۹– دوره ساخت: ۱۸ ماه
	۱۰ - وضعیت پروژه:
بلی⊠ خیر□	-مطالعات امکان سنجی موجود است؟
بلی⊠ خیر□	اراضی مورد نیاز فراهم شده؟
	(به صورت ضمنی هماهنگی های لازم صورت گرفته است)
بلی⊠ خیر□	-مجوز های قانونی (مجوز تاسیس, سهم ارز,محیط زیست و) گرفته شده؟
	(به صورت ضمنی هماهنگی های لازم صورت گرفته است)
بلی□ خیر⊠	-موافقتنامه همکاری با سرمایه گذاران داخلی و خارجی؟
بلی□ خیر⊠	-موافقت مالی انجام شده؟
بلی□ خیر⊠	-موافقت با پیمانکاران داخلی/ خارجی انجام شده؟
بلی⊠ خیر□	امكانات زير ساخت(جاده,سوخت,مخابرات,تامين آب ,برق) فراهم شده؟
	(به صورت ضمنی هماهنگی های لازم صورت گرفته است)
بلی⊠ خیر□	-لیست فنون(چگونگی کارها,ماشین آلات,تجهیزات و همچنین شرکتهای فروشنده/سازنده) تهیه شده؟
بلی□ خیر⊠	-موافقت خرید ماشین آلات, تجهیزات و چگونگی کار انجام شده ؟

#### ساختار مالي

۱۱- جدول مالی:(نرخ ارزی به روز رسانی شده در شهریور ۹۹)

	ارز داخلی مورد نیاز				
کل میلیون یورو	ارز خارجی مورد نیاز میلیون یورو	معادل در میلیون یورو	نسبت	میلیون ریال	شرح
•/٧٢	•	٠/٧٢	787	197,797	سرمايه ثابت
1/07	•	1/07	787	۴۰۸,۳۱۹	سرمایه در گردش
7/74	•	7/74	797	۶۰۱,۲۱۵	کل سرمایه گذاری

ارزش تجهیزات/ ماشین آلات خارجی: - میلیون یورو

ارزش تجهیزات/ ماشین آلات داخلی ۶۰٬۰۰۰ میلیون ریال

ارزش دانش فنی خارجی:.....میلیون یورو

ارزش دانش فنی داخلی:.....میلیون یورو

ارزش خالص فعلى (NPV) ميليون يورو

-نرخ بازگشت بازده داخلی (IRR) ۴۳٪

-دوره باز پرداخت(PP): ۳/۲ سال

### اطلاعات كلى

	توسعه و تكميل□	احداث⊠	۱۲– نوع پروژه:
		ت:	۱۳- مشخصات شرک
		ى/ حقوقى): عليرضا علوى	-نام (اشخاص حقيق
	ان	صنعت، معدن و تجارت است	-نام شركت: سازمان
	۵۶۱۳۹۴۳۲۸۳	ن شهید مطهری–کد پستی	-آدرس: اردبیل- <del>خ</del> یابا
	نمابر: ۴۵۳۳۷۴۱۹۴۱	• 1	تلفن: ۴۵۳۳۷۴۱۹۴۱
	گذاری -تلفن: ۹۱۴۱۵۶۷۳۳۰	ناسان مركز خدمات سرمايه	کارشناس آگاه: کارشن
			نمابر:
	www.investinardabil.ir وب سایت:	alirezaalavi@gma	ایمیل: ail.com
ساير□	بخش عمومی 🛚	ں خصوصی⊠	-موسس: بخش

## لطفا مدارک زیر را در صورت وجود ضمیمه کنید

- -مطالعات پیش امکان سنجی⊠
  - -مطالعات امكان سنجي⊠
- -مجوزهای قانونی(مجوز تاسیس,سهم ارز خارجی,مجوز زیست محیطی)□

#### برگه خلاصه مشخصات پروژه

הقدمه طرح
۱ – عنوان پروژه: تولید رنگ خوراکی مجاز
۲- بخش: صنعت بخش فرعى: صنعت و معدن
۳- محصولات/ خدمات: تولید رنگ خوراکی مجاز
۴-مکان: استان اردبیل — ناحیه صنعتی رضی منطقه آزاد□منطقه ویژه اقتصادی□ ناحیه صنعتی⊠ سرزمین اصلی□
منطقه آزاد□منطقه ويژه اقتصادى□ ناحيه صنعتى⊠ سرزمين اصلى□
۵– توضیحات پروژه:

این روزها رنگ های متعدد غذایی برای ایجاد حق انتخاب بیشتر، زیبایی، تنوع و بازار پسندی در اکثر فروشگاهها عرضه می شود. ولی گاهی برای مخفی کردن، پوشاندن و نامحسوس جلوه دادن عیوب و تقلبات فرآورده های غذایی به کارمیرود .مصرف هر ماده شیمیایی از جمله رنگ ها دارای اثرات بیولوژیک بر روی مصرف کننده می باشد که ممکن است دراثر مصرف متمادی در طول سالها و یا دریافت روزانه بیش از حد آنها سلامت مصرف کننده به مخاطره افتاده و باعث اختلالات جسمی گردد. رنگهایی که در مواد غذایی مورد استفاده قرار می گیرند می توانند من شاء طبیعی دا شته با شند یعنی از منابع طبیعی استخراج شود. در این رابطه می توان به زعفران و یا زرد چوبه اشاره داشت. از رنگهای طبیعی دیگر می توان کلروفیل، آنتو سیانین و تبالین را نام برد، این رنگها دارای مین شاء گیاهی هستند، اما برخی از رنگدانه های طبیعی دارای منشاء حیوانی یا معدنی هستند. رنگهای حیوانی مانند رنگ قرمز کوشینیل، که از نوعی حشره استخراج می شود. استفاده و یا استخراج رنگ از منابع طبیعی همیشه مقرون به صرفه نبوده و یا دسترسی به مواد اولیه وجود ندارد، بنابراین ساختمان رنگدانه های طبیعی مورد شناسایی قرار گرفته و مشابه آن در صنعت ساخته می شود. از این رنگها می توان بتاکاروتن را ذکر کرد که در سالهای اخیر در صنعت ماکارونی ایران مورد استفاده قرار می گیرد.

۶- ظرفیت سالانه: ۱۵۰۰تن در سال

#### وضعیت پروژه

۷- دسترسی به مصالح خام محلی/ ملی: ۱۰۰٪

۸–فروش:

-بازار صادرات پیش بینی شده: ٠٠٪

	۹- دوره ساخت: ۱۸ ماه
	۱۰ - وضعیت پروژه:
بلی⊠ خیر□	-مطالعات امكان سنجى موجود است؟
بلی⊠ خیر□	اراضی مورد نیاز فراهم شده؟
	(به صورت ضمنی هماهنگی های لازم صورت گرفته است)
بلی⊠ خیر□	-مجوز های قانونی (مجوز تاسیس, سهم ارز,محیط زیست و) گرفته شده؟
	(به صورت ضمنی هماهنگی های لازم صورت گرفته است)
بلی□ خیر⊠	-موافقتنامه همکاری با سرمایه گذاران داخلی و خارجی؟
بلی□ خیر⊠	-موافقت مالی انجام شده؟
بلی□ خیر⊠	-موافقت با پیمانکاران داخلی/ خارجی انجام شده؟
بلی⊠ خیر□	امكانات زير ساخت(جاده,سوخت,مخابرات,تامين آب ,برق) فراهم شده؟
	(به صورت ضمنی هماهنگی های لازم صورت گرفته است)
بلی□ خیر⊠	<b>-لیست فنون</b> (چگونگی کارها,ماشین آلات,تجهیزات و همچنین شرکتهای فروشنده/سازنده) <b>تهیه شده</b> ؟
بلی□ خیر⊠	-موافقت خرید ماشین آلات, تجهیزات و چگونگی کار انجام شده ؟
	ساختار مالي

### ۱۱- جدول مالى:

15	ارز خارجی مورد	ارز داخلی مورد نیاز			
کل میلیون یورو	نياز	معادل در	نسبت	میلیون ریال	شرح
ميحيون يورو	ميليون يورو	ميليون يورو	مسبت	مينيون ريان	
٠/٢۵	•	٠/٢۵	787	۶۷ <b>،</b> ۳۸۰	سرمايه ثابت
•/17	•	•/17	787	٣٢.٨٩٨	سرمایه در گردش
·/٣V		٠/٣٧	787	1749	کل سرمایه
7/1 1	•		177	1 * * 6 1 5 7	گذاری

ارزش تجهيزات/ ماشين آلات خارجي:.... ميليون يورو

ارزش تجهیزات/ ماشین آلات داخلی ۲۷۵۰۰ میلیون ریال

ارزش دانش فنی خارجی:....میلیون یورو

ارزش دانش فنی داخلی:.....میلیون یورو

ارزش خالص فعلی (NPV) میلیون یورو

-نرخ بازگشت بازده داخلی (IRR) ۲۴٪

-دوره باز پرداخت(PP): <mark>۲/۵</mark>سال

## اطلاعات کلی

	توسعه و تکمیل□		احداث ⊠	۱۲ – نوع پروژه:
			شركت: آقاى فريد زلالي	۱۳ – مشخصات
	نجارت استان	صنعت، معدن و ت	حقیقی/ حقوقی): سازمان ۰	-نام (اشخاص
				c à 1:
				-نام شركت:
	۵۶۱۳	پستی ۹۴۳۳۸۳	-خیابان شهید مطهری-کد	-آدرس: اردبیل
	نمابر: ۴۵۳۳۲۳۴۰۷۸		• 4244	تلفن: ۲۳۳۹۰۵
. 4	–تلفن: ۵۳۳۷۴۱۹۴۰	سرمایه گذاری	كارشناسان مركز خدمات ى	كارشناس آگاه:
				نمابر:
	www.investinardabil	وب سایت: ir.	ardabil1396@irar	ايميل: n.ir
ساير□	بخش عمومی 🛚		بخش خصوصی⊠	–موسس:

ضميمه كنيد	وجود	صورت	<i>ا در</i>	زیر ر <i>ا</i>	مدارک	لطفا
------------	------	------	-------------	----------------	-------	------

- -مطالعات پیش امکان سنجی⊠
  - -مطالعات امكان سنجي⊠
- -مجوزهای قانونی(مجوز تاسیس,سهم ارز خارجی,مجوز زیست محیطی)□



#### PROJECT PROFILE - SUMMARY SHEET

Project Introduction
1. Project title:
Production of Authorized Food Color
2. Sector : Industry Sub sector: Industry and Mining
3. Products/Services: <b>Production of Authorized Food Color</b>
4. Location: Ardabil province- Germy industrial town Free zone □ Economic special zone □ Industrial Estate ■ Main Land □
5. Project description:
These days, many food colors are offered in most stores to create more choices, beauty,
variety and marketability. But sometimes it is used to hide, cover and make invisible defects
and counterfeits of food products. Consumption of any chemical, including colors, has
biological effects on the consumer, which may be endangered by repeated use over the years
or excessive daily intake of them and cause physical disorders. Colors used in food can be of
natural origin and can be extracted from natural sources. In this regard, we can refer to saffron
or turmeric. Other natural dyes include chlorophyll, anthocyanin, and tabalin. These dyes are
of plant origin, but some natural pigments are of animal or mineral origin. Animal dyes such
as red cochineal, which is extracted from an insect. The use or extraction of dyes from natural
resources is not always cost-effective or there is no access to raw materials, so the structure of
natural pigments is identified and similar is made in industry. One of these dyes is beta-
carotene, which has been used in the Iranian pasta industry in recent years.
6. Annual capacity: 1500 tons per year

#### Project Status 7. Local / internal raw material access : 100% 8. Sale: - Anticipated export market: -9. Construction Period: 18 months 10. Project Status: - Feasibility study available? Yes No □ - Required land provided? Yes No □ - Legal permissions (establishment license, foreign currency quota, environment, etc) taken? Yes No □ - Partnership agreement concluded with local/foreign investor? Yes □ No - Financing agreement concluded? Yes □ No - Agreement with local / foreign contractor(s) concluded? Yes □ No - Infrastructural utilities (electricity, water supply, telecommunication, fuel, road, etc) procured? Yes No □ - List of know-how, machinery, equipment, as well as seller / builder companies defined? Yes $\square$ No - Purchase agreement for machinery, equipments and know- how concluded? Yes □ No



# 1

#### Financial Structure

11. Financial Table: (Currency rate updated in Khordad 99)

	Local Currency Required			Foreign Currency	Total
Description	Million Rials	Rate	Equivalent in Million Euro	Required Million Euro	Million Euro
Fix Capital	٦٧٣٨٠	267000	.25	-	.25
Working Capital	<b>ペア</b> ペアツ	267000	.12	-	.12
Total Investment	1	267000	.37	-	.37

- Value of foreign equipment/machinery ...... million euro
- Value of local equipment/machinery 27500 million Rials
- Value of foreign technical know- how ...... million euro
- Value of local technical knows- how ......million euro
- Net Present Value (NPV): .23 million Euro
- Internal Rate of Return (IRR): .34
- Payback Period (PP): 3.5 Year

General Information					
12. Project Type :	Establishment	Expansion and completion □			
13. Company Profile: -Name (legal /natural persons): I -Company Name: <b>Ardabil Pro</b> -Address: Motahari street, Ardab	vince Industry, Mine, ar	nd Trade Organization			
-Factories : Wotahari street, Ardabii city -Tel: 04533233905 Fax: 04533234078 -E-mail: : ardabil1396@iran.ir Web site: www.investinardabil.ir -Local entrepreneur: private sector □ public sector □ other□					
Please attach follow doc	uments if available	?			
<ul> <li>Pre feasibility study</li> <li>Feasibility study □</li> <li>Legal permissions (establish)</li> </ul>	ment license, foreign curr	ency quota, environment, etc)			

Ministry of Economic Affairs and Finance Organization for Investment Economic and Technical Assistance of Iran (OIETAI) **Foreign Investment Center** Tel: 33967749-33967766-33967762-39902485-39902488-39902486

Fax: 33967774 Website: <a href="https://www.investiniran.ir">www.investiniran.ir</a>
2